

生态立县 绿满栾川

——栾川林业产业开发纪实

大片林 绿栾川

如果用一种色彩来形容栾川,那无疑是绿色。

栾川,因林而美。栾川的发展、栾川人民的幸福更与林业密切相关。

栾川是“九山半水半分田”的深山区县,人均耕地不足0.5亩,且山区小气候导致灾害频发,以种粮为主的传统农业基础薄弱,群众靠传统农业很难增收脱贫。依托工矿经济,栾川也曾实现了较快的经济增长,但县委、县政府清醒认识到,依赖资源消耗的经济增长是难以持续的,必须在危机未到时主动转型,才能走上全面、协调、可持续发展的道路。良好的林业资源基础和绿色产业的广阔发展前景为栾川转型发展之路指明方向。栾川发展的出路在林,希望在林。

2010年,栾川确定了生态立县发展战略。在2011年1月召开的县委十届七次全体会议上,栾川进一步明确培育壮大绿色产业、由“黑色经济”向“绿色经济”转型的发展思路。

由此,栾川揭开了围绕生态立县战略,大力实施生态建设、发展林业经济的新篇章。

这片林 汗水林

3月12日,栾川黄石砭村山坡上、公路边到处是忙碌的身影,县四大班子领导率先垂范,各部门纷纷在绿化点内挥锹植树,林业部门技术人员现场指导,确保成活率。各乡镇也组织了深入村组的植树活动,广大群众在房前屋后栽种树苗。

今年植树节,全县共植树28万棵,免费发放树苗2万棵,绿化面积1200多亩。

近年来,栾川大力实施林业生态建设,实施了飞播造林、封山育林、退耕还林、通道绿化、村庄绿化、天然林保护等一大批增绿工程。仅2012年,栾川就新造林地3.8万亩,完成林业育苗7178.2亩,连片面积超过100亩的育苗基地达16个、300亩以上的达4个,完成中幼林抚育工程5.62万亩,义务植树65万株。

栾川人用不懈的努力和辛勤的汗水,培

核心提示

目前,栾川林地面积318.2万亩,有林地296.6万亩,森林覆盖率82.4%,林木绿化率85.05%,均居全省首位。

今年,栾川将继续围绕生态立县战略,抓好高速公路沿线绿化、城郊森林公园建设、村镇绿化提升等7项林业生态建设工程,累计增加林地4.11万亩,完成森林质量提升3.7万亩,同时盘活林业经济,持续走好绿色发展之路,力争实现全县林业产值22亿元。

育、浇灌了这片绿林。

2013年,栾川将抓好7项林业生态建设工程,积极发展林业经济:一是高速公路沿线及大环境绿化工程,规划绿化面积4000多亩;二是城郊森林公园添彩增绿工程,将高标准造林3200亩;三是绿化提升工程,以重点村镇为主,建设进村道路风景林、河道两旁河岸林、村庄公园休闲林及农田小道防护林,将高标准造林2500亩;四是完成飞播造林1万亩;五是完成退耕还林8000亩;六是完成废弃矿山、尾矿库造林300亩,异地森林植被恢复2700亩;七是完成森林质量提升工程3.7万亩。

三分造林,七分管护。为让这片绿林“青春永驻”,栾川林业部门殚精竭虑。

近年来,栾川林业部门累计出警14675人次,查处涉林案件2312起,处理违法人员2401人次,创造了全省县级护林执法多项最高纪录。全县建立3支专业森林消防队,建设森林防火瞭望台3座、护林防火检查站28个,累计开设防火隔离带300多公里。

如今,栾川林地面积318.2万亩,有林地296.6万亩,森林覆盖率82.4%,林木绿化率85.05%,均居全省首位。栾川被誉为“中州肺叶”“中原天然生态园”,先后获得“全国荒山造林先进单位”“全国造林绿化十佳县”“全国天保工程建设先进县”“全国森林防火先进县”“河南省林业生态县”等荣誉36项(次)。去年9月,该县成为全省首个国家级生态县,其生态建设经验被全省推广。

