自感境遇不如别人 节后冲动"马上"职辞

春节后"裸辞"发 员工企业都须细思量

▲ 核心提示

近日,国内不少媒体报道,春节长假过后,许多公司出现员工离职 潮,且多数人为90后未婚青年。我市一些企业的负责人表示,他们的 企业也有此类情况,有部分人更是没有找到新工作就直接"裸辞"。

春节后辞职多为未婚年轻人

"初九上班第一天,就有两名入职刚一 年的员工递上辞职信。"我市一家工艺品加 工企业负责人宋捷说,春节后员工辞职的 现象比较常见。供职多年的员工不会轻易 辞职,往往是一些入职时间短的90后未婚 青年流动性比较大。

涧西区一家房产经纪公司的负责人张 豪说,去年3月招聘的5名年轻员工,马年 春节后已有3人辞职。其中一人选好了其

他公司要跳槽,而另外两人是"裸辞",职的 原因居然是"工作太累,想回家休息一段时

"等天气暖和再重新找工作吧,反正 我还年轻,不着急。"在我市一家企业工作 一年多的李晶莹也在春节过后辞职了。 她说,她的3名同学都"裸辞"了,近期各 种招聘会比较多,找份合适的工作应该不 是难事。

聚会对比之下心理落差大

刚刚向公司递交辞职信的郭家栋说, 春节期间同学聚会,难免互相询问各自职 业。他的一些同学要么当上私营企业老 板,要么在效益较好的企业就职。相比之 下,自己所在的小型私企"简直不值一 提"。他越想越觉得自卑,于是决定节后辞 职,重找一份体面的工作。

"春节期间走亲访友,发现同龄人工 作都比自己的好,觉得很失落。"参加工 作3年的赵希菲节后上班第一天毅然辞 职。她说,反正现在自己还没结婚,春节

过后很多企业会招人,凭着几年的工作 经验,应该能找到一份比现在收入高的 工作。

市心理咨询师协会会长杨延卿认 为,一些入职不久的年轻人,在家中很受 父母宠爱,没有经受过什么挫折,心理承 受能力相对差一些。如果平时工作压力 比较大,过春节时猛然心情放松,而与周 围熟悉之人对比发现境遇不如人,则很 容易产生失落感,他们便以"裸辞"的冲 动方式来逃避现实。

辞职不是结束,考虑清楚再决定

"有些年轻人认为'裸辞'很'酷',其 实,这种做法好比双刃剑,搞不好会伤到 自己。"河南君兰影视动画有限公司人事 部经理李梦园说,如今虽然就业机会很 多,但寻找好一点的工作的竞争也很激 烈。以洛阳为例,相同行业的同等职位, 在不同公司内给出的薪资标准不会有很 大差异。尤其是一些年轻人,由于从业经

验尚少,所能选择的岗位范围也比较窄, 如果盲目辞职,即便能很快找到一份新工 作,也未必能实现质的飞跃。

李梦园认为,辞职不是结束,而是新 的开始,年轻人选择辞职前一定要想清 楚,即使觉得现有工作没有发展前途,也



(资料图片)

管理者应善于反省和改进

"有些年轻人频繁跳槽,其实,跳 槽是需要本钱的。"李梦园说,如果自 身的工作经验、个人业务素质没有得 到明显提升而随意跳槽,对自己的职 业生涯没有什么积极作用。很多企业 会将频繁跳槽的求职者视为不稳定因 素,不予录用。明智的职场新人应当 选择一家有发展前景的单位,放低身 段、脚踏实地,力争使自己在一家单位 持续提升和发展。

有些企业管理者认为,新入职 员工辞职不足为奇,马上就可以招 到新员工。但洛阳商业联合会副秘 书长付王鹏说,员工频繁离职,会对 在职员工心理产生负面影响。同 时,企业培养员工所付出的成本也 会付诸东流。

付王鹏认为,职场新人"裸辞",

尔·戈尔曼的观点,民主型上司最受 员工欢迎,而命令型、教练型和示范 型的领导则很少有员工认可。企业 管理者应当多关注员工的需求,发 现员工出现不满情绪时,要注重从 管理者自身找原因。有理想、有才 能、善学习、乐于自我提升并有团队 精神的年轻职员是企业发展不可或 缺的人才,这种人才主要要从年轻 员工中发现和培养,应多鼓励,多给 他们历练、发挥才能的机会,让他们 认同企业文化,增强归属感,真正融 入团队,从而更乐意留在企业工作 和发展。

