

## 将软件服务外包确定为发展方向,产学研军融合发展硕果初现,蓄力打造洛阳本土的信息产业主力军和服务外包完整产业链——

# 科融:争创中部最大软件服务外包基地



### 核心提示

在我国首艘航母“辽宁”号上,河南省科融科技有限公司贡献了一份力量:在航母某关键部件使用了该公司的专利技术成果后,技术上得以顺利突破!

河南省科融科技有限公司成立于2006年,总部位于洛阳市涧西区富地国际中心,已成为河南省IT界内集软件服务外包、信息技术开发、应用软件推广和研发、信息系统集成和网络设计于一体的创新型企业。

2010年,科融公司经过战略转型后,将软件服务外包确定为发展方向,产学研军融合发展硕果初现,蓄力打造洛阳本土的信息产业主力军和服务外包完整产业链,成为在河南省IT业占有重要位置的企业之一,也是目前洛阳市规模最大的软件企业。

2012年,市工信局将河南省中小企业公共服务平台洛阳窗口平台的建设任务委托给科融公司,该平台近期即可正式上线。

### 科融愿景

- 做中部最专业的软件人才产业基地
- 做成中部最优秀的软件外包服务企业
- 建成中部首家软件开发工程师实训资源池
- 制订符合政府及行业认可的软件开发工程师认定标准

### 科融荣誉(部分)

- 河南省国际服务外包基地
- 河南省首个对日服务外包基地
- 省“双软认定”企业
- 洛阳首家通过CMMI3评估软件企业
- 洛阳市创新型企业
- 中科金财科技股份有限公司
- 河南省IT服务人才重点合作伙伴
- 上海市信息服务外包发展中心
- 河南省IT人才服务外包唯一合作伙伴
- 北京软件和信息服务交易所
- 易网天下渠道联盟合作伙伴
- 易网天下服务外包联盟合作伙伴
- 中国石化、杭州东忠集团、中软国际
- 河南省IT人才服务外包核心合作伙伴
- 杭州信雅达科技有限公司
- 河南省IT人才服务外包唯一合作伙伴

科技是第一生产力。随着知识经济时代的来临,科技永无止境的发展及其无限的创造力,必定还会继续为人类文明做出更加巨大的贡献。

作为一个以传统制造业为主的老工业基地,洛阳在“十二五”发展规划中,信息产业被列为实现老工业基地振兴转型

的四大战略性新兴产业之一。“科技、融合、创新”,这是河南省科融科技发展有限公司的发展理念。科融公司总部位于洛阳,在郑州、北京、上海、济南等地设有分公司或办事处,现有员工200余人,具有博士、硕士学位人员30余人。科融公司在技术上不断创新和良好

的服务,得到了社会各界的关注和认可。公司通过了ISO9001质量管理体系认证、ISO/IEC20000信息技术服务管理体系认证、ISO/IEC27001信息安全管理体系认证等体系认证;取得了安防安全技术防范工程设计、施工、维修一级、建筑智能化工程专业承包三级资质。

公司致力于软件产品的质量保证和软件过程的改进,实施了CMMI管理模式,于2012年通过了CMMI三级评估,是洛阳市首家通过CMMI3评估的软件企业,意味着公司可以承接国际性软件开发业务;2013年通过河南省工信厅组织的“双软认定”评估。

## 转型软件服务外包 创新人才培养模式 打造中部首个软件外包人才输出和软件交付产业基地

服务外包作为以现代网络技术和高层次人才为支撑的新型产业,是现代高端服务业的重要组成部分,已成为新一轮产业结构调整、承载国际服务产业转移和推动经济增长的引擎。

河南省科融科技有限公司董事长崔革军介绍,2010年,科融公司通过对软件服务外包产业发展的分析,结合洛阳市发展服务外包的政策,做出了战略转型的决策,将软件服务外包确定为公司主要发展方向。

在政府大力支持下,科融公司与多家软件服务外包龙头企业和用人单位合作,建立洛阳市软件服务外包基地,形成符合软件外包流程的软件服务外包产业化集群。软件服务外包基地运用现代服务业模式,形成高校——专业培训机构(学生实训、高端人才培训)——人才评估——人才派遣——软件交付中心的产业产业链条,包含20多个相关企业、容纳上万服务外包相关人员,打造出中部首个软件外包人才输出和软件交付产业基地。

**拓展客户,与大型外包企业或软件开发企业战略合作**  
经过两年发展,科融公司从事软件服

务外包的人员增加到100多人,与中国人民银行、中国工商银行、中石化、日本NEC、日本NTT、上海市信息服务外包发展中心、杭州东忠集团、上海凌志、中软、杭州信雅达、中科金财等多家国内外知名单位建立了战略合作关系,展开人才培训、人员外派、项目分包等多方位合作。

**创新人才培养模式,拓展人才渠道**  
为保证公司软件服务外包的人才需求,公司大胆进行商业模式创新,采用校企合作,免费培养、对口培训、公司接收的培训模式,与洛阳市乃至全省高校合作建立科融软件人才实训基地,来基地培训的学生全部免费,与战略合作客户进行需求对接,完成对口培养,必要时由客户委派经验丰富的工程师来基地实训;培训结束后,根据公司评测标准进行水平测试,测试通过的学生由公司全部签订劳动合同。

基地通过实施“校企合作一体化”,改变学校以课堂为中心的传统人才培养模式,建构校企合作项目引导下的理论实践一体化培养软件人才的教学模式,将目前实施的计算机相关专业教学环节“课堂教学+实验”,改革为当今国际软件职业培训行业内非常先进的“软件外包服务项目引