这片林 民生林

有人把栾川林业称为“福林”“民生林”,栾川人民的幸福与林业密切相关。

林业富民,最显而易见的是老百姓居住环境的改善。栾川将生态建设与改善人居环境相结合,大地增绿的同时,老百姓的幸福指数不断提升。如今,无论是山水园林包围下的栾川县城,还是依山傍水、草木葱茏的农家小院,栾川百姓切切实实享受到了生态文明建设的成果。目前,全县14个乡镇都被命名为“省级生态乡镇”,其中13个乡镇还通过国家级生态乡镇考核验收。“全国最佳人居环境范例奖”“中国最美的小城”等绿色名片纷纷花落栾川。

林业富民,更体现在老百姓的增收致富上。栾川人均林地面积10.5亩,为了将青山变成林农的“金山”,栾川把发展目光聚焦在林地综合效益的挖掘提升上,确立“林间种、林下养、林中游”的立体林业经济发展思路,并出台一系列扶持政策,鼓励、引导林农发展林业产业,目前已取得显著成效。

依托森林资源优势发展旅游业,栾川已经取得丰硕成果和丰富经验。目前,栾川以森林景观为主的景区已有14家。2011年,全县接待游客605万人次,实现旅游总收入21.9亿元,森林旅游与休闲服务业年产值3.1亿元,占全县林业产业总产值的40%。在发展旅游产业的过程中,栾川积极探索森林景观资源的流转经营,引导旅游开发商与林农合作开发景区。近年来,该县重渡沟、养子沟、抱犊寨等景区已通过这种办法成功实现林地资源流转。景区建起来,林农摇身一变成了景区的当家人,农家乐、景区建设也为农村富余劳动力带来了更多就业机会。目前,栾川20%以上农民依托森林旅游业实现了脱贫致富。

近年来,林下种植、林下养殖成为栾川百姓致富的重要途径之一,且潜力巨大。林业的福



全民行动植树忙 李伟 摄

民效益,从该县的土鸡蛋产业链中可见一斑。

据该县家禽养殖协会会长陈世晓介绍,近年来,栾川大力支持引导群众发展林下土鸡蛋养殖。小鸡蛋带动大产业,农民可在自家林地散养土鸡,也可把林地流转给大户经营,自己收地租或入股,经纪人把养殖户的鸡蛋卖给龙头企业;企业做管理、包装并经营品牌,最终使土鸡蛋“走”上游客餐桌,成为旅游商品。目前,栾川已有土鸡蛋知名品牌5个。今年,栾川的土鸡蛋存栏量将达300万只。

此外,靠发展林下种养业致富的林农还有很多。2012年,该县食(药)用菌存栏500万袋(穴),中药材种植面积7.15万亩,野猪存栏1270头,野鸡存栏3.6万只等;另外新发展林业专业合作社3家,全县达371家。去年7月,该县荣获“国家级林业专业合作社典型示范县”称号。

目前,栾川以森林旅游、经济林、林下经济、苗木花卉、林产化工为主的产业格局已具雏形,并展现出巨大的发展潜力和强劲的发展势头,依托丰富的林业资源,将有更多栾川农民脱贫致富。

这片林 财富林

栾川三川镇祖师庙村的杜建广在自家林地旁创办了野鸡养殖场,这几年资金一直周转不开。去年,一条喜讯传来,他的难题终于得到解决。为盘活林业经济,2012年6月,栾川在全省率先挂牌成立林权交易服务中心,林权可抵押贷款了!“我们家近百亩林地,能贷款几万元,基本够用了!”杜建广对未来的发展充满希望。

