

预祝2013洛阳经济年度人物宣传评选活动圆满成功

与上海化工研究院成功签约,25条超高分子量聚乙烯深加工生产线投产,5000平方米国家级超高分子材料研发中心将开工建设——

国润管业:全力打造超高分子量聚乙烯强势品牌

核心提示

2013年12月初,洛阳国润管业有限公司(以下简称“国润管业”)再传佳音:上海化工研究院与该公司达成合作协议,决定投入专项资金,用于超高分子量聚乙烯产品在洛阳的研发与生产,同时授牌在洛阳成立国家级超高分子材料研发中心。这意味着,在超高分子量聚乙烯领域,一个围绕新型材料的产学研用产业链即将初步形成。

作为全国行业位次排名前三的企业,国润管业通过与技术研发单位合作,蓄力打破行业瓶颈,实现技术突破。其研发中心建成后,将致力于行业新技术的研究与中试,对提高超高分子量聚乙烯产能、降低生产成本、拓展应用领域起到重要作用。

洛阳国润管业有限公司位于洛阳空港产业集聚区,是一家高新技术企业。公司成立于2008年10月,注册资金500万元,开始致力于超高分子量聚乙烯管材的生产与销售。2011年4月,在孟津县政府的支持下,公司征地50亩开始项目一期建设。2012年5月1日,公司建成1.5万平方米的

现代化生产车间顺利投产,当年实现销售收入6000万元,资产总额达到1.4653亿元。2013年,企业实现产值翻番,销售收入达到1.32亿元。

从一组组数字,人们可以窥见国润管业在短短几年时间内所取得的骄人业绩和持续健康快速的发展轨迹。

国润管业总经理王伟告诉我们,近年,公司以超高分子量聚乙烯研发、生产与销售为主要发展方向,在这一领域积累了丰富的行业经验,其主导产品超高分子量聚乙烯管、疏浚管、耐磨胶管和衬塑管等多规格管材及管件产品远销10多个国家与地区,市场占有率达35%。

3 突破技术瓶颈 大幅提高产能



研发中心大楼效果图

作为一个高新技术产业,超高分子量聚乙烯材料应用领域越来越广。“它节能、环保、性能好,将来若是能得到广泛应用的话,会是一件利国利民的好事。”王伟说。

然而,就目前行业现状来看,超高分子量聚乙烯材料市场需求量大,但受其密度大、流动差、挤出速度慢等因素制约,其产能较低,因此价格较高,产品多用于高端领域,很难向低端领域拓展,致使产品应用领域分布“不均衡”。

王伟告诉我们,要解决这一“不均衡”问题,首先要打破其市场需求与产能不成比例的尴尬局面。他解释,每年超高分子量聚乙烯的应用需求有上千万吨,而受生产技术制约,现有产量根本无法满足庞大的市场需求。正因如此,超高分子量聚乙烯产品价格一直较高,多用于航空航天和军事工业,一时很难实现普遍应用。

因此,突破生产技术这一瓶颈,成为提高其产能、降低其价格的最有效途径。而这也一直困扰全球超高分子量聚乙烯生产领域的一大瓶颈。

不久前,上海化工研究院与国润管业成功签约,这一佳音,也使国润管业在突破技术难题的过程中有了更大信心。

2013年年底,上海化工研究院授牌在洛阳成立超高分子材料研发中心。该中心将于今年4月中旬开工建设。王伟介绍,这个国家级的超高分子材料研发中心占地5000平方米,中心建成后,国润管业将与上海化工研究院联合,向新技术的研究和中试进行延伸。而针对如何提高超高分子量聚乙烯产能这一问题,目前已找到了突破生产技术瓶颈的办法。一种被称为“熔融挤出技术”的新工艺,可以将生产速度最高提升10倍,研

发中心建成后便可投产。这一技术的应用,将使超高分子量聚乙烯的产能得到大幅提升,实现量产。

为确保超高分子量聚乙烯产品能够一次成型,降低原材料在生产过程中的损耗,研发中心将致力于超高分子量聚乙烯注塑技术实验。根据其产品不易破碎、回收的特性,研发中心还将进行超高分子量聚乙烯产品回收再利用技术的研究,以此实现超高分子量聚乙烯产品的循环利用。目前,这一技术已基本成熟,不久后将投入应用。

以创新为理念,国润管业坚持将科技融入产业发展中,不满足于技术创新,面对市场需求,公司还坚持产品更新。

2014年,国润管业将继续扩大规模。今年,公司将把为国家航道局提供大口径高分子聚乙烯疏浚管道和作为另一项重点工作全力推进。王伟说,在今年南方内涝以后,发现现在市场上广泛使用的水泥管道因为受接口和流速制约,排污能力较弱。国润管业通过进行产品性能分析,针对现在市场上使用的波纹管大多为回料生产、环刚度较差的问题,准备近期生产一种新型管道,这种高分子钢带增强波纹管环刚度,性能优越,将很大程度上有利于市政道路、园区建设和排污运用。公司现已实现技术突破,目前设备正在进行安装调试,预计今年5月便可投产。

