

全省用上“国四油” 单价涨两毛多

目前93号汽油每升7.61元,97号汽油每升8.03元

11月30日,我省发布相关通告,从12月1日零时起,在全省范围供应国四标准车用乙醇汽油。同时,省发改委公布了国四标准汽油最高零售价格标准。记者走访市场后了解到,与11月29日相比,目前我市每升93号汽油零售价格上涨0.23元,97号汽油零售价每升上涨0.24元。

国四标准汽油实行优质优价

11月30日,省发改委公布了《河南省车用乙醇汽油质量升级实行优质优价的通知》,根据优质优价原则,自12月1日起,我省车用乙醇汽油质量标准升级至第四阶段,最高零售价格每吨加价290元(标准品),93号车用乙醇汽油每升加价0.23元,97号车用乙醇汽油每升加价0.24元。

12月1日上午,记者走访市区部分加油站时发现,目前各标号汽油价格已经按新的定价标准上调。

“加油站内销售的汽油已全部更换为国四标准乙醇汽油,按照相关规定,从12月1日零时起上调零售价格。”珠江路附近一家加油站的工作人员说,目前国四标准93号汽油价格为每升7.61元,97号国四标准汽油价格为每升8.03元。

市商务局相关负责人表示,目前我市已全面推行国四标准乙醇汽油。按照我省的相关规定,由于部分偏远地区加油站油品周转期较长,因此,将12月20日作为国四标准车用乙醇汽油置换过渡最后期限。没有完成油品质量升级的加油站,不得执行国四标准销售价格。

短期混用不会影响发动机正常工作

“公司已提前一个月左右时间开始升级国四标准汽油,实际上我市一些车辆早已用上了品质更纯净的汽油。”中国石

河南洛阳销售分公司相关负责人说,国四标准乙醇汽油硫含量降低2/3,提高了汽车三元催化转化器转化效率和净化效率,减少燃油喷嘴和进气阀处产生积碳和结焦,延长发动机使用寿命和保养周期。同时,使用国四标准汽油,还有利于提高发动机稳定性。

根据相关规定,销售国四标准汽油的加油站,在加油机以及提供给消费者的发票上,应在车用燃油名称后加注“IV”字样,例如“93号车用乙醇汽油IV”。消费者可通过这种方式查看自己购买的是否为国四标准汽油。

有些车主担心,汽车油箱内的国三标准汽油还没有用完,混加国四标准汽油后,会对车辆出现不良影响。对此,从事汽车维修工作多年的李少锋说,短期内混加新老两种标准汽油不会影响车辆发动机正常工作,但可能出现由于燃烧不充分导致油耗上升的现象。

油价两连调对菜价影响较小

11月29日,国内汽油、柴油价格上调。12月1日,我省全面推行国四标准汽油,并上调油品价格。对此,一些消费者担忧,油价短期内两次上调,可能导致市场上菜价大幅上涨。

蔬菜批发商李惠民说,从目前的情况看,近期我市天气晴好,从山东、海南等地运来洛的道路通畅,人工成本没有上涨。同时,国内各地大部分蔬菜供货价格比较稳定,没有出现大幅上涨现象。仅油价一项成本上涨,平均到每公斤蔬菜批发价上,影响非常有限。

蔬菜批发商张乐平认为,左右菜价涨跌最主要的因素,是气候变化及供需是否平衡。此次上调油价的幅度不大,对蔬菜批发、零售价格不会造成实质性影响。

本报记者 王蕾 通讯员 陈利锋

洛阳旅游年票 涵盖景区达31个

将在各乡镇建立发售点

本报讯(记者 戚帅华)60元即可畅游31个景区。11月30日召开的全市旅游年票工作会议透露,目前我市旅游年票涵盖景区已达31个(详见下表),今年持旅游年票游览景区的游客超过100万人次。

2006年,洛阳旅游年票正式发行,目前有发售点230多家,涵盖景区由最初的21个增至31个。市旅游发展委员会相关负责人表示,截至11月30日,今年我市旅游年票已售29万张,比去年全年增加3万余张,持洛阳旅游年票游览景区的游客超过100万人次。今后,我市将力争在全市各乡镇建立旅游年票发售点,进一步拓展发售渠道,扩大旅游年票发行量,让更多群众享受到旅游年票带来的实惠。

