一笔资金如何通过P2P网贷平台运转？且看一则“自述”——

10万元90天“增肥”记

核心提示

我是人民币10万元。我的主人是一名80后工程师，目前在洛阳一家科研院所上班，已经30岁的他对新生事物很有兴趣，对投资理财也很有心得。2013年5月，他将我从银行账户转出，转入一家P2P网贷平台进行投资。此前，我总是穿梭于各大银行。这次，是我第一次来到P2P网贷平台，听说很多人对我的“增肥”经历感兴趣，那我就辛苦一下，说给您听听。

1 触网第一步:办好身份证

从银行进入P2P网贷平台之前，我需要有一个身份证。通过对比，主人找到了一家信誉好、成交规模大的P2P网贷平台，在“我要投资”一栏中，注册了相关信息。P2P网贷平台要求主人输入真实姓名、身份证号码和手机号码，以进行实名验证。当通过了实名验证后，我的身份证就算办好了。

为了保证账户安全，注册完成后，网站还让主人补充了几个安全信息，如绑定邮箱，设置提取现金密码等。通过互联网理财，最重要的是安全，一方面是P2P网贷平台自身运营的安全；另一方面当然是信息技术的安全，设置多重密码是不可缺少的，就算主人麻烦点也值了。

2 触网第二步:来到新环境

在注册成功后，通过银行转账或第三方支付的方式，我就从银行账户“溜”进了这家P2P网贷平台。

最近一段时间，各大银行抑制第三方支付的增长势头，导致我要分身多次才能从银行账户转进P2P网贷平台。2013年5月，当我第一次来到这个新环境时，并没有那么麻烦，主人仅需轻点鼠标，验证账户信息后就可开启我的财富之旅。

来到新环境后，首先需要熟悉身边的情况。我来这里的目的是“增肥”，主人也是这么想的，按照8%至14%的年化收益率计算，在满负荷运转的情况下，一年后我最高将达11.4万元。与银行理财或储蓄存款相比，这样的“增肥”速度是令主人满意的。据说，这也是我应该得到的，因为中国的利率市场和民间借贷市场没有全面放开竞争，本来该贴到我身上的“膘”，都让传统金融机构拿走了。

新环境里的小伙伴们真不少，他们和我一样，也是来“增肥”的。据网贷之家估算，2013年网贷行业成交规模超过1000亿元，比2012年增长5倍，较2011年增长10倍，和我的主人一样参与P2P网贷平台的人数超过20万人次。

财经视点 洛阳抢滩互联网金融(4)

3 触网第三步:寻找新老板

到了P2P网贷平台，我要怎么“增肥”？主人告诉我，要给我找个新老板，只有服务好他，我才能成功“增肥”。

好吧！我去服务新老板。

在P2P网贷平台给出的投资列表中，我发现需要我去帮忙的老板还真不少。“网店增加新品，需要资金”“资金周转”“创业投资”“民营企业需要购买装修材料”“外企高管自己做工程需要资金周转”……虽然我看不到这些老板的详细信息，但从这些项目的名称可以看出，他们很需要我，嘿嘿！

这些老板可靠吗？对于我负责任的主人的疑问，P2P网贷平台给出答案——这些借款人都是经过严格审查的，信息真实。

10万元得来不易，去给这些老板打工，会不会有一去不回的风险？P2P网贷平台给出答案——为了保障资金安全，我们推出了本金保障计划，对于符合规范的交易，一旦出现问题，本金保障计划中的“储备金”将为您的10万元赎身，它会平安无事地回到您身边。

主人放心了，开始帮我找新老板。

经过比对，我的新老板浮出水面——用户名“ZD0571”，性别，男，今年33岁，公司所在地址为浙江省杭州市，老板学历为大学本科，有房、有车、有媳妇，借钱的目的是资金周转。冲着这个老板的借款有专业的担保机构担保，主人放心地将我交给了这个陌生人。

4 触网第四步:踏足实体经济

不用坐高铁，也不用坐飞机，借款金额已满后，我就和其他小伙伴们一道从P2P网贷平台上“穿越”到了这名杭州老板的银行卡上。这名老板姓富，我们姑且称他富老板。

富老板在一家科技公司做程序员，每天忙忙碌碌。虽然他姓富，但每月1万元的收入并不能让他过上富裕的生活，于是，他在工作之余，开了一家网店，经营数码产品。

杭州是马云创建的阿里巴巴帝国的老家，创业氛围特别浓厚，如果您没开网店，您都不好意思说自己是杭州人。富老板也是在这样的环境中被逼上创业路的。众所周知，数码产品的价格会经常波动，如内存条、数码相机等，一旦东南亚等国家遇到自然灾害或国内政局不稳，生产这些电子产品的工厂就会受到影响，产品价格就会猛涨。为此，富老板决定借一笔钱，在这些电子产品价格处于低位时购进一批当存货，这样就能赚得更多。

