



核心提示

暑期将至,去图书馆借书成为不少孩子的首要选择。近5年,我市儿童绘本馆如雨春笋般涌现,很大程度上缓解了公共图书馆低龄幼儿图书资源紧缺现状,深受家长和孩子青睐。近日,记者对我市10余家绘本馆走访发现,因资金困难、经营模式单一和专业人才缺乏等原因,大多数绘本馆生存艰难。

盈利空间小、经营模式单一、缺乏专业人才

儿童绘本馆如何叫好又叫座

本报记者 常书香 文图

记者走基层

河洛乡镇行

之 嵩县德亭①

德亭村：怀德亭里爱心暖 核桃树下钵满金

■往事如烟

在嵩县西北部的熊耳山与外方山之间,坐落着一个历史悠久的古镇——德亭镇,该镇因镇政府所在地位于德亭村而得名。

有关德亭村村名的来历,镇里流传着一个传说。相传元代末年,有一名叫李怀德的人隐居在此,修建了一个亭子供人们休息、饮茶之便,人们感激李怀德,为亭子起名怀德亭。该村在清代之前一直被称为怀德亭村,民国元年改称为德亭村。

德亭镇素有“三川、两岭、三道沟”之称,所谓“三川”指左峪川、德亭川、武松川,“两岭”是指德亭岭、左峪岭,“三道沟”是指大王沟、小王沟和老道沟;境内有伊河、德亭河穿村流过,构成了德亭镇美丽的“外貌”。

据德亭镇副镇长乔绍生介绍,德亭镇历史悠久,早在炎黄时期,德亭镇这一代就成为人们主要的生活居住地,相传这里是炎黄二帝大战蚩尤的战场;战国时期,楚国攻打位于汝州的戎蛮子国,国王蛮子亦逃到嵩县德亭后被杀死,葬于当地,当年他遇难的地方被称为蛮沟,至今还存有蛮王墓。

西汉末年,刘秀曾在此大战王莽,留下了王莽寨遗址。乔绍生说,相传三国时期,曹操曾带兵征战于此,留下了望梅止渴的故事;宋代武松曾隐居在武松川,因此德亭镇“三川”之一的武松川因此得名……这些传说流传很久,但现已无据可考。

乔绍生说,在德亭镇还有一个叫干剑沟的地方,相传当年王莽撵刘秀至此,刘秀的剑不慎掉入河中,眼看王莽的部队就要来了,这可急坏了刘秀,刘秀便对那条小河说:“要是水干了就能拿到剑了。”神奇的是,河水果然干涸了,剑重回刘秀手中。

■人文自然

德亭镇位于嵩县西北部,距离嵩县县城约27公里,北与洛宁县、宜阳县接壤。该镇辖24个行政村,298个村民组,人口4.3万。该镇东西长7公里,南北长67公里,总面积327平方公里,耕地2.86万亩。

德亭镇林业资源丰富,全镇林地面积约34万亩,其中天然林26.6万亩,是嵩县的林业大镇。该镇辖区内的矿产资源丰富,主要分布有铝、黄金、铁、萤石、钾长石等资源。

德亭镇属浅山丘陵区,境内平均海拔620米,其中最高点位于佛泉寺村鹰嘴山,海拔1859.6米;该镇全年降水量为764.3毫米,年平均气温14.8℃。

■今日德亭村

德亭镇拥有丰富的林业资源,该镇利用此优势大力发展经济林种植,取得良好经济效益。说到发展林业,德亭村的核桃种植不可不提,德亭村不仅依靠发展核桃基地致富,还带动了周边其他村子发展核桃种植业。

德亭村村委主任李延彬说,在2003年之前,该村村民的经济收入大多靠种植小麦、玉米等粮食作物以及养殖业,青壮年劳动力大多选择外出打工,当时村里要是有人养十来头羊都算不得了。2003年,随着国家有关退耕还林政策的推广,德亭村村民响应国家政策,在退耕还林的同时发展经济林。

2003年,看到核桃市场很景气的德亭村村民,走出村到卢氏引进了优良的核桃品种,当年,全村共发展了近千亩的核桃种植基地。

“核桃3年挂果,5年至6年进入丰产期,俺们村刚买回来的核桃苗仅有50厘米至60厘米高。”李延彬说,村里根据核桃的生长习性,带领村民发展起当时刚流行的林下种植,由于核桃树不足1米高,对采光影响较小,村民在核桃树下种植红薯、大豆、血参、柴胡等作物,林下种植成了村民核桃种植头3年的经济补助。

从2006年起,德亭村的核桃获得了丰收,每亩核桃地产量达250公斤。这要归功于德亭村村民采取的“讲科学”“讲技术”先进种植、管理理念。“其实在核桃种下的第一年,就有核桃树陆续开始挂果,但村民不图眼前利益,请来技术专家,在专家的指导下剪枝、修剪。”李延彬说,正是采用这种科学的种植、管理方法,德亭村的核桃以皮薄、产量大而著称。

