

近段时间,用手机软件打车在我市悄然流行——

手机打车:方便你我 期待完善

核心提示

近段时间,用手机软件打车在我市悄然流行。这项业务对乘客与出租车司机来说可谓互惠互利,但其中一些功能是否安全和规范等被不少人质疑。业内人士建议,软件开发商应与出租车监管部门、通信运营商合作,实现手机软件打车的统一调度。

1 手机软件打车悄然流行

杨金在北京一家传媒公司上班,因为平时经常需要加班到深夜,打车成为她最主要的回家方式。“深夜车不好打,就用手机打车软件提前预约,这样从办公室出来后,就有出租车在门口等,很方便。”杨金说。

今年春节期间,回到洛阳的杨金惊喜地发现,用手机软件打车在洛阳也开始流行起来,她身边有不少朋友都用过手机软件打车。

昨日,记者来到九都西路与天津路交叉口附近,尝试用手机软件打车。在选好出发地及目的地并提交订单后,软件自动

向附近7位使用该软件的出租车司机发出信号,其中1位司机抢单成功并进行了电话确认。

“的哥”刘师傅说,他是去年从郑州同行那儿知道该软件的。如今,他每天都将手机架在方向盘左上角,一旦附近有乘车信息,手机都会发出提示语音。

“现在一些手机打车软件还推出了优惠活动,用软件打车成功后,会自动返还给司机及乘客一定金额,这更激发了司机、乘客使用手机软件打车的积极性。”刘师傅说,目前郑州很多“的哥”都在用打车软件接单,但在洛阳才刚刚流行。



(资料图片)

2 司乘互惠中暗藏隐忧

用手机软件打车,一方面节省了乘客等待时间,缓解了交通高峰期打车难;另一方面,也能降低出租车司机的空载率,可谓是互惠互利。

但也有市民对用手机软件打车提出了质疑。市民王女士认为,出租车司机开车时通过手机接收打车订单信息,一旦有看中的订单,需要立刻点击抢单按钮,并与打车人确认订单,这个过程不可避免会分散司机的注意力,是否会影响行车安全?

市出租车管理处相关负责人表示,在手机打车软件中还有加价等功能,即

在订单长时间没有司机抢单的情况下,消费者可加价5元、10元等不同金额,以吸引司机抢单,这种加价的功能不符合相关规定。

根据《河南省道路运输条例》第七章第四十一条规定,出租汽车不按规定装置并正确使用计价器,将由主管部门给予警告,责令改正,并处200元以上1000元以下罚款。

“加价、议价等行为,都属于不按规定正确使用计价器的范畴。”该负责人说,因此,手机打车软件中的这项功能,可能对出租车行业市场秩序造成影响。

3 期待多方合作,实现统一调度

河南科技大学管理学院电子商务系主任郭献强表示,手机打车软件对消费者及出租车司机都有好处,前几年在北京、上海、深圳等大城市出现,去年开始逐渐向二、三线城市蔓延,这是顺应市场的一种表现,说明市场对这种乘车模式有需求。因此,不妨给予这种符合市场需求的出行新事物一定的成长空间。

市互联网协会副会长车炳恒则建议,有关部门应与软件开发企业及通信运营商合作,通过标准化的服务统一调度,解决手机打车可能出现的问题。而且,在多方合作中,应逐步淘汰手机打车软件中一些不合适的功能,并随时增添一些新的功能,使手机打车软件逐步完善。 本报记者 赵佳

相关链接 两大巨头主宰手机打车软件市场

手机打车,兴起于今年年初。目前,国内手机打车软件市场几乎被“快的”和“嘀嗒”两大巨头瓜分。为了争夺市场,两大巨头“狼烟烧钱”。近日,获得腾讯投资的“嘀嗒打

车”宣布追加2亿元预算“请”全国人民打车;一天后,“快的打车”宣布与支付宝钱包联手,再投5亿元“请”客打车。目前,两家公司的“争斗”正如火如荼。(宗和)

元宵节后将再迎客流高峰

铁路、公路车票紧张,民航票源充裕

本报讯(记者 戚帅华)随着春节长假的结束,这两天我市春运客流量略有回落。不过,受“过了元宵节才算过完年”观念的影响,预计元宵节过后,我市将再次迎来客流高峰。

记者从市铁路部门获悉,正月初六的返程客流高峰过后,我市铁路客流量略有回落,近几日洛阳火车站旅客日发送量维持在3万人次左右。

“根据历年春运规律和车票预售情况

来看,元宵节后铁路客流量将再次攀升。”洛阳火车站相关负责人表示,预计铁路客流高峰将出现在2月18日(正月十九)前后,并一直持续到2月底,外出务工人员

和返校学生将是这次客流高峰的主力军。该负责人表示,北京、上海、广州、南京、重庆、成都、乌鲁木齐等城市将是元宵节后客流的主要集中方向。截至昨日上午,洛阳往北京、上海、广州方向仅有少量余票,洛阳龙门站往北京西的高铁一等、二等座车票充

