

5000余户小规模企业可免缴增值税

本月迎来“营改增”后首个申报期,申报期延长至16日

9月1日起,我市迎来“营改增”试点实施后的第一个申报期。昨日上午,在西工区国税局办税服务大厅内,“营改增”绿色通道有不少纳税人在办理纳税申报。如果资料齐全,最快5分钟可办理完毕。

三成小规模企业可免缴增值税

市国税局相关负责人介绍,“营改增”试点惠及我市4000余户企业,其中,90%都是年销售额在500万元以下的小规模纳税企业。由于税率降低以及计税依据减少,小规模纳税企业的税负大约可降低40%,是“营改增”后受益最大的群体。

为进一步扶持小微企业发展,今年7月,财政部、国家税务总局下发通知,自今年8月1日起,对增值税小规模纳税人月销售额不超过2万元的企业或非企业性单位,暂免征收增值税。这其中不仅包括此次“营改增”后的小规模企业,也包含原增值税小规模企业。

据初步估算,我市每月将有5000余户小规模企业可享受免税政策,占全部小规模纳税户数的三成左右。

无论是否有收入,都要进行纳税申报

根据增值税相关政策,每月1日至15日,增值税纳税人需到主管税务机关申报上一个月的应纳税额,逾期将收取滞纳金。

“有些企业在上个月没有收入,认为不缴税就不用申报,其实,申报和纳税是两个概念。”市国税局相关负责人介绍,除核定征收的未达到起征点的个体工商户和核定征收的月销售额不超过2万元的小微企业不需要申报外,其他查账征收的纳税人(包括月销售额不超过2万元,但为查账征收方式的小微企业)8月无论是否有收入,都要进行纳税申报,没有收入的要进行“零申报”。

由于本月15日是周日,9月的申报期将顺延一天,至16日结束。如有不可抗力等特殊原因不能在申报期内申报的,需提前向主管税务机关申请延期申报。

申报方式自愿选择,网上申报更便捷

新政策实施后,我市所有的增值税纳税人都要使用新的申报表进行申报。市国税局提醒,“营改增”后首个申报期,纳税企业可能出现扎堆现象,请错峰申报。

目前,增值税纳税申报方式有三种,企业可以自愿选择直接到办税大厅申报、网上申报或邮寄申报。有条件的企业,可选择网上申报,不仅方便而且系统有自动校验功能,可避免纳税人因填写错误而无法申报。选择网上申报的增值税纳税人,服务单位将在2014年7月底前免收网上申报软件运维服务费。本报记者 李迎博 通讯员 张向阳

产品难摆脱山寨形象,低价抢占市场策略难奏效——

手机工厂店 直销之路能走多远

近日,有媒体报道,备受关注的手机工厂店出现关店潮。记者走访发现,我市前两年出现的手机工厂店生存状况不容乐观,一些店面在勉强维持。业内人士认为,手机工厂店的低价策略起初确实吸引了部分消费者,但面对自身软肋及国内知名品牌手机价格打压,逐渐失去市场。

生意大不如前

在上海市场附近一家手机工厂店内,店内的销售人员说,他们店是厂家越过经销商开设的直销店,以低廉的价格吸引消费者。2012年,店里的生意还比较红火,当时一天能卖出六七部手机。现在不行了,一天只能卖出一两部。

西苑路附近一家手机工厂店的工作人员说,在2011年至2012年,涧西区、西工区、老城区都有加盟店,如今老城区那家店早已关门。

曾在龙门大道附近经营一家手机工厂店的马学军说,2012年6月,他加盟了一家店,产品主打价格牌,最便宜的智能手机售价不到500元,生意好时一天能卖出8部手机。到了去年年底,生意逐渐变差,有时一天也卖不出一部。

产品存软肋

从事手机维修工作的陈洋说,真正意义上的智能手机刚上市时是苹果公司一家独大。随着开放的安卓操作系统普及,加之制造一部智能手机所需的各类硬件越来越容易买到,不少厂商走上制造、销售低价智能手机的道路。如名派、尼采、飞炫等品牌的手机工厂店就是其中的代表。不过,部分手机工厂店销售的产品,一直未摆脱山寨手机的形象,产品外观、操作系统优化等大同小异。

此外,有些手机工厂店出售的产品,厂家宣传时就毫不掩饰其山寨的特点。在某品牌手机工厂店网站上记者看到,一款智能手机广告宣称,该产品与三星手机从外观到操作界面均为一比一高仿,仅售499元。