科融公司位于河南科技大学的实训基地

导下的理论实践一体化”教学模式,即以软件企业项目工程的方式在实训基地授课,边讲边练边做软件工程项目,加强学生动手能力,提高授课效率。教师以企业实际项目资源作为实践性项目教学内容,以培养学生软件项目开发实践能力为教学指导思想,贯穿于整个软件工程师培训课程体系中;引导学生积极主动融入软件企业员工角色,每个学生至少完成两个软件开发项目,在项目实践中锻炼解决问题的能力。

公司将与签订合同的学生外派到大型软件开发企业,参与大型软件项目的开发,使员工迅速得到项目锻炼,为在

软件行业的发展打下良好基础。2011年8月,公司与河南科技大学软件学院通过校企合作,建立了科融公司河科大对日软件人才实训基地。这是全省首家对日软件服务外包基地。基地首批培养55人,45人顺利毕业并在公司任职,截至目前共有300余人参加了基地实训。

**扩校校企合作,打造人才资源池**  
公司2011年8月建立科融河科大对日软件人才实训基地后,2012年将该模式复制到洛阳师范学院,现已吸引南阳理工学院、焦作大学、郑州大学、河南大学等高校来公司洽谈合作。公司通过扩大校企合作,培养合格软件开发人才,建立中原地区软件服务外包人才资源池。

**树立“凤还巢”理念,保证持久发展**  
通过基地的培训和员工的外派锻炼,将为公司乃至河南省积累更多的高端软件技术或者管理人才。基地通过向学生灌输“凤还巢”理念,鼓励员工在外派到客户学习先进的开发技术和管理理念后,回到基地,作为项目管理人员进行外包项目承接,或作为培训讲师,完成公司发展良性循环。

## 构建河南省中小企业公共服务平台洛阳唯一窗口平台 为全市中小企业提供多项服务

根据战略规划,公司将由工程型公司向服务型公司转型。崔革军介绍,河南省中小企业公共服务平台洛阳窗口平台的建立,为公司转型提供一个绝佳契机。

2012年,洛阳市工信局将河南省中小企业公共服务平台洛阳窗口平台的建设任务委托给科融公司。项目立项后,公司积极组织开发和服务团队,进行平台软件开发,开展服务活动。

崔革军透露,该软件平台现已开发完成,正在测试阶段,将于近期上线。建成后的窗口平台,将为洛阳市中小企业提供多项服务。

**公共信息服务需求**  
企业需要了解政府信息化建设的法律法规,优惠政策等信息、软件开发、科研成果专利、网络技术等资源的应用信息。

**投融资服务需求**

融资难一直是困扰众多中小企业发展的难题之一,形成以融资担保服务为主体,以各类担保机构为主体,担保机构和再担保机构配套协作,有较强融资担保能力的覆盖全市中小企业的信用担保体系,为全市中小企业提供融资担保服务,破解企业融资难题。

**公共技术服务需求**

中小企业需要技术咨询、技术指导、技术诊断、技术鉴定等服务,从而鼓励和引导企业增加技术创新投入,加强技术研发,用高新技术和先进适用技术改造提升传统产业和生产工艺,走自主创新和引进吸收相结合之路,努力掌握核心技术和自主知识产权。

**创业辅导服务需求**  
中小企业初创者急需策划咨询、手续代理、创业园、人员培训、技术应用、融

资支持、登记注册以及工商、税务、能源、运输、劳动就业、社会保障等方面的政策咨询和服务。

**管理咨询服务需求**  
企业需要的生产经营、企业管理、企业发展等信息,需要服务平台通过多种途径为中小企业发展提供企业管理、发展诊断和生产经营等方面的管理咨询服务。

**法律咨询服务需求**  
企业需要法律咨询和维权服务的相关法律服务,从而为企业提供法律援助服务,增强企业的法律意识,提高企业用法律保护自己的能力。

**信息化服务需求**  
建设信息化体验室,建设为各类软件体验、产品推介发布、新产品(设备)新技术新成果的应用推广等提供基础,打造特色中小企业和中小企业特色产品孵化器。

**培训服务需求**  
中小企业需要通过创新培训机制,拓宽培训渠道,更新培训内容,改进培训方式,提高企业管理者和员工的整体素质。

**资质管家服务**  
为中小企业各种资质申请提供一站式服务。

崔革军表示,通过这一平台,可以实现公司多家战略合作伙伴资源的聚集,通过培训基地为上下游企业培养人才、输送人才,并通过项目承接、软件交付等,为当地招商引资、增加税收,从而为地方信息化工程和经济建设发挥积极作用。

作为充满活力和富有创新精神的IT企业,近年来,科融公司先后获得洛阳市2011年度信息产业先进企业、优秀创新型企业,2012年度洛阳市、涧西区创新型等多项荣誉,年营业收入持续大幅增长,客户已超过200家,遍布国内大型国企、日资企业和金融机构等。

展望未来,崔革军表示,科融公司将一如既往地充分发挥自己的技术和优势,通过产学研军融合发展,为客户提供更具竞争力的产品、全方位的解决方案和专业的产品服务,早日成长为极具核心竞争力的中部最大服务外包基地,并在产业模式成熟、品牌形成后,在政府指导下积极筹备上市。

李松战 李庆荣 李炜/文图



科融科技在洛阳市首家通过CMMI3评估



涧西区领导考察科融公司



科融公司通过CMMI3评估