足,洛阳往郑州方向车票较为充足,洛阳开往其他方向的列车车票相对较为紧张。铁路部门提醒旅客最好错峰出行,提前购票。

记者从市各长途汽车站了解到,近几日公路客流较为平稳。洛阳汽车站相关负责人介绍,由于不少外出务工人员都是过了正月十五才陆续出行,因此农历正月十六之后将出现外出务工人员集中出行的状况,形成今年春运以来的又一轮客流高峰。同时,返校学生也将占这波客流

的一大部分,这股客流高峰预计将持续一周左右,出行方向集中在北京、天津、南京、杭州及省内的郑州、南阳、焦作等城市。2月23日之后,返程客流量将有所回落,客流量逐步恢复平常。

洛阳机场相关负责人表示,机场的客流高峰已结束,客流量逐步回落,票源随之增多。目前,洛阳各进出港航班票源充裕,而且折扣优惠力度也将陆续加大,旅客出行将享受更多实惠。

开启“闲钱生钱”模式

曾诚在涧西区某单位上班,他和妻子的月收入加一起有近7000元。“妻子一人的工资,就能维持全家的基本花销。”曾诚说,他们手头积累了不少闲钱,这些钱却始终“躺”在活期账户里“睡大觉”。和曾诚一样的人不在少数。这部分人该如何理财?不妨试试充值理财“宝”、基金定投或零存整取。

巧用理财“宝” 增值购物两不误

从去年下半年开始,我国各类互联网金融理财产品层出不穷,深受年轻人的青睐,被誉为“草根理财神器”。

“为使手中的闲钱保值增值,充值各种理财‘宝’是个不错的选择。”国际金融理财

师关虹说,目前,市场上比较流行的网络金融理财产品有余额宝、天天宝、活期宝等。这些产品投资方向多为货币基金,7日的年化收益率多在6%以上,远超银行0.35%的活期利息与3%的一年定期利率。而且,在实现保值增值的同时,各种理财“宝”的购物支付功能也并没有被削弱。

“放长线钓大鱼” 坚持定投赢在长久

除了充值理财“宝”,您还可以用手中的闲钱做小额基金定投。

“基金定投,赢在长久。”国际金融理财师李红军提醒说,由于目前我国股市持续震荡,短期的基金定投可能收益并不明显,须做好长期投资的打算。

“基金定投,选对基金最重要。”李红军表示,就目前来说,投资方向可选医药、环保、智能机器人、大军工类等热点板块的基金进行投资。至于定投的时间和金额,投资者可以根据自己的收入特点和理财目标,来确定扣款的周期和金额。

零存整取强制储蓄 摆脱“月光”

如今,不少年轻人花钱大手大脚,往往不到月底手中就剩所剩无几。

“为摆脱‘月光’,零存整取强制储蓄是不错的方法。”业内人士表示,所谓零存整取是指客户按月定期存入,到期一次支取本息的服务。零存整取的存期分为一年、三年、五年;存款金额由客户自定,每月

存入一次;客户中途如漏存一次可在次月补齐。该种最重要的技巧就是“坚持”,漏存次数超过一次就被视为违约,违约后存入的部分,就只能按活期存款计息。

该业内人士说,目前,零存整取存期一年的利率为3%,一些银行针对此项业务还推出了优惠活动,将利率上浮了10%,即为3.3%,虽然收益不算高,但具强制储蓄的作用。 本报记者 戈晓芳



90后女孩和她的婚纱影楼



巫仕丹正与客户交流

【创富主角】

巫仕丹,一名90后的女生,扎着马尾辫,粉红色外套,黑色的裙子,干练、时尚。交谈时,她很爱笑,话语中说得最多的就是“梦想”这个词。

【创富过程】

巫仕丹曾在北京一家婚纱摄影机构工作,去年回到洛阳,在新区一繁华购物中心里开办了一家婚纱摄影楼。凭借着过硬的技术和优质的服务,她将影楼经营得有声有色。

■追逐梦想 一直在路上

2013年,当大多数同龄人忙着找工作时,23岁的巫仕丹却选择了创业。她说,创业是她从小梦想,上大二时就在北京一家婚纱摄影机构做兼职,“从那时起,我就开始筹备开公司,苦练摄影技术,学习管理经验,积累经营经验”。

谈及选择婚纱摄影行业的原因,她说:“我很喜欢这个行业,看着一对对新人脸上的幸福的光芒,而自己的工作可以把这一刻的幸福定格,觉得很有意义。”

■用心服务 留住顾客

在巫仕丹的影楼里,店面装修精美,墙壁上挂着一张张唯美照片。

“完美的照片一定是生动、触动内心的,让每一位看过照片的人都能感受到新人的快乐。”巫仕丹说,现在年轻人结婚,越来越注重婚纱的品质和服务,我们会针对顾客的不同需求,把照片做的让顾客满意。