某手机卖场工作人员赵俊杰说,目前,各大运营商相继与华为、中兴、联想等企业合作,不断推出低价位智能手机,有的售价甚至低至299元。在此背景下,手机工厂店的竞争优势已不复存在。

独特创意很关键

赵俊杰说,国产智能手机近两年可谓风生水起,魅族、小米等品牌开发的产品十分抢眼。以魅族的智能手机为例,其部分产品也是通过各地专营店直销。不过,其销售的智能手机对原有的操作系统进行了深度优化,使得消费者的体验感大幅提升,且产品外观设计也有独特创意。对于手机工厂店来说,其产品最需要的就是独特创意。

业内人士认为,手机工厂店在城区市场已经没有竞争力,应向乡镇市场延伸,可继续发挥其低价直销的优势,着力创新。 本报记者 王蕾

出栏量减少,猪肉价格一路走高

夏季本是猪肉消费淡季,肉价通常会随之走低。然而从今年6月至今,我市猪肉价格呈现逆势上扬状态。业内人士表示,出栏量减少、天气炎热增加损耗是造成猪肉价格上涨的主因。

淡季猪肉价格稳中有升

“五花肉每千克25元、前后腿肉每千克26元……”昨一早,王晓丽到唐官路农贸市场买肉,发现猪肉价格比前一阵子又涨了。

据了解,今年入夏以来,我市市场上猪肉价格“淡季不淡”,尤其是进入6月以来,猪肉价格稳中有升。市发改委价格监测中心数据显示:7月末,我市市场上猪精品瘦肉、猪后腿肉、五花肉价格分别为每千克29.6元、25.6元和24.4元,月环比分别上涨1.37%、3.72%和1.66%。8月末,我市市场上猪精品瘦肉、猪后腿肉、五花肉价格已上涨至每千克30.6元、26.4元和25.5元。

多重因素推高猪肉价格

业内人士认为,生猪出栏量减少、持续高温天气增加损耗等是猪肉涨价

的主要原因。国家统计局洛阳调查队相关人士表示,今年上半年猪肉价格持续下跌,导致养殖户特别是散养户出现亏损,打击了养殖户的积极性,部分养殖户减小饲养规模,致生猪存栏量和出栏量减少。该调查队的调查显示,今年7月末,我市生猪存栏量比6月末下降0.36%,出栏量比6月末下降0.6%。

市商务局相关负责人表示,今年的高温天气也加大了猪肉等肉类产品运输的难度,增加了损耗,这也是造成猪肉价格上涨的另一原因。此外,受禽流感影响,一些学校、企业食堂增加猪肉采购量,继而抬高猪肉价格。

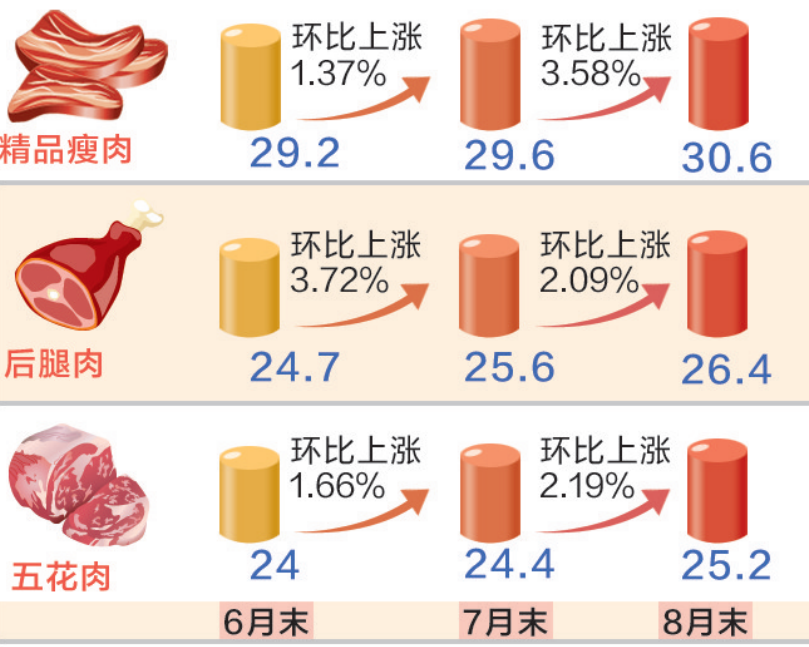
节前价格可能小幅上涨

中秋节、国庆节即将到来,猪肉价格是否还会上涨?