本报记者 王蕾 实习生 李佳



应该在找到更合适的工作后再提出辞职 对此企业管理者应善于自我反省。 要求。 根据美国哈佛大学心理学博士丹尼

今年春节,手机微 博、微信流行起"发红 包""抢红包"。不过,这 些"红包"并非全是熟人 所发,抢到手后,市民须 绑定银行卡账户才能提 取现金。如何确保个人 财产、信息安全,成了不 少人关注的话题。

【新鲜】 手机"抢红包"成春节时尚

"今年春节,在家没事时就捧着手机 上网'抢红包',成绩还不错,一共收获了 85.3元。"市民杨雨晴说,微信、新浪微博 等平台上都有类似活动,钱多钱少并不 重要,主要是图个吉利。

经营一家商贸公司的陈鹏说,从大 年初一开始,他通过微信给公司员工、客 户一共发出63个"红包",每个红包只有 10元。不过,很多抢到"红包"的员工和 客户都回复信息称:"很新鲜、很好玩,比 收到祝福短信更有'年味'。"

"春节不光'抢红包',还要'发红包', 否则朋友们要有意见了。"室内装修设计 师李秀丽说,今年春节,业内的朋友之间 没有发祝福短信,而是通过微博"发红 包",大家有的发、有的抢,过后还能互相 晒晒成绩,觉得很有趣。

【探因】 满足大众"年味"需求

中国电子商务研究中心的监测数据 显示,从蛇年除夕至马年正月初一16 时,参与微信"抢红包"的用户超过500 万,总计"抢红包"7500万次以上,领到 的红包超过2000万个,平均每分钟领取



手机"红包"挺红火 安全隐患要留意

微信"红包

红包9412个。

手机"红包"为何会如此受大众追 捧?对此,河南科技大学区域经济研究 中心主任高延军认为,随着人们文化品 位不断提高、环保意识不断增强,过年看 春晚、放鞭炮等传统习俗日渐衰落。而 手机"抢红包"这种新年俗一出现,其新 鲜、刺激的玩法就吸引了大众。他说,手 机"红包"一般有金额限制,"发红包"者 不必担心花钱太多,同时,在"发"与"抢" 的过程中又联络了朋友、家人之间的感 情,可谓一举两得。

洛阳唯天软件有限公司负责人李 青山认为,对于很多在网上"发红包" 的商家来说,通过开展这种活动为自 己企业做推广,不仅成本低,也能让受 众得到实惠,更易于在受众心中留下 较深的印象。

【担忧】 绑定银行卡易泄露信息

尽管目前手机"抢红包"活动仍在进 行中,但已有市民对其中的一些操作细 节感到担忧。

"春节期间抢到了不少'红包',不 过,很多"红包"打开后,会提示要绑定个 人银行卡后才能提取现金。"市民郑毅 说,有关电子诈骗的案例被报道过多次, 很多是因为个人银行账户信息在网上泄 露而造成财产损失的。因此,他选择的 是放弃"红包",不绑定银行卡。

市民周立群也说,最近几天,一打开 手机微博,就会有很多关于"发红包"的 私信提醒,有些信息发送者甚至自称是 "2014春晚节目组"或"微博官方客服", 让他心生疑虑。还有的"红包"打开后, 里面只是一些广告,或要求用户登录指 定网站并输入淘宝账号、绑定银行卡后

才可领取红包,于是他都放弃了。 "网上'抢红包'作为一种新生事物, 肯定会有不完善之处,难免被别有用心 之人利用。"洛阳概念网络科技有限公司 负责人王伟光说,虽然手机支付需要依 靠短信验证码,可是如果用户在手机上 打开"红包"时,已被植入恶意软件,再加 上自己又输入了银行卡账号及密码,则 相关的支付短信验证内容很可能被恶意 软件截获。



微博"红包"

【提醒】 这样"抢红包"更安全

我市电信公司的工作人员提醒消费 者,不要随意下载"抢红包"软件,以免其 中可能包含有木马程序窃取手机支付账 号、密码信息。

无论是手机上的联系人还是陌生人 发来的有关"抢红包"网址链接,机主都 不要轻信,更不要按照提示输入银行卡 账号、密码。

对于不少市民关注的微信"抢红包" 时银行卡绑定容易解除难的问题,李青 山说,打开微信软件后,在"通讯录"界面 下可以看到"服务号"的选项,其中有"微 信支付助手"这一选项,其中有关于解绑 银行卡的具体方法。