“六月六灌满油,七月十五打核桃。”看着村里已被果实压弯树枝的核桃树,李延彬说,再过不久,地里又开始忙碌。

李延彬说,虽说农历七月十五才开始打核桃,但每年刚过完农历六月初六,还未到农历七月十五,就有来自省外很多地方的核桃收购商,主动找上门收购带皮的核桃——青皮核桃。到了那个时候,地里的核桃现摘现卖,每天都要拉走几十吨。

正是靠着发展核桃种植业,德亭村村民的经济收入有了很大改观。现在,该村种植核桃的村民已占到全村总人口的80%,村里开小车的村民多了,原来的土坯房也换成了现在的二层小楼房。

德亭村的核桃种植发展红火,周边其他村子也发展起核桃种植来,李延彬说,目前,德亭村正在探索新的发展方向,在发展日渐相似化的情况下,如何围绕核桃创新发展出其他产业,是未来发展要解决的问题。 本报记者 赵佳

名词解释

在绘图中,文字与图画共同担当讲故事的重要角色,图画不再仅仅起辅助和诠释文字的作用。绘本实际上包括儿童绘本和成人绘本两种类型。

现代意义上的绘本(图画书)诞生于19世纪后半叶的欧美,凯迪克、格林纳威、波特都是早期的杰出作者。在亚洲,日本的绘绘本业从20世纪50年代开始起步,至70年代崛起。目前日本已成为绘本的大国。我国台湾地区绘绘本业从20世纪60年代后期开始起步,至20世纪80年代后渐入佳境。

1 调查

儿童绘本馆,受到孩子和家长青睐

绿色植物点缀的小屋,低矮的漂亮书柜,各种造型奇特、图画精美的绘本,席地而坐静静阅读的儿童,管理员与家长低声交谈……这是近日,记者在涧西区周山路与丽新路交叉处一家儿童绘本馆看到的情景。

这家图书馆的兴办者李强是北京人,曾在地产策划界做出不菲成绩。随着女儿的出生,他对亲子教育越来越关注,加上妻子何永洁一直从事幼儿教育,开一家儿童绘本馆,让更多孩子享受阅读的乐趣,这个愿望越来越强烈。

2011年7月,为能照顾父母,何永洁说服丈夫回到洛阳,开始筹划绘本馆。当年12月1日,绘本馆试营业。

不到半年,绘本馆就得到了许多读者关注,一些郊县的家长来洛阳办事,偶然发现该绘本馆后,给孩子也办了一张借书卡。这更坚定了李强夫妇办绘本馆的信心。

除此之外,记者在涧西区丽江路、南昌路金茂大厦、西工区行署路和中州中路、新区丹尼斯、涧西区安徽路、老城区中州东路与乡范街交叉口等多家儿童绘本馆,都遇到不少前来借绘本的孩子,他们对绘本都表现出浓厚的兴趣。

2 优势

图文并茂,让孩子更直观地阅读

读绘本对孩子有何益处?为何绘本馆目前这么多孩子和家长的青睐?

多年从事儿童心理学的洛阳市宋元慧泽幼儿园负责人宋媛介绍,绘本是透过图画、文字,在两个不同的层面的交织、互动来讲述故事的一门艺术。它通过画面来感知故事,演示快乐,表达情感。虽然0到6岁的宝宝识字不多,尚不能独立阅读文字,但完全可以凭直觉进入绘本的世界。如果孩子们从刚开始接触到的就是高水准的图与文,在听故事中品味绘画艺术,在欣赏图画中认识文字、理解文学,可以让孩子更加直观地从图画中获得美妙的阅读体验,无意识中提高孩子的注意力、理解力和记忆力,激发孩子的想象力,进而提高创造力。

因为绘本图文并茂,是“画出来的书”,每本绘本一翻开,都是不同的七彩世界,宋媛说,绘本的最大价值是:让孩子像个孩子。

如今越来越多的学校开始关注孩子的课外阅读,甚至向学生推荐经典读物,家长也开始给孩子买绘本。但绘本印刷精美,价格普遍较高,而且许多绘本都是成套的,价格更是让人咋舌。比如一套《不一样的卡梅拉》共11本,标价80多元,即使网购也需要近50元。

“这套书孩子一周就看完了。”在位于新区政和路的一家绘本馆内,一位家长说,学校推荐孩子阅读,于是家长纷纷购买,仅孩子班里就有近一半孩子买了这套书。“孩子看完后就没什么用了,真是浪费。”这位家长说,于是她想到了在绘本馆借书看。

“办一张年卡仅需100元。在这一年内孩子可以不限次数地借书,很划算。”她说,虽然这家绘本馆仅周六、周日可以借阅,但不影响孩子借书,“100元只能买两三套绘本,而办卡一年最少也可以看四五十本书”。