业内人士表示,中秋、国庆两大节日即将到来,猪肉消费需求将增加,猪肉消费将进入旺季。同时,由于目前生猪存栏量有所下滑,预计节前猪肉价格还有一定的上涨空间。不过从供需情况来看,猪肉价格总体将保持稳定,大涨的可能性不大。 本报记者 戚冲华

近期猪肉价格走势

单位:元/千克



制图 丁翔宇

致富,她从铺好每块地砖做起

核心提示

43岁的王彩霞是伊滨区李村镇人。15年前,她和丈夫做起铺地板砖的生意。当初,王彩霞对这一行完全不懂,但她坚信,只要肯学,踏踏实实去做,就一定能成为行家里手。目前,他们的生意已从单一铺设地砖发展到室内整体装修。

1 “门外汉”坚持不懈学装修

1997年,王彩霞和丈夫李根成双双下岗。由于李根成曾在原单位从事室内陶瓷装修工作,创业时他选择了老本行。

“丈夫一个人出去干活,我不放心,于是就跟着他一起闯事业。”王彩霞说,当时洛阳刚兴起室内铺设地板砖,但李根成认为这活儿女人干不了,也学不会。

执拗的王彩霞偏偏不信邪,她跟着李根成偷学手艺,裁砖、贴砖,反复摸索。李根成拿爱人没办法,只好手把手教。争气的王彩霞很快就学会了丈夫的手艺。

从那以后,王彩霞和李根成骑着自行车走街串巷,接活铺地砖。起初,有顾客质疑:“女的能铺好地砖?”为了博取这名顾客信任,王彩霞提议先由她免费铺一个房间,顾客验收后,再考虑是否让她接活。

起初,王彩霞每月只能接三四单生意,慢慢地,让王彩霞铺地砖的顾客越来越多,如今每天都有来自各个城区的客户上门。其经营的业务,也从单一的室内地板砖铺设拓展至家具定制、水电路铺设等室内整体装修。



工作中的王彩霞

2 确保品质坚持学习

从业多年,王彩霞始终坚持“品质第一”的原则,赢得众多客户的信任。

“室内装修这个行业,对不懂行的消费者来说,如同雾里看花,一不留神,就可能花冤枉钱。”王彩霞说,做生意凭的是良心,重的是口碑。在装修工程款预算方面,在确保利润的前提下,王彩霞尽量为客户节约成本,让他们花最少的钱,装出最满意的效果。

王彩霞说,铺地板砖如果想偷工减料,采用湿铺的方式即可。不

过,这样砂浆在凝固过程中易出现气泡,使地砖与砂浆间出现空隙,从而造成空鼓现象。时间久了,地板砖会翘起,甚至断裂。为确保质量,王彩霞坚持采用费时费力的干铺方式。

时代在变,装修行业的技术也在进步,王彩霞不断学习新技术。早在2005年,王彩霞就花6000多元买了一台电脑,从网上学习室内装修最新的设计方案。她还买了当时最先进的紫外线测平仪和打孔机,使自己的装修水平更上一层楼。

3 计划涉足装饰建材行业

“自己富了不算啥,带动乡亲们致富我才高兴。”王彩霞说,自从自己做起室内装修生意,附近很多人来跟自己学手艺。目前,王彩霞手把手教过的女徒弟就有20余人,成了伊滨区远近闻名的装修“娘子军”。

谈起未来,王彩霞说,室内装修要继续做下去。如果条件允许,她准备开设一家规模大些的室内装饰公司,通过自己的经验,为更多客户

提供优质服务。除此之外,她计划做一些装饰建材品牌的代理销售,与现有的室内装修业务结合,增强竞争力。

本报记者 王蕾 通讯员 苗君甫 文/图



红星·美凯龙 MACALLINE

全城聚焦 9月7日 建材 家具 家电 家装 房产

2013 秋季 家博会

明日开幕

保证最低价 买贵赔差价

时间: 9月7日-8日

地点: 洛阳红星美凯龙广场

服务电话: 65915088

地址: 洛阳新区牡丹大道1号(红星美凯龙)

网址: www.lyredstar.com

奥运鸟巢指定专用产品 郑州地铁指定卫浴产品

工厂直销 净价风暴 免单大行动

辉煌卫浴

地址: 红星美凯龙建材1号馆一楼 电话: 69801717