



商界智慧

马未都的双赢原则

□于士超

我们买东西总想卖出最高价,而我们买东西又总想花最少的钱。这是不现实的,著名收藏家马未都总能买到好藏品,他的秘诀却是,要让别人也能赚到钱,别人有了好东西才会首先想到你,为此他获得的机会就很多。

有位记者在采访马未都时,提了一个很实际且有趣的问题:您是行家,买了这么多的宝贝,是如何跟卖家还价的呢?

马未都回答说:没什么技巧,今天的商业已经没什么技巧可言了,公平就行了。我跟卖家还价的原则是做生意的人都有钱赚。比如我看中一个东西,卖家要价12万,我还价10万。他会说,好,成交。虽然他的要价是12万,但我就知道,给10万他就能卖。他多要两万,是等我讨价呢。对此,我们彼此之间心里都是有数的。

记者不解地问:那您为什么不试试还价8万或9万?

马未都回答:人家的东西值10万,如果非给8万或9万,那就离谱了。在不离谱的前提下多给别人一点儿没坏处,机会就全上你这儿来了,你买的是下一次的进价,你不能把自己的路给堵死了呀,光便宜有啥用啊!适当地多给人家一点钱,不吃亏,只有好处,因为这会给我打通一条进货的路。人往高处走,水往低处流。只要有低处,水一定会聚集在那儿。

买古董的时候,要让人家多挣一点钱。当人家再有古董的时候,想到的第一个买家,一定是让他挣过钱的人。他可能说:“马未都这个人不错,让我挣钱了,这古董我得先给他看。”这样,我就保持了一个进货的通道。要是人家说,“我卖给谁也不卖给马未都,这主儿一分钱没让我赚过,还老让我赔钱,回回把我弄得半死,我才不给他呢”,这条进货的路就不断了嘛!如果你总想占便宜,搞得人家没钱赚,人家就不痛快。为了达到心理平衡,就会以次充好,甚至采取欺骗的手段以假乱真,这样你总会有吃亏上当的时候。我认识的古董商很多,可以说成百上千,每回我买东西都坚持这个原则。

记者又追问:搞收藏的人有的是,为什么您的机会比别人的机会多得多?

马未都回答说:谁坚持让人家有赚钱的原则,人家就会想着谁,谁的进货机会自然就会多。双赢比起单赢有个大好处,就是双方都能赢得可持续发展的机会。(据《郑州日报》)

思维空间

优秀第一 成功第二

□周国平

在为自己的人生确立目标时,第一目标应该是优秀,成功最多只是第二目标,不妨把它当作优秀的副产品。现在的情况正相反,人们都太看重成功,不是第一目标,几乎是唯一目标,根本不把优秀当回事。可是,我敢断定,没有优秀,所谓成功一定是渺小的,非常表面的,甚至是虚假的成功。

我说的优秀,就是我一直所强调的,要让老天赋予你的各种精神能力得到很好的成长,智、情、德全面发展,拥有自由的头脑、丰富的心灵和高贵的灵魂,这样你就是一个在人性意义上的优秀的人,同时也就有了享受人生主要的、高级的幸福的能力。

为什么要把优秀放在第一位,把成功放在第二位呢?

首先,优秀是你自己可以把握的,成功却不然。我们说的成功,一般是指

外在的成功,就是你在社会上是否得到承认,承认的程度有多高,最后无非落实为名利二字,外在的成功是用名利来衡量的。这个意义上的成功,取决于许多外部的因素,包括环境、人际关系、机遇等等,自己是很难把握的。一个人把自己不能支配的事情当作人生的主要目标,甚至唯一目标,我觉得特别傻,而且很痛苦,也许最后什么也得不到。荀子说得好:“君子敬其在己者,不慕其在天者。”你自己能支配的事情你要好好想了,尽你所能地成为一个优秀的人,把你身上的人性禀赋发展得更好一些,这是你能够做主的,你把功夫下在这里就行了。至于优秀了怎么样,有没有机会让你的优秀得到展现,顺其自然就可以了,最多适当留心就可以了。这样来定位,你的心态就会非常好。你的气力花