借到了我和我的小伙伴们，富老板出手进货。果不其然，内存条、数码相机等产品在他买入后价格猛涨，虽说一个内存条只涨了20元，但涨幅达20%，再加上正常的利润，每卖一个内存条，富老板的利润就超过30%。不到3个月时间，富老板赚了近10万元。

3个月时间已到，我也该回到主人身边了，富老板因为赚到了钱，很爽快地兑现了为我“增肥”的承诺。于是，“增肥”后的我按照来时的线路返回，顺利回到了P2P网贷平台。

5 触网第五步:踏上回家路

当我重新回到主人的账户中时，已经“增肥”成功的我，走时只有10万元，现在已经变成10.36万元。当初约定的利息是月息1分2厘，3个月下来就是3600元。

主人说，如果把我存银行，按照一年期定期的利率计算，一年我最多只能“增肥”至10.33万元，就这还是银行上浮10%利率后的结果。通过P2P网贷平台理财，3个月就赚到了定期储蓄一年的收益。

收益虽然高，风险也不小。主人的朋友告诉他，有些P2P网贷平台因为经营不善倒闭了，P2P网贷平台越来越像经营风险的机构了，这些平台的运营者需要具备良好的风险控制能力，最好有线下管理金融业务的经验。对于老百姓来说，线下有实体经济支撑的P2P网贷平台更值得信赖，风险控制可以做得更好。

主人还听说，目前洛阳首家互联网金融公司马上就要挂牌成立了，这家公司由洛阳金鑫集团、洛阳日报报业集团、华阳国际大饭店出资筹建，是一家基于P2P网贷“3.0模式”开展业务的公司。主人非常期待这家公司面世，有了家门口的P2P网贷平台，无论是理财还是融资，都可以让我更加安全。

本报记者 李云天 李迎博 宋锋辉

我市再拨354万元保障受灾群众温饱

本报讯 日前从市民政局了解到，我市再次下拨了354万元冬春救助资金，保障受灾群众春季温饱。截至目前，我市今年已下拨冬春救助资金1964万元。

去年我市遭受风雹、洪涝、干旱等灾害，但旱灾最为严重，冬季的小麦、夏季的玉米因干旱大面积减产或绝收，使得不少群众口粮受到影响。灾害造成全市423万人次受灾，385万亩农作物受灾，71万多亩农田绝收，44万多名群众需政府救助。其中，需口粮救助33万多人。

救助资金的发放实行民主评议、登记造册、张榜公布、公开发放，不得平均分配或预留资金，不得以慰问金形式发放。若发现违反规定挪用、截留、贪污救灾资金的，可拨打电话63937853举报。 （戈晓芳 齐长亮）

《河洛生活导报》推出免费鉴宝活动

10万元等着“寻找洛阳民间国宝”参与人

本报讯 《河洛生活导报》联手“您身边的艺术品银行”河南泽华珍宝馆，共同推出的“寻找洛阳民间国宝暨高端艺术品展销会”正在火热报名，5位央视《鉴宝》专家倾情加盟此次“寻找洛阳民间国宝”参与人的活动。昨日，活动主办方又传喜讯：除鉴宝活动全程对我市市民免费外，主办方另投入“10万元艺术品购置基金”等大奖，重奖参与人。

活动报名开始至今，已有500多名“家有珍宝”的市民带着藏品照片，到位于洛阳新区体育场南大门的河南泽华珍宝馆报名登记，希望自家的“宝贝”可以有机会角逐“洛阳民间国宝”。为答谢广大市民的厚爱，也为了让更多家有“好物件”的市民积极参与进来，主办方另设置了五个类型的奖项，重奖参与人。

奖品分别为：3部苹果手机、100份全年《河洛生活导报》、150套公园赏花门票、300箱100%纯正洛阳湖滨果汁。4月10日至13日，这些奖项将在我市相关公证人员的见证下，平均每天在活动现场随机抽取产生。而在13日的“寻找洛阳民间国宝”颁奖典礼现场，还将抽取终极幸运大奖——10万元艺术品购置基金，敬请期待！

更多活动，您可拨打电话18638888926或关注“泽华文投”官方微信。 （张书锋）

探秘《墨言洛阳》真迹册页系列——《众说纷纭话“墨言”》

2014年年初，帝都洛阳的文化圈和收藏界突然热闹非常，业内人士纷纷议论着一套极其宝贵的书画珍本：它凝聚洛阳历史深沉，用诗、书、画、印四大艺术手法，精彩再现洛阳的千年繁华；它还是一项规模宏大的艺术工程，未来的12年里，每年1集60本，将累计创作12集共720本真迹册页，艺术价值令人叹为观止。它就是大型历史题材书画真迹册页《墨言洛阳》。它究竟有什么珍贵之处？为此，我们特推出“探秘《墨言洛阳》真迹册页系列——《众说纷纭话‘墨言’》”，专访我市知名专家及各界人士为您探秘解读。