洛阳旅游年票涵盖景区

● 市区 8个

龙门石窟、关林、白马寺、天子驾六博物馆、丽景门、杨中有石画艺术馆、定鼎门遗址博物馆、东方红农耕博物馆

● 县(市) 20个

鸡冠洞、天池山、神灵寨、张钫故居、龙潭大峡谷、汉光武帝陵、花果山、龙峪湾、龙马负图寺、程园、范园、金门绿竹风情园、王铎故居、木札岭、白云山、玄奘故里、蝴蝶谷、卧龙岗、唐僧寺、新安县有生工矿业景区

● 市外 3个

济源黄河三峡景区和山西晋城相府庄园景区、九女仙湖景区

2014全国版旅游年票 开始发售

本报讯(记者 戚帅华)昨日从市旅游年票管理办公室获悉,2014锦绣江山全国旅游年票一卡通日前在我市发行。该年票涵盖500多家景区,可在全国120个城市联网使用,价格为98元,实际价值超过2万元。

锦绣江山全国旅游年票是目前国内免费景点最多、优惠幅度最大的旅游一卡通,由河南、甘肃、宁夏、陕西、山东、河北、江苏、北京等十三个省市的旅游部门共同发行,整合了全国591家景区,其中400余家不限次免门票,100多家实行门票半价或折扣。该旅游年票汇集了国家5A、4A、3A级知名旅游景点和游乐园、温泉等多个系列旅游产品。

在591家景区中,河南景区有72家,其中涵盖我市养子沟、木札岭、蝴蝶谷和王城公园海底世界4家景区。

2014年版年票为蓝色卡,随卡自带防伪膜,增加了隐形防伪和动态数据加密的全新技术,只需贴近期个人免冠照片即可使用。此年票自2014年1月1日起生效,截止时间为2014年12月30日,年票限本人不限次使用。持卡旅游操作简便,只需在景点刷卡即可。市民可到全市各旅游年票发售点办理该旅游年票,也可拨打0379-60629206、64152510进行咨询。

开业不搞庆典 买苹果赠环卫工

不搞庆典,不请乐队,而是请环卫工师傅吃苹果。昨日,涧西区子涵河南特产店的开业方式挺特别。

该店老板王芳的老家在洛宁县上戈镇房子村。他说:“开业时不想搞得太虚,想弄点实实在在的东西,所以决定让大家尝尝村里产的苹果。”

于是,王芳与市助学济困联合会的志愿者一道,回家收购苹果,又与区环卫局协商,给环卫工人发了领取苹果的票。“还有一部分是送给老城区一个敬老院的,整个活动花费5000多元,但如果没有志愿者们帮忙,花费会更多。”王芳说。

昨日上午,在该店门前,120多名环卫工人领取了苹果。王芳介绍,由于有不少环卫工人还在上班,所以他领取时间定为3天。

本报见习记者 苏楠

布匹店老板的“吃亏”生意经

【创富主角】

赵学师,44岁,2000年开始经营布匹零售、批发生意。多年来,赵学师一直坚持宁可自己“吃亏”也不占客户便宜的经营理念,赢得不少客户信赖。如今,常年在其店内批发布匹的客商约有300家。

【创富过程】

■ 炸油条师傅转行卖布匹

“咱也没啥手艺,为了讨生活,起初开了一家小店卖油条。”赵学师说,那时候他每天4点就要开门做生意,夏天浑身冒汗,冬天耳朵上生冻疮,赚不了几个辛苦钱。眼看着炸油条的收入难以满足家庭生活需要,他便考虑转行做点别的生意。

2000年9月,赵学师听说纱厂附近开了一家布匹市场,有朋友支持他做这行。他东拼西凑了两万多元钱,开起了布匹店。由于没有经验,赵学师到广州进货时完全凭感觉,结果价值一万元的货物成了滞销品。“赔钱不要紧,咱不能丢了志气,不懂

行情就先给人家当学徒。”赵学师静下心来,向有经验的商家学习如何选货、讨价还价。渐渐地,他的布匹店生意开始好转。

■ 宁可“吃亏”,不占客户便宜

“每次有客户来买布,咱都尽量多给一点,只要一次让对方满意,人家下次肯定还会来。”赵学师说,哪些布料易缩水、哪些容易掉色,他都会如实告诉顾客。只要产品存在质量问题,他一律包退包换。