3 现状

虽然深受欢迎,但“活”得并不滋润

尽管绘本馆很受家长和孩子欢迎,但我市的绘本馆数量并不是很多,一些家长抱怨绘本馆离家远,借书不方便。有位家住九都路的家长说,由于附近没有绘本馆,只好找到新区的一家绘本馆,只有双休日才能带孩子借书。

如果在住宅区附近开一家绘本馆,生意应该很好吧?面对记者的这个问题,许多经营者纷纷大吐苦水。

■盈利空间小

据不完全统计,洛阳市规模不等的绘本馆共有20多家,覆盖涧西区、西工区、高新区、洛龙区和老城区。

由于承担不起高昂的租金和店面转让费,这些绘本馆选址都较为隐蔽,要找到这些地方很不容易。涧东路一家绘本馆老板王芳直言,繁华地段的转让费要10多万元,要是买成书能买几千本呢,所以绘本馆大多隐藏在巷弄里也不难理解。

虽然注册资金门槛很低,再加上政府对公益文化事业的免税扶持,但只要除了房租、水电费、员工工资,还要不断更新图书,多数店主称还未盈利。位于新区政和路的那家绘本馆负责人坦言,每张年卡仅收费100元,目前绘本馆的会员有200多人,全年的收入2万余元,既要装修,又要购新书,还要付租金和水电费,这点钱根本不够。资金周转不开的话,馆内更新书的速度就会放缓,进而影响孩子的借书兴趣。

李强也坦言,虽然每家店的固定会员不少,但投入几十万元基本上没有得到回报,所以他不得不

4 出路

多元化经营,让绘本馆扭亏为盈

儿童绘本馆该如何走出困境,让更多的孩子受益?

洛阳师范学院宣传部长安峰认为,私人图书馆虽然规模小,但只要走专业化道路,找准目标人群,政府应加大政策倾斜力度和资金支持;在保持阅读第一位的情况下,从事多元化经营,可以卖咖啡、饮料,或者开展有偿亲子服务,从而赢得更多的经济支撑。

此外,深圳、武汉等地儿童绘本馆的成功经验也许能提供一些借鉴。

推出不同类型会员卡留住会员。深圳最大的实体绘本馆——灯塔少儿英语图书馆针对不同家庭的承受能力,推出了3种不同类型的会员卡制度,阅读量较少的小孩可以办理380元的10次借书卡;而阅读量大的孩子则可以办理1次可借15本图书的蓝鲸卡,灵活的办卡制度留住了不少会员。

“亲子教育”等“副业”养活绘本馆。举办亲子活动、家庭教育讲座、故事会和手工课程等,让绘本馆变身“儿童俱乐部”,吸引众多新会员加入,扩大盈利空间。

网络借阅也将成为儿童绘本馆新的生存选择。网络借阅抛开了实体绘本馆房租、水电、员工工资等弊端,还能辐射更多家庭阅读需求。深圳手拉手儿童绘本图书馆是深圳首家提供“网上租绘本、免费送到家”服务的网络绘本馆,以互联网为平台,针对绘本熟悉程度不同的家长,推出网络自行选书和按阅读小书包配送两种借书方式,收



某绘本馆开展的讲故事活动

在旗舰店的一楼经营服装来弥补购书经费的不足。

■缺乏专业人员

在一些绘本馆,家长表示,选择这家绘本馆也是因为和店主“谈得来”。

“她自己有孩子,而且也阅读了许多相关书籍,和她很有共同语言。”正在带孩子挑书的一名家长说绘本馆的老板很健谈,每次带孩子来,她都会和老板聊育儿心得。老板也会给她推荐适合的绘本,甚至推荐适合家长读的书。

“现在要找到爱书、爱孩子、懂教育‘三合一’的员工太难了。”何永洁说,由于工资不高,不是所有的儿童绘本馆都能请到高素质的管理人员,而且有的人没有任何幼儿教育背景,会造成员工与家长沟通困难。

■经营形式单一

“我们也希望得到相关的指导。”一位家长说,面对绘本馆内成百上千的书籍,她不知该给孩子看什么书;当孩子出现一些不适当的举动时,不知道挑选什么样的书来引导孩子。她希望绘本馆的工作人员能给予专业的指导。在记者采访的10多家绘本馆中,只有两家借助绘本馆平台,延伸做亲子教育和体验式阅读。

一家绘本馆的李姓老板说,她一直想开展一些亲子阅读活动。在刚开业时,她也在双休日搞过,提倡家长与孩子一起阅读,从而提高孩子阅读兴趣,效果很好,也受到众多家长欢迎。但由于馆里只有她一个人,实在没有精力,再加上资金问题,开展了几次活动后只好放弃了。



在绘本馆,除了阅读,还能做益智类游戏

效很好。

和幼儿园合作,节省费用。武汉一家原本经营困难的绘本馆和幼儿园合作,把绘本馆开在幼儿园里,这样把省去的房租等费用用在购买新书上,从而实现扭亏为盈。

