

桑拿天里看市场 有人欢喜有人忧

“桑拿天”往年是在7月中下旬或8月上旬才出现,今年夏至时节就来了。早一个多月的“桑拿天”不但以最快速度影响了人们的生活,也影响着消费市场,有的行业被高温“烤”热,有的却在炙热中陷入低谷。

↑ 绿豆消暑: 价格稳中降, 销量大幅增

绿豆性味甘凉,有清热解毒之功效。夏天在高温环境中工作的人出汗多,水分损失很大,体内的电解质平衡遭到破坏,用绿豆煮汤来补充是最理想的方法。

从2010年10月至2012年年初,我市绿豆价格曾一路攀升,一度涨至每公斤14.5元,被人们戏称为“豆你玩”。今年夏季,我市绿豆价格稳中有降。

“去年6月,绿豆市场零售价约为每公斤11元,今年6月绿豆价格基本维持在每公斤9元左右。”涧东路农贸市场商户郭先生说,价格稳中有降,销量也增加不少。最近一周内,每天能卖出10公斤左右的绿豆,与5月相比,销量增加了约五成。

杂粮批发商孙冬云说,今年夏季,绿豆的批发量比去年同期高出约20%,批发价则比去年下降了约10%。出现这种情况,主要是因为,在“豆你玩”现象出现后,国家及时打击游资炒作行为,以平抑市场价格。同时,国内绿豆主要产地东北、内蒙古等纷纷扩大了种植面积,绿豆产量提高,市场价格自然走低。

本报记者 王蕾

↓ 肉类消费: 市民需求减, 蔬菜受青睐

昨日上午,在唐宫路农贸市场,肉类摊位稍显冷清。“天气热了,很多市民都愿意买些清凉爽口的蔬菜,最近猪肉的销量不是很好。”一位销售猪肉的摊主说。

前来买菜的市民多数都没有购买猪肉的意向,他们表示,夏季家里人的食欲普遍减弱,与肉类相比,时令蔬菜更能满足他们的消费需求。

市发改委价格监测中心的监测数据显示,7月1日,每500克猪精瘦肉、猪后腿肉、猪五花肉的价格分别为15元、12元和12元。

本报记者 戚帅华

↑ 空调销售: 实体店向网络电商“叫板”

高温天气“烤”热了家电市场,各类空调、冰箱、空调扇等产品被摆在各家卖场内最显眼的地方,前来选购的消费者络绎不绝。

“空调产品出货量最大,特别是近期网络电商不断开展促销活动后,实体店也加大了商品打折力度,吸引不少消费者前来购买。”中州路上一家家电卖场的负责人周慧说,相比网络电商,实体店能给消费者更直观的感受,不少中年消费者热衷于到家电卖场消费。从6月的销量来看,空调产品销量占到店内各类家电产品销售总量的40%左右。

上海市场附近一家家电卖场的销售员马钰说,5月底家电节能补贴政策结束后,能效标准为1级、2级的产品由于没有补贴,且售价偏高,已失去对消费者的吸引力。而能效标准为3级

的空调产品由于价格较为便宜,因此最为热销,平均每天能售出3台至4台。

马钰说,冰箱产品的销量仅次于空调,今年夏季,价位在2000元左右的中低端冰箱以及小冰柜产品销路最好。相比之下,今年空调扇的销量并不大,可能由于天气太热,空调扇的降温效果已不能满足需求。

【小贴士】夏季使用空调时,切忌让机器长时间工作,一般运行4小时至5小时后,就应该关机让空调休息一会,以免长时间运行导致机器出现故障。如果长时间使用空调,空调温度应设定在26℃以上,一方面省电,另一方面避免由于室内外温差大而造成患上空调病。

本报记者 王蕾

↑ 跑腿公司: 业务量翻倍, 炎夏赚“热”钱

今年年初,李战领在洛阳师范学院附近开办一家跑腿公司,开业以来业务一直不温不火。不过,随着近一段时间气温的飙升,公司的生意也渐渐红火起来。

“最近天热,业务比平常多了一倍。”昨日中午正在为客户代购火车票的李战领说,平时一天顶多能接10单业务,最近每天都有20多单业务。12时至20时是公司生意最红火的时候,业务员都快忙不过来了。