从2004年开始,赵学师将布匹店的经营重点从单纯零售转向兼顾批发业务。到2007年,经常到店里批发布匹的客户已有70多家。

此外,赵学师还尽量保持货品价格不上涨。“通常情况下,上一次发货给客户时是什么价格,下次还是尽量按原价发货。”赵学师说,有时难免遇到布匹价格突然上涨的情况,他会先最大限度压缩自己的利润。

■ 开始制定远期目标

“目前布匹店的固定客户约有300家,分布在河南、山西、陕西等地,一年的布匹出货量有近40吨。”赵学师说。

他现在开始给自己制定远期目标了:一方面打开门路,向河北、山东等地的服装加工企业长期供货;另一方面,利用手中的优势资源,考虑与老客户服装厂合作,加工



赵学师在检查货品

服装成品,由单一的布匹零售、批发生意,逐步向成品服装加工、销售方向发展。

【创富点评】

■ 掌握一手优质货源很重要

洛阳商业联合会副秘书长付王鹏:布匹零售、批发生意看似简单,其实也需要很多操作经验。如果经营者对市场供需情况

不了解,购进的货品很容易成为积压品。建议有意经营布匹生意的创业者,可以先在布匹店打工,积累经验,待一两年之后再考虑自行开店经营。在购进货品时,必须找到一手货源即生产厂家直接供应的布料,然后再到一些服装加工企业推销,只要布匹质优价低,销路应该不成问题。

本报记者 王蕾 实习生 刘译菲 文/图

库存量小、销售压力减轻,经销商优惠缩水——

车市年末“促销战”不如往年激烈

临近年底,车市开始收官之战。与往年相比,今年年末的“促销战”不如往年激烈,一些车型优惠开始缩水,有的热销车型出现了加价售车现象。

车市优惠开始缩水

近日,记者走访市场发现,进入11月以后,多数4S店仍旧保持着良好的销售态势,每到双休日看车、购车的消费者络绎不绝。一些车商表示,今年的销售任务即将或已经完成,与去年同期相比,库存量小。

“今年到目前为止我们的销量都还行,同比增长三成左右。按照现在的进度,不需要大力促销就能完成全年的销售任务。”某进口品牌4S店相关负责人何磊说,目前的库存车辆只有130台,压力不是很大,所以年前不会再靠大幅降价去吸引消费者。而且随着年底购车高峰期的到来,一些热门车型不排除会出现缺货现象。

一家合资品牌的汽车销售总监关利

贺说,前几个月他们的库存有300多台,本月库存减少到200台左右,所以今年最后1个月不会像往年那样降价促销了。

除了豪车、合资车表现抢眼外,很多自主品牌经销商也明确表示完成全年任务不是问题。“我们已经提前完成了今年的年度销售任务,热销的SUV车可能还会提价。”九都路一家自主品牌汽车4S店的销售人员说,除了经销商自身收价外,一些车企也开始对经销商实行相应的促销管理,要求年底时经销商不准随意降价卖车,以保持良好的市场环境,为明年备战。

新车上市老车清库

据不完全统计,11月有35款新款乘用车上市,但这些新车的优惠力度很小,有的不但没有打折扣,还出现了加价5000元至1万元销售的现象。

虽然新款车型的优惠开始缩水,但是随着他们的上市,一些老款车型开始降价

清库存。“年内店内的新款车没有太大的优惠幅度,不过针对老款车,制定了不少优惠政策。”开元大道一家合资品牌汽车4S店的销售人员说,以某老款车为例,以往分期付款购车享受的优惠力度是一年零利息,现在可以享受三年零利息的优惠。

另外,不少自主品牌的老款车型还推出了5000元至1.5万元的优惠幅度。

不过也有业内人士表示,换代车行情在新车密集上市前后都会出现,不过一般车商都会按照新车上市的节奏,提前进行清库处理。因此,在新款车即将上市之际,老款车库存不会太多,消费者可选择的余地也比较有限。

细分市场增销量

统计数据显示,今年1月至10月全国汽车产销量分别为1785.44万辆和1781.58万辆,同比分别增长13.6%和13.5%,增速与前9个月相比,均提高0.8个百分点。

今年经济整体疲软,不少零售行业都出现了销量下滑的现象,为何车市却逆势增长呢?