巫仕丹的用心服务,让她得到顾客的认可,口碑相传,赢得更多的顾客。

■举办活动 打响品牌

关于未来,巫仕丹充满期待,她希望先把影楼做好,打响品牌,然后再涉足出租婚纱、婚礼筹划等,把最初梦想坚持下去,在这个幸福的行业里越走越远。

目前,巫仕丹的影楼事业刚起步,今年计划每月设定不同的活动主题,通过举办活动来提高店面的知名度。同时,她还准备邀请知名婚纱摄影师来影楼交流,进一步提高照片质量。

【创富点评】

■理性创业是关键

洛阳师范学院商学院院长刘玉来:如今创业市场虽然商机无限,但对刚走出校门的大学生创业者来说,并非“遍地黄金”。创业者要根据自身资金、能力、经验等,找准“落脚点”,积累经验,才能闯出一片天。

洛阳的婚纱摄影机构越来越多,竞争越来越激烈,中小影楼该如何存活?首先,影楼要有特色的产品,采取个性化经营和全方位的促销方案,树立品牌化形象。其次,要注重与顾客的关系,通过举办让利优惠活动以吸引更多顾客。

本报见习记者 高峰 通讯员 王蒙文/图



我市导游员将集体年审

本报讯(记者 戚帅华)昨日从市旅游发展委员会获悉,从本月24日至3月25日,市旅游发展委员会将对全市导游员进行年审。

市旅游发展委员会相关负责人介绍,我市持有IC卡导游证的导游员均须按时到市旅游咨询培训服务中心(九都西路与南昌路交叉口东旅游大厦四楼)登记年审,并参加相应培训。年审登记报名时间为2月24日至3月7日,培训时间为3月10日至3月14日,初审时间为3月19日至3月25日。

导游年审结果分为三种:通过年审、暂缓通过年审和不予通过年审。对暂缓通过年审的,通过培训和整改后,方可重新上岗。未通过年审的,不得继续从事导游业务。

洛阳市国有建设用地使用权网上挂牌出让公告

经洛阳市人民政府批准,洛阳市国土资源局决定以挂牌方式出让以下地块的国有建设用地使用权,并委托洛阳市公共资源交易中心承办。现将有关事项公告如下:

一、挂牌出让地块的基本情况和规划指标要求(详细要求见规划技术要点通知书)

编号	土地位置	土地面积(m ²)	土地用途	规划指标要求	出让年限	起始价(元/m ²)	保证金(万元)
LYTD-2014-08	古城路以南、长兴街以东	65260.498	住宅兼容商业	规划容积率:3.3-4.1;建筑密度:≤30%;绿地率:≥35%	住宅70年 商业40年	6075	39645.7525

二、中华人民共和国境内外的法人、自然人和其他组织均可申请参加,存在土地违法、违规、违约等行为的除外(详见《出让须知》的要求)。申请人可以单独申请,也可以联合申请。联合申请竞买的,要在联合竞买协议中明确各方出资比例及签订出让合同时的受让人为联合体或新成立的公司。

本次国有建设用地使用权挂牌出让在互联网上交易,即通过洛阳市公共资源网上交易系统(http://www.lyggzyjy.com)进

行。凡在洛阳市公共资源交易中心办理数字证书,并按要求足额交纳竞买保证金的申请人,均可参加网上挂牌出让活动。申请人须提交竞买保证金不属于银行贷款、股东借款、转贷和募集资金的承诺函及商业金融机构的资信证明。

三、本次国有建设用地使用权网上挂牌出让按照价高者得原则确定竞得人。

四、本次网上挂牌出让的详细资料和要求详见《洛阳市网上挂牌出让国有建设用

地使用权交易规则》和出让地块的网上挂牌《出让须知》等文件。申请人可于2014年3月17日17时前登录洛阳市公共资源网上交易系统,浏览或下载网上挂牌出让文件,并按上述文件规定的操作程序参加网上竞买。

本次网上挂牌出让竞买保证金到账截止时间为2014年3月17日17时(竞买保证金须按网上交易系统生成的保证金账号交纳,保证金账号为洛阳市国土资源局指定的洛阳市地产交易服务中心专户);网上挂牌

报价起始时间为2014年3月7日9时,截止时间为2014年3月19日16时。挂牌报价时间截止时,经系统询问,有竞买人表示愿意继续竞价的,系统自动进入网上限时竞价程序,通过竞价确定竞得人。

五、其他需要公告的事项
(一)网上挂牌时间及其他事项如有变动,以网上交易系统发布的公告为准。
(二)如对上述地块权属情况有异议的,请与洛阳市国土资源局联系。

六、联系方式
出让方联系人:洛阳市国土资源局 李珂 0379-63911695
承办方联系人:洛阳市公共资源交易中心 温晓非 0379-69921015
数字证书办理:徐先生 0379-63922311 69921072
洛阳市国土资源局
洛阳市公共资源交易中心
2014年2月14日