郑贞富:古今传家，无宝不贵

郑贞富：知名历史学家和作家，知名文化产业策划人，主编、合著有《洛阳通史》《洛阳五千年》等；现任洛阳市文物考古所副所长，河洛文化研究中心研究员。

核心提示

现在不管是出于文化价值，还是出于经济价值的考虑，和那些希望通过房子、车子、票子给子孙做保障的想法相比，通过艺术收藏给孩子留下精神财富的行为越来越被人认可。正是看到这样的变化，著名学者郑贞富说：“《墨言洛阳》文化传承充满了期待！”

一个家族的文化传承力量

这是一个真实的故事，清末，开封府一名宋姓盐商家道殷实并对书画情有独钟。每年春节，他都会邀请全国有名的画家到家里谈诗论画。因此，他得到了不少名家的画作，然后做成一本一本的册页收藏于家中。他告诉儿子：“这些书画册不是金钱能够衡量的。就算将来万一家族衰败了，你们还可以靠这些册页东山再起。”

他去世之后，正值天下大乱，直到民国时期，盐生意被官方把持，家道败落。无奈之下，子孙利用他在世时收藏的名家画作册页，在开封开了一家书画店，小有名气。后经战乱，这些册页多数流失不知去向。

1994年秋天，郑州首届书画艺术精品拍卖会上，他的子孙拿出了仅剩的一本册页，专家评估团给这本册页评出了50万元的高价，而此时，宋家的后代依然以经销书画为生。

郑贞富就是这场拍卖会上的鉴定师之一，这段故事也是他详细询问卖家之后意外得知的。郑贞富当时赞叹：“盛世收藏，藏宝于民，这位宋姓的先辈给子孙留下的不仅仅是一笔不小的物质财富，更是一笔不小的精神财富。”郑贞富说起这段故事，依然心生感慨，他说：“按照收藏的价值提升，这本册页要翻不止100倍。”

《墨言洛阳》可给人以物质和精神的双重愉悦

留什么给你？谈及子孙时，多数家长都会考虑这个问题。林则徐说过一段发人深省的话：“子孙若如我，留钱做什么，贤而多财，则损其志；子孙不如我，留钱做什么，愚而多财，益增其过。”

郑贞富举手投足间都对《墨言洛阳》充满了赞赏。“身在洛阳，是留给孩子一套房子、一本存折、一部车子？《墨言洛阳》汇聚了洛阳当代一流名家的作品，对于收藏爱好者来说，这是一次投资，更是一次文化的洗礼。”郑贞富认为，从《墨言洛阳》开始，收藏者的注意力应该从金钱转移到文化上，在保值增值的基础上，还能给人提供巨大的精神愉悦。

什么叫马寺钟声？龙门山色代表了什么？是牡丹甲天下还是牡丹文化甲天下？郑贞富觉得，在您欣赏《墨言洛阳》时，那些精品画作背后蕴藏的无穷无尽的知识才是给子孙最好的传承。

《墨言洛阳》是当代河洛文化传承的重要载体

奢望每一名普通收藏者提高鉴定藏品的水平并不现实。市场上良莠不齐，鱼龙混杂的情况怎么辨别？郑贞富认为收藏品的源头最重要。

收藏界“过去是‘物以稀为贵’，现在要‘物以知为贵’”。郑贞富分析，《墨言洛阳》的艺术源头让收藏者放心，“洛阳市原市长刘典立担任总顾问，叶鹏、王绣、文柳川、白马寺释印乐方丈等大家闻名全国，《墨言洛阳》的每一幅精品画作都有根有据。”郑贞富说。

《墨言洛阳》要传承的是河洛经典。郑贞富说：“当今的洛阳政通人和，正是河洛儿女传承与发展河洛文化、对河洛经典进行再创作的好时机。为何《墨言洛阳》能够聚集这么多的当代名家，而且每位名家都热情饱满地参与这件事？因为他们心中都有一份责任，想留给河洛后人一些真东西。我们要留给后人，要与后人共享，我们必须要让后人知道我们过去是什么样子，我们生活的土地过去有多么璀璨。”

郑贞富说，人生天地之间，若白驹之过隙，把文化精神传给子孙是人间正道。

目前，《墨言洛阳》正在接受认购。电话：6493 2999 （张莹）

讲文明树新风 公益广告

中国精神 中国形象 中国文化 中国表达

中国梦 吉祥梦

百花妆舞台，
晨光溢华彩。
金鸡高唱吉祥歌，
中国梦里春如海。

晓玲

中国网络电视台制 河北蔚县提供石俊凤剪纸