涧西一家跑腿公司的负责人郭东升说,洛阳的消费水平有限,而且由于宣传力度不大,缺少品牌跑腿公司,跑腿市场的生意一直不是很红火。不过,夏

至过后,“桑拿天”让人们懒得出行,许多人宁愿花钱买个凉快。能给“懒人”提供买饭、购物、缴费等服务的跑腿公司,在炎夏迎来了商机。

“我们的客户主要集中在涧西区、西工区。”李战领说,近期给这些区域的公司职员送午餐外卖服务增加了许多。除了送餐,一些代购跑腿服务也随着高温天气而火爆起来。

【小贴士】跑腿公司主要通过路程远近来计算跑腿费用,但因为服务项目不同或是路程过远与消费者议价,其收费标准并没有明确规定,目前起步价从5元到15元不等。

本报记者 戈晓芳

↓ 夏装销售: 掀起打折潮, 以回笼资金

昨日,在南昌路一家大型商场内,不少品牌女装都推出了五折优惠活动;在纱厂西路附近一家大型商场内,部分品牌夏装降至三折销售。“满99元减50元”“夏装清仓甩卖”“T恤衫低至三折”……记者走访发现,除了大商场在大甩卖外,街边专卖店也随处可见降价促销的招牌。

南昌路丹尼斯女装部的相关负责人表示,今年从6月中旬开始,不少品牌夏装就已经在打折“甩卖”了,一些平时鲜有折扣的品牌也加入了促销大军。

中央百货一名经营品牌女装的商家说,今年的夏装卖得比去年差多了,特别是这阵子,天气持续闷热,即使推出低折扣促销活动,也难以吸引顾客进店

消费。业内人士表示,从去年开始,受经济环境的影响,服装市场就一直不温不火,库存压力很大。再加上今年“桑拿天”来得比往年早了近1个月,这种天气也影响了顾客逛街和购物,让原本就处于淡季的夏装销售更加清淡。为快速回笼资金,保证秋装正常上市,商家们不得不提前打起夏装促销清仓大战。

【小贴士】业内人士介绍,服装价格低至三折,商家基本上就没有利润可言,因此如果价格过低,消费者就得留神了。例如,一些商家的低折扣服装有的是去年的存货,有的是生产过程中的残次品。

本报记者 戈晓芳

↓ 户外工种: 天热活难干, 招聘也遇冷

袁芳在八一路经营一家服装店。昨日上午一开门,她发现店里的桶装水喝完了,便给送水公司打电话,结果一直到中午12点,水才送过来。“送水工一个人一上午要送七八个地儿,实在忙不过来,所以送迟了。”对方解释说。

除送水工外,送餐员、搬运工、快递员等一些户外工种也是“忙不过来”,处于“短缺”状态。

纱厂南路一家饭馆的老板表示,高温之下,外卖生意比平常火了不少,可店里的两个送餐员根本忙不过来,招工通知贴出去一周多了,应征者寥寥无几。

高温引发的用工荒同样让搬家公司苦恼不已。“搬家是重体力活,天气热,不少工人扛不住就辞职了。”市区一家搬家公司的负责人丁路说,为了留住人,现在员工的月薪比两个月前要高100元至200元,可收效甚微。

市人力资源市场工作人员表示,劳动力结构的变化也是导致夏季户外工作招工难的一大原因。如今的80后、90后求职者,对工作环境要求高,夏天更乐意去饭店、商场这些有公共降温设备的场所工作,或者等过了高温季节再来求职。

本报记者 戚帅华

↑ 汽车防晒: 防爆膜、清凉罩凑“热”闹

夏季,汽车常在太阳下炙烤,一开车门,阵阵热浪让人难以忍受。为给爱车“降温”,各类汽车装饰品也成为近期的热门货。

在新区展览路一家汽车装饰店内,一些车主正在挑选汽车防爆膜。店内销售人员陈小姐介绍,防爆膜是夏季的热销品,店内销售的进口防爆膜价位在3500元到6000元,每天少说也有三四辆车来贴膜。