在了优秀上,这个力气是不会白花的。你把外在的成功看作副产品,在那上面没花多少气力,那么,这些名利啊,如果你得到了,当然很好,对于你是意外的收获,你比那些孜孜以求才得到的人快乐多了。如果没有得到呢,也没什么,反正你在那上面没花气力,种瓜得瓜,不种就没得,很公平嘛。

其次,如果你真正成为一个优秀的人,而在社会的意义上并不成功,我认为你的人生仍然是有意义的,在人性完善、自我实现的意义上是成功的。在历史上,有相当一些优秀的人,比如有些创作了伟大作品的艺术家、作家,生前很不成功,他们的名声是死后才到来的。他们在贫困和默默无闻中度过了创造的一生,和那些一时走红的名利之徒相比,谁的人生更有价值、更成功?历史已经做出了结论。一个不求优秀

的人,一个心智平庸的人,如果他又把外在的成功看得很重,就只能是靠庸俗的手段,工于心计,巴结奉承。最后,他即使得到了一点所谓的成功,当个小官呀,发点小财呀,在素质类似的一伙人中比较吃得开呀,在那里沾沾自喜,可是你站在上面俯看他一眼,他真是可伶,他的人生毫无价值,他的人生是失败的。

最后,我相信,在开放社会里,一个优秀的人是迟早有机会获得成功的,而且一旦得到,就是真正的成功,是社会承认、自己内心也认可的成功,是自我实现和社会贡献的统一。当然,开放社会是一个前提,在封闭社会里就不行。今天这个时代仍有种种毛病,但是和以前比,毕竟开放得多了,优秀者获得成功的机会多多了,这一点无人能够否认吧。(据《思维与智慧》)

史海拾贝

有时,“吃醋”的后果很严重

□刘继兴

古龙有句妙语:“世界上不吃饭的女人或许会有几个,而不‘吃醋’的女人没有一个。”诚哉斯言!遍览史籍,“吃醋”的女人可谓比比皆是。一些女人因“吃醋”而引发了极其严重的后果,甚至在某种程度上改变了历史的走向。

公元前200年,匈奴冒顿单于挥师南下,率领40万人马进入雁门关,攻下太原郡,长驱直入很快占领了山西大部分地区。

是可忍,孰不可忍。汉高祖刘邦亲自率领32万大军出征匈奴,攻入铜鞮(今山西沁县)告捷,后又乘胜追击,直至楼烦(今山西宁武)一带。

派去侦察的人回来说,匈奴只剩老弱残兵了,不堪一击。宜将剩勇追穷寇,趁热打铁才能成功。获胜心切的刘邦,不顾部下的劝解阻拦,带了一队骑兵,先追上去,直追到平城(今山西大同),结果中了匈奴诱兵之计。

以逸待劳的匈奴大军围了上去,如

铁桶一般。刘邦率军杀开一条血路,退到平城东面的白登山。此地地势险要,匈奴人虽然一时没有攻上山去,但他们只派几万人围住白登,其余的三几万兵马分头在要道拦截后方的汉军。这样,白登山上的汉军就成了一支内无粮草、外无救兵的孤军了。

到了第四天早上,刘邦、陈平正在山上瞭望。忽见山下有女骑兵在奔驰,一打听,原来冒顿单于行军时,把阙氏(单于正妻)也带来了。陈平猛然想出一条妙计。

陈平是秦汉之际著名的谋略家,《史记》中司马迁评论陈平“常出奇计,救纷纠之难,振国家之患”。这一次,他将如何为刘邦解困呢?