根据微信支付与中国人保财险合 作协议,如果用户因使用微信支付造成 资金被盗等损失,将可获得全赔保障。 用户在申请赔付时,只需提供相应的损 失真实性证明和身份证明,即可获得全 赔保障。 本报记者 王蕾 文/图

来说说您曾遭遇的 "霸王条款"

市消协公开征集消费侵权案例

本报讯 (记者 王蕾 通讯员 董德营)昨日市消协透 露,我市从即日起公开征集消费者遭遇的"霸王条款"等 消费侵权案例。

市消协相关负责人说,根据省消协相关通知要求, 在"3·15"国际消费者权益日前夕,在全省范围内开展 "3·15马上维权行动"。从即日起,我市消协将针对家政 服务行业、房屋中介行业、预付式消费、电信服务行业、家 用电子类产品(家电、手机等)网络购物、汽车消费等领域 中,消费者遭遇的"霸王条款"和侵权案例进行公开征集。

消费者可于2月21日前将相关材料送至市消协(西 工区解放北路13号),还可发送电子邮件至lyxfzxh@ 126.com。联系电话:63196312。

把握流行+"触网" 小包也有大"钱景"



【创富主角】

王银芳,36岁,自2006年起经营一家女包小店,生意 一直不错。近年,由于网购市场对实体店生意冲击较大, 她着手筹备网上开店事宜,采用时下较为流行的"实体 店+网店"同步经营的模式,应对市场消费趋势的变化。

【创富过程】

■看准商机果断投资

"2002年我就想开店做生意,当时看了不少地方,最 终决定买下一间商铺经营。"王银芳说,当时正值新都汇 购物广场建设初期,通过对此地段建设规划及未来市场 前景的分析,她以不到20万元的价格买下一间商铺

2006年,王银芳的女包店开业。当时,市场内经营 同类商品的人并不少,但由于她的小店没有租金成本,价 格更低,生意渐渐红火起来。

■把握流行趋势留住回头客

为了确保产品符合消费者需求,王银芳每年都要到 广州、深圳等地两三次,考察当年女包的流行趋势并购进 货品。"另外,尽管不少女性消费者买包是为了装饰,但如 果所售商品没有过硬的质量,也是很难引来更多回头客 的。"王银芳说,质量是她每次进货时最为看重的。

通过不断努力, 王银芳的包店生意越来越好, 最好时 月营业额超过4万元。

■直面冲击着手"触网"

当下,实体店的生意受网购冲击越来越大,王银芳的 店也不例外。

"我经常看到一些顾客在店里挑选好商品后,走出店门 拿起手机上网搜索同款产品。"王银芳说,由于受到网购的 冲击,身边一些经营实体店的生意人甚至关门歇业。

为应对这种情况,王银芳开始着手将自家的包店"搬 到"天猫商城,实现与现有的实体店同步销售。"通过网 店,不但可以大幅增加客户数量,扩大产品销量,也能降 低实体店的经营压力,可谓一举两得。"她说。

【创富点评】

■选好货源避免同质化竞争

洛阳商业联合会副秘书长付王鹏:经营女士包类商 品,成本相比服装类商品要低一些,同时不易压货。不 过,需要注意的是,如今做此类生意的商家非常多,不少 商家提供的商品样式大同小异。有意经营此类商品的创 业者,首先要在选货方面下足功夫,确保自己的商品有特 色,这样才能吸引爱美女性消费者的关注。

本报记者 王蕾 实习生 李佳 文/图



示范区创建标准

六、其他方面

30.创新公共文化服务体系建设体制机制,创新公共 文化服务方式和手段,并已取得显著成绩,在全省乃至全 国产生较大影响,具有典型示范作用和推广价值。

31.结合具体实践,参与文化部国家公共文化服务体 系制度设计课题研究工作,针对公共文化服务体系建设中 有一定普遍性的突出矛盾和问题展开研究,在研究和实践 的基础上,形成制度建设成果,通过专家委员会验收。

32.涉及广播电视、新闻出版、体育等部门的工作内 容,按照部门要求达到相应标准。

33.涉及教育、工会、共青团、妇联、科协等部门的工 作内容,达到中央关于公共文化服务体系建设的相关政 策要求。 (龚雯)