陈小姐说,汽车清凉罩也是近期的热门产品,每套售价在200元左右,质量好的产品,能让在太阳炙烤下的车内温度降低15℃左右。此类产品6月的销量超过150件。

“高温天气,汽车凉坐垫肯定少不了。”正在解放路附近一家汽车装饰店内挑选汽车坐垫的杨亚萍说,一套凉爽透气的高档坐垫价格在2000元至3000元,不过用起来就是舒服,多花点钱也值得。

【小贴士】某汽车装饰店的负责人赵卉说,目前市场上常见的汽车凉垫有冰丝、亚麻等两种材质。其中冰丝是一种人造丝,特点是光滑柔软,透气性好,而且乘车人坐在上面不易起静电。亚麻是一种天然纤维,具有吸汗、防蛀、凉爽等特点,一年四季都可以使用。

本报记者 王蕾



花卉市场内鲜见顾客

↓ 花卉市场: “惨淡”度淡季, 唯等天凉爽

昨日,在晶海牡丹花卉市场盆栽区内,店主们或休息或聊天,只有少数商家在自己的店里搬搬花草、整理东西,招待零星的顾客。

“夏季是这个行业的淡季,今年高温天气来得早,现在几乎没有什么客人来逛,一天也卖不出几盆花。”一家花木店的老板说。

一些商家说,夏季历来是花木行业的淡季。一来是因为夏季不少品种的花木都停止生长进入了休眠期,市场上可供销售的花木品种较春秋季节明显减少;二来是因为高温天气花木不易成活,有些花木买回去放不了多久就因为养护不当被晒死,因此买花木的人较少,花木生意可以用“惨淡”来形容。

记者随后来到新村花卉市场,发现生意同样较为冷清。“天气热了,来逛花卉市场的市民连平时的一半都不到,我们的生意也不好做了。”一家花木店老板告诉记者,他特意新增了一些适合在夏季种植的花木品种来招徕顾客,但效果一般。眼下只能撑着,等天气逐渐凉爽了,花木生意才能好转。

花卉市场里生意冷清,花店的日子也不好过。解放路上一家花店的老板告诉记者,夏天鲜花不易存放,有些娇贵一点的鲜花第一天卖不出去,到第二天蔫了,就难以卖出好价钱。为了减少损失,花店只好每天去进货,进货时每种鲜花只进少量,成本增加不少。

本报记者 戚帅华 文/图

河南科技大学MBA热招中

MBA(工商管理硕士): 管理学国际水平的标志, 职业经理人的名片, 商界领袖交流的平台。
地处洛阳市的河南科技大学专门为中原人定制和量身打造的MBA, 正在热招中。

网上报名: 6月20日—7月10日, 登录“中国学位与研究生教育信息网”(http://www.chinadegrees.cn/), 通过“在职人员攻读硕士学位管理信息平台”(http://www.chinadegrees.cn/zzk/index.html)进行注册, 提交报名信息、上传电子照片。
详情登录河南科技大学MBA教育中心: http://www.haustmba.com/
咨询: 0379-65626165 65627319
15036300187 曹老师 严老师 丁老师 谢老师

2013品质生活 县域巡展

5月18日—8月18日

主办: 洛阳日报报业集团

栾川: 7月20日、21日
新安、孟津……

品牌大聚汇
价格超实惠



买车抽油卡、湖滨果汁等大奖

价值300元 一路听天下听书卡 (共5名 一路听天下洛阳总代理独家提供)
价值100元 中石化加油卡1张 (共20名)
价值50元 湖滨果汁1箱 (共20名 洛阳湖滨公司独家提供)
更多神秘大奖请至现场咨询 特别鸣谢: 苏酒集团贸易股份有限公司



参展品牌



第4站

宜阳巡展

时间: 7月6日、7日
地点: 水晶城广场(文明路与锦龙大道交会处)

534医院 糖尿病多学科
洛阳阳光男科医院
更多参展品牌, 陆续加入中……

招商热线: 13803880331 63232387 13333795118 13838800087 13938872207 18638358926 13598175653