1 洛阳本土企业结缘高科技产业

提到超高分子量聚乙烯材料,大多数人也许会感到陌生。然而它的产品所应用的各个领域,却和人们的生活息息相关:通讯、电力、燃气、供暖、供水以及医疗等行业正越来越多地使用这一产品。

超高分子量聚乙烯是由乙烯、丁二烯单体在催化剂的作用下,聚合而成的平均分子量大于200万的热塑性工程塑料,该材料可长期在-269℃至80℃条件下工作,被称为“令人惊异”的工程塑料。其产品超高分子量聚乙烯管性能优越,具有极高的耐磨特性、耐冲击性、耐腐蚀性及良好的自润滑性和独特的耐低温性,不易结垢,使用寿命长,广泛应用于金属矿山、煤炭、燃煤电厂、冶金、水泥化工等行业和领域。

在2001年,超高分子量聚乙烯管材就被科技部列入国家科技重点推广计划,属化工类新材料、新产品。国家计委、科技部将超高分子量聚乙烯管材列为当前优先发展的

高科技产业重点领域项目。

近年,随着我国经济持续快速增长,西气东输、南水北调以及城市住宅等建设的需求为塑料管开辟了空前的大市场。尤其是超高分子量聚乙烯管材的应用领域在不断拓宽,在生活和工业中,其以环保安全的优势备受青睐;在建筑业,超高分子量聚乙烯管材不仅能大量代替传统建材,还颇具节能、节材、保护生态、改善居住环境、提高建筑功能与质量、竣工便捷等优点,广泛应用于建筑给排水、城镇给排水以及燃气管等领域。从塑料行业制品细分领域看,该产品在多个领域相对传统金属管、混凝土管和陶瓷管道等应用优势明显,具有较强的市场发展潜力。

了解了超高分子量聚乙烯的多项性能和所适用的应用领域之后,国润管业总经理王伟果断认为,这是一个值得从事的行业。在他看来,这一产业的发展,势必在不久的将来引发塑料制品行业的一场更新换代的革

命,超高分子量聚乙烯管材将以其诸多优势取代普通塑料管材,成为这场革命的胜利者。

2008年,国润管业成立之初,在对产品进行可行性生产实验取得成功后,开始进行批量生产。从此,国润管业与超高分子量聚乙烯结下了不解之缘。

随后,国润管业开始项目一期建设。2012年5月1日,公司建成1.5万平方米的现代化生产车间顺利投产,预示国润管业在超高分子量聚乙烯管道项目建设上,迈出了阶段性的一步。此后,作为公司的主导项目,该项目边建设边投产,当年实现销售收入6000万元。

此外,公司计划投产超高分子量聚乙烯深加工生产线30条,目前已投产25条,剩余5条生产线预计今年6月之前投产。这意味着,这将成为国内规模最大的生产线,国润管业的超高分子量聚乙烯管道将实现年产90万米、年销售收入2.6亿元。



公司总经理王伟(中)在车间同技术工人进行交流



生产车间



电子商务营销团队

2 研发中心落户洛阳 全产业链即将初步形成

国润管业总经理王伟介绍,刚刚涉足这一行业时,公司作为超高分子量聚乙烯产品的生产和销售企业,仅仅从事的是该产品的生产与销售。面对如此优质的产品,如何进一步延伸其产业链条,实现从研发、生产到销售的全产业链模式,成为国润管业思索的重要问题。

全产业链是一种将原先企业内部上下游买卖协同关系由合作和交易角度提升到战略高度的模式,提升了整体性发展的高度。其有助于形成产业领导力和产业优势,实现产业升级,打造品牌,提升影响力。

此时,国内掌握超高分子量聚乙烯顶尖研发技术的莫过于上海化工研究院了。争取与其合作,成为国润管业的目标。

在当地政府的帮助下,国润管业总经理王伟和孟津县的领导们多次前往上海化工研究院就合作一事与其洽谈。共同的目标、愿景和价值观,独特的“政企联合”招商模式,使对方感受到了洛阳政企发展这一产业的热情与期待,也增强了同国润管业合作的信心。



公司总经理王伟(右二)出席国润管业与上海化工研究院签约仪式

2013年12月11日,上海化工研究院作为一个很少直接投资项目的技术研发单位,决定投入专项资金,用于超高分子量聚乙烯产品在洛阳的研发与生产,并授予洛阳国润管业有限公司“超高分子材料研发中心”称号。

研发中心的成立,标志着国润管业的自主研发水平将上升到一个新的高度,有助于加快科研成果转化的步伐,为公司成为国内一流超高分子材料生产基地奠定了科技基础。不

仅如此,研发中