史书中说,陈平送了很厚礼给阙氏,阙氏就劝单于说:“两主不相困。今得汉地,而单于终非能居之也。且汉王亦有神,单于察之。”意思很简单:大家都是老大,要互相给面

子。就算你拿到了汉朝的地盘,恐怕也没法处理。更何况听说刘邦很有神异的色彩,动不动他,您再琢磨一下。单于一听很有道理,就“解围一角”,把刘邦放了。

光凭点“礼物”就能说动单于的皇后,这令人难以置信。但陈平一向就是这样神秘,不肯让人知道他出了什么计策。《史记》中说:“其计密,世莫得闻。”但从东汉以来就有人猜测,陈平出的其实是历史上屡试不爽的美人计。陈平派人给阙氏献上一大堆珠宝后,又呈上一幅美人图说:“中原皇帝恐怕单于不肯退兵,就准备把中原最漂亮的女子献给单于。这是她的画像,先给大王看看样子。”

阙氏展开图一看,女子十分惊艳。她心里一惊:要是单于得到这个美女,我岂不要从此被冷落?当晚,阙氏就极力劝说冒顿单于退兵。于是,被困7天7夜后,刘邦才得以生还。

刘邦绝处逢生是多种因素合力作用的结果,但阙氏之“吃醋”自然也功不可没。

三国时期郭汜夫人的“吃醋”,其后果也不容小觑。东汉末年,政治黑暗,军阀专权,民不聊生。董卓死后,其党羽李傕、郭汜专权辅政,李傕自为“大司马”,郭汜自为“大将军”,目无皇帝,不可一世。郭汜的夫人是一个有名的“醋坛子”。于是,一心想除掉李傕、郭汜的太尉杨彪就盯住这个突破口,安排夫人经常到郭府打麻将。一日,杨夫人悄悄地对郭夫人说:“闻郭将军与李司马(李傕)夫人有染,其情甚密。夫人宜绝其往来为妙。”

结果呢,郭汜夫人醋性大发多次挑拨,郭汜和李傕这两位曾经的亲密战友很快便互相猜疑,后大打出手,两败俱伤。两人相继死于非命,东汉政权落入曹操之手。

(据《新华每日电讯》)

随感杂谈

物品越少越能善用

与其拥有十个杯子,倒不如一个杯子使用十次。物品变多,一点好处也没有。整理起来费工夫、使用时也得花时间选择,房间的空间也被压缩。正因为现在是个放任不管,物品就会慢慢增加的时代,所以思考尽可能不增加物品,用较少的物品生活,才是聪明的生活方式。物品一少,就变得要去思考运用的方式。像学习也是,参考书、教材等都应尽可能地聚焦,反复学习,才能增加实力。在短期内学好英文的人曾经这么说过:“如果能够做完一本教材,就只会留下不会的部分。换言之,可以明确显示自己究竟哪些还不懂,一明确,就可以针对不会的部分彻底击破。”听说英语会话也是如此,并非要记很多单词,而是训练使用一个单词能够衍生出多少会话。物品也一样,少量的话,就会试着活用现有的东西,没必要把大量的东西闲置在手边。(据《广州日报》)

说人读史

“知止”的智慧

□秦潮

东汉著名经学家马融想要给《左氏春秋》作注,但他看到已经有贾逵、郑众二人作注在先。于是,马融便找来他们的注解阅读。仔细读过之后,马融这才意识到自己不适合给《左氏春秋》作注。他这样评价说:“贾逵的注本精深而不广博,郑众的注本广博而不精深。既要精深又要广博,就凭我个人的水平,怎能超过他们呢?”