栾川县林权服务大厅集合林权服务中心、森林资源收储中心、评估机构、银行部门、保险公司统一办公,为林农抵押贷款和林权流转提供优质、高效的一站式服务,实现了林农“拿着本子进来,捧着票子出去”。此举不仅有效解决了林农发展资金不足的问题,而且极大地激发了林农发展林下经济的内在动力。成立至今,服务中心共登记符合抵押贷款条件的群众227户、林地4.84万亩,预计可贷款2000万元。

本报特约记者 李艳 通讯员 李伟 王红敏

读家



“征收树木税呢?”
“这等于叫人砍伐树木啊!”
管仲继续摇头。
“那就征收牲畜税吧!”
“这等于叫人杀死幼畜。”管仲仍然不赞成。
“那就征收人口税吧!”
“这等于叫人抑制情欲。”管仲继续否定。
齐桓公不高兴地说:“国家财用不足,总得要有个解决的办法吧?”
“当然有办法。”管仲胸有成竹地说,“官山海,这是齐国走富国强兵的主要途径。官山海就是政府专营山、海资源,具体地说,就是国家对盐、铁垄断经营,实行专卖政策。”
“过去,这两种商品实行自由放任政策,完全私营,政府只是象征性地征收山泽之税及关市之税,厚利却被商人拿走了。”管仲道,“政府对盐、铁实行专卖政策,将生产权交给私人,但他们生产的盐、铁,全部由政府收购,再由政府向外销售,控制流通环节。买卖之间的差价,政府经营盐、铁的费用,还有税收,都包括在销售价格之中,这叫作‘寓税于价’。如此一来,政府就可以将盐铁厚利从商人手中拿过来。”
管仲说:“如果主公布命令,说要在全国的大人、小孩征税,一定会在全国引起震动,也一定会遭到

强烈的反对。现在实行食盐专卖政策,寓税于价,即使政府得到十倍、百倍的收入,谁也逃避不了,谁也难以反对。这就是理财之法。”
齐桓公激动地说:“我们该怎么做?”
“齐国有渠展之盐,请主公下令,无论是齐国人,还是其他诸侯国的人,都可以来砍柴煮盐,不过所煮之盐由政府全额收购,任何人也不得带走一粒。”管仲说,“然后,盐由政府统一销售,叫作官运、官销。禁止私人销售食盐,有贩私盐者,抓住后严惩不贷。”
“好!”齐桓公道,“请仲父草拟文稿,明日早朝,向天下宣布:齐国官山海。”
官山海,即盐铁专卖政策,是中国历史上最早、也是最有名的一项专卖政策,影响了中国几千年历史。
关于铁的专卖制度,具体做法是:允许私人开矿冶炼,官私分成,“量其重,计其赢,民得其七,君得其三”。即铁作为原材料,按重量制成成品由政府统一收购,所得利润三成归政府。铁器全部由官营机构销售,按户籍编制,供应给农户,出售时价格适当增加,以代征税。铁的民制政策促进了铁器生产的发展,使铁制农具的使用日渐推广。



幽默力
事半功倍的话术

一只乌鸦停在一棵树上,嘴里叼着一块肉。狐狸被肉的气味吸引了过来,馋得直流口水。为了得到那块肉,狐狸笑着讨好乌鸦道:“乌鸦先生,您的羽毛漂亮、歌声优美,真该被封为鸟类之王啊!”乌鸦听了高兴得大笑起来,这一笑肉就从嘴里掉了下来,狐狸在下面刚好接个正着。

以往读这则寓言,我们常会专注于乌鸦的自大愚笨、狐狸的狡诈奸猾,其实换个角度,它会告诉我们,赞美就像一枚糖衣炮弹,任何人都难以招架。用赞美的话把别人哄开心,可以让你轻松达到目的呢!