业内人士表示,目前房价坚挺,股市低迷,让很多消费者先买车后买房,这成为助推车市增长的一个重要因素。“如今车已经逐渐从奢侈品转变成了必需品。在高房价时代,随着消费观念的转变,不少年轻人选择先买车再购房。”关利贺说,他们的顾客中,80后、90后的车主越来越多。

另外,各大汽车厂商越来越重视细分市场,挖掘潜在顾客群,也是促使车市销量增加的重要原因。近期某合资品牌就推出了一款“301”车,这款车定位为30岁以后的第一款车。 本报记者 戈晓芳



通告

李涛、杨燕、张林、蒋保跃、胡疆、陈志明、马超、唐俊丽、王壑、兰星、秦超、聂景华、郑温、付疆、陈东、杜亚斌、杨明、何艳、常兴、李刚、潘亮、陈会强、武刚、余旋、陈小龙、陈涛、刘涛、高瑞、杨少鸿、郝聪、刘晓东、何超峰、宋宝宝、刘奎宾、暴敏、晏刚、杨军辉、张磊、侯进、闫江川、何杨、郭雷、陈望、魏亚平、赵媛、王攀、潘年相、杨川东、李根旺、向小江、张少春、史子初、强晓晶、侯小龙、郝启文、王蹈任、栗志昂等57名员工,因你们长期不在岗,也未办理任何请假手续。根据《公司员工管理办法》第十二条规定,自本通告刊登之日起,请于十日内回公司报到,并办理相关手续。逾期不办者,按照相关规定处理。

特此通告送达。
中铁十五局集团第六工程有限公司

龙门大道展览路和龙门大道芳达市场南地下通道经营权出让挂牌公告

洛公交易产权[2013]13号

受委托,洛阳市公共资源交易中心对龙门大道展览路和龙门大道芳达市场南两处地下通道3年经营权公开出让。

一、**申购条件:**1.受让方为完全民事行为能力人或合法存续的企业法人。2.具备良好财务状况和支付能力。

二、**其他事项:**1.龙门大道展览路地下通道,建筑面积约3200平方米,其中商铺建筑面积约为731.48平方米。

2.龙门大道芳达市场南地下通道,建筑面积约3350平方米,其中商铺建筑面积约为1223.8平方米。

3.出让方制备有《经营管理协议书》(可查询)。

三、**有意者于公告期内报名申购并交纳保证金:**标的1保证金15万元;标的2保证金25万元(以银行到账为准,不成交5个工作日内全额无息退还)。成交后按交易双方签订的《经营管理协议书》支付交易价款,受让人保证金可转为交易价款。本公告自见报之日起10个工作日。公告期内,若征集到两个及以上符合条件的意向申购人时,采用拍卖方式组织交易。

报名地点:洛阳会展中心A区4楼服务大厅;**电话:**69921073 69921062;**网址:**www.lyggzyjy.com;**联系人:**李先生 邱先生
洛阳市公共资源交易中心

遗失声明

●曾占青遗失车辆购置税完税证,号码:10411236260,车牌号:豫C87783,车型为徐工。
●白宏杰遗失车辆购置税完税证,号码:6410605619,车牌号:豫C16G22,车型为比亚迪。
●洛阳市上元房地产开发有限公司遗失车辆购置税完税证,号码:5410113400,车牌号:豫CK9888,车型为沃尔沃。
●张全奇遗失车辆购置税完税证,号码:8410228456,车牌号:豫CMS395,车型为五菱。
●秦立志遗失车辆购置税完税证,号码:11410996553,车牌号:豫C7Q255,车型为五菱。
●孙小宝遗失车辆购置税完税证,号码:13410570295。
●交通银行洛阳分行遗失车辆购置税完税证,号码:1858676,车牌号:豫C95628,车型为桑塔纳。
●李雷洪遗失车辆购置税完税证,号码:13410546603,车牌号:豫CA5808,车型为福田。
●王艳军遗失车辆购置税完税证,号码:7410206753,车牌号:豫CMM880,车型为思迪。
●刘金保遗失车辆购置税完税证,号码:8410232463,车牌号:豫CU6337,车型为五菱。
●廉建义遗失车辆购置税完税证,号码:5410113632,车牌号:豫CD7363,车型为昌河。