正是因为马融看到了贾逵、郑众二人注解的“精”和“博”,他果断打消了给《左氏春秋》作注的念头,转而去看《三传异同说》,还为《孝经》《离骚》等书作注,后来成就斐然。

东汉有名的词赋家王延寿游览灵光殿之后,写出了一篇很有气势的《灵光殿赋》。凑巧的是,著名文学家、书法家蔡邕也游览了此殿,也在写《灵光殿赋》。蔡邕写了一半时,看到了王延寿的作品,大加赞赏,连连称奇。蔡邕自叹不如,随即停笔,转而另辟蹊径,后来创作出不少经典作品。

马融和蔡邕都是当时的大学问家,“知止”不是畏缩和胆怯,而是一种智慧;适时放弃,不仅需要勇气和胆识,更需要远见。也正是因为懂得“知止”,他们才有精力去做更有意义的事情,进而收获属于自己的别样人生。(据《哲思》)

声明
洛阳市天岩建材有限公司
丢失河南省国家税务局通用机打发票, 发票代码: 141001020043, 发票号码: 38382796-38382802, 38382803-38382805 空白
发票作废, 发票购领本丢失, 税号: 410311789183632, 声明作废。

公告
根据省工信厅要求, 申请注销或变更或兼并重组的担保公司须进行公示。洛阳信杰投资担保有限公司向我局提出申请, 称原有民间理财资金已全部兑付完毕, 并承诺以后不再办理民间理财业务, 拟进行兼并重组。如有理财客户资金尚未兑付, 请自公告见报之日起10日内持相关凭证向我局反映。若公告期内无人反映, 我局将按程序办理相关手续。 监督电话: 65286863, 65156139
洛阳市洛龙区工业和信息化局

通知
我村于1997年与原洛阳市邮电局签订的土地租赁合同, 将我村部分集体土地承包给原洛阳市邮电局作为鱼塘养殖, 但从2007年至今, 相关土地使用者未按时履行合同相关条款。
请各土地使用者于通知后5日内到村协商地面附属物等善后事宜, 逾期我村将依据合同法规定处理。
洛阳市洛龙区李楼镇穆庄村

分类广告
张凯位于西工区道北3号楼1单元301室土地证丢失, 证号: 洛市国用(2006)第03017882号, 声明作废。
梁豪杰位于西工区九都西路1041#楼41#楼501室土地证丢失, 证号: 洛市国用(2008)第04009807号, 声明作废。
偃师市科承化工有限公司银行开户许可证丢失, 核准号: J4931000115601, 声明作废。
张燕娜身份证410326198902060049, 证号: 0020101141300005982, 声明作废。
河南中美矿业投资集团有限公司银行卡丢失, 卡号: 41030004931000078002, 声明作废。
洛阳市西工区艾可宠物用品商行营业执照正本丢失, 注册号: 410303690141906, 声明作废。
洛阳龙运地产开发有限公司贷款卡丢失, 卡号: 410300001883105, 声明作废。
常巧巧之女常优优出生医学证明丢失, 编号: M412294473, 声明作废。
洛阳九韵文化传播有限公司印章丢失, 公章、财务专用章、合同专用章、发票专用章, 声明作废。
洛阳市西工区绿之洲服饰店个体工商户营业执照正本丢失, 注册号: 410303690123929, 税务登记证副本丢失, 证号为豫国税洛字410303196506111031号, 声明作废。
任小会与钞晓利之女任淑涵出生医学证明丢失, 编号: L411687089, 声明作废。
张江青位于嵩县迎宾街北科委家属院, 证号为020020376, 房产证声明遗失。
洛阳市西工区绿之洲服饰店个体工商户营业执照正本丢失, 注册号: 410303690123929, 税务登记证副本丢失, 证号为豫国税洛字410311063838222号, 公章、财务专用章、合同专用章、发票专用章, 声明作废。
洛阳国泉商贸有限公司贷款卡丢失, 卡号: 410300001843653, 声明作废。
侯鹏程残疾证丢失, 证号: 41032619971104731343, 声明作废。
寻狗启事
爱犬“黑子”11月3日21点左右在涧东路与凯旋路口走失。此犬9岁, 主人心痛不已, 望知情者联系, 提供准确信息者奖励5000元, 送还者奖励10000元。特征: 纯黑色小型犬, 短毛大耳, 短尾巴约5厘米, 高25厘米, 长40厘米。
联系人: 吉警官 13383880682 华警官 18625987267
洛阳市公安局瀍河分局