赞美是有原则的,高帽绝对不能乱戴,否则不仅不能博得好感,还会让你的形象大打折扣。所以,赞美话语要把握恰当的分寸,下面的例子就是很好的说明。

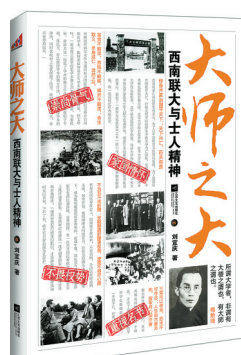
拿破仑一生建功立业,却非常反感奉承的话。不过,事情总有例外,他手下的一名士兵就聪明地抓住了拿破仑的弱点,让拿破仑高兴地接受了他的赞美。这名士兵是这样说的:“将军居功至伟却最不喜欢奉承话,您真是值得我们学习的人啊!”就是这一句赞美,让拿破仑笑逐颜开。

这名士兵之所以能够达到赞美的目的,就在于他选准了切入点,并给这顶高帽设计了最佳尺寸。他了解拿破仑的脾气秉性,知道他讨厌奉承,便就这一点入手,对他不喜奉承这一点加以赞美。这是很别出心裁的赞美,拿破仑心里恐怕也为自己的这一点品质而沾沾自喜。这名士兵说出赞美的话,自然可以“话半功倍”,否则不仅不能让对方开心,还会让人觉得他虚伪、爱奉承。

人人都喜欢正面的赞美,而不

喜欢负面的批评。如果我们能真诚地赞美对方,并适当添加一些幽默的元素,不仅能让对方欣然接受你的赞美,更能迅速拉近双方的距离。譬如你要称赞一位男士长得帅,可以这样说:“本来想夸我自己风流倜傥、玉树临风的,一看你我什么都不想说了!”
听了这话,对方一定会哈哈大笑。笑这玩意儿,具有不可思议的魔力,你只要能让他发笑,那么他带来的良性回报会使我们更为自信,也会使我们更有魅力,从而形成人际关系的良性循环。

当然,夸奖别人也不能毫无顾忌,我们应该出于真诚去夸奖别人,不要让别人感到你言不由衷。就像前文中狐狸夸奖乌鸦为百鸟之王,这实际上是信口胡诌、另有所图。并不是人人都像乌鸦那般愚蠢,一旦被人识出了你的真实用意,后果可想而知。另外,我们夸奖的内容必须是对方所看重的,就像那位士兵称赞拿破仑不喜奉承一样,必须把话说到人的心坎儿里。譬如见到中年女性,我们可以称赞她们身材苗条、婀娜多姿,见到老年人我们就要称赞他们身体硬朗、精神矍铄等。如果我们称赞青年人身体硬朗、牙齿坚硬,恐怕就很难起到赞美的效果。



★作者:刘宣庆
★出版社:江苏文艺出版社

《大师之大:西南联大与士人精神》

西南联大,一所诞生于抗战烽火中的大学,一个大师的摇篮。自1938年5月4日开始上课,至1946年5月4日结束,在昆明8年的时间里,它的命运与民国的政治走向紧密相连。本书聚焦中国远征军中西南联大学子的身影,展现联大教授议政参政的家国情怀与担当精神,厘清联大教授与各党派的关系和纠葛……



★作者:余玮
★出版社:团结出版社

《寻找雷锋》

有那么一群人,50多年前曾走近雷锋。他们是雷锋的亲属以及生前的玩伴、同事、领导、工友、战友、摄影员与雷锋辅导过的学生。多年来,作者深入长沙、望城、抚顺、鞍山、辽阳、咸阳、南京、深圳等地,寻访这群特殊的知情者,翻阅大量文献,寻找真实的雷锋,多视角再现雷锋平凡而伟大的人生历程。

BOOKS 新书快讯



★作者:薛原
★出版社:金城出版社

《画家物语》

他们中有的已成为20世纪中国美术的代表,有的为新中国美术创作了典型的绘画标志,有的在民族生存的斗争中以笔为刀刻下了战斗的青春,有的留学海外甚至漂泊终生,有的人生坎坷大器晚成……他们的传奇,已经成了一个世纪中国艺术的历史篇章。写在这里的,不是关于这些画家的艺术贡献,而是他们人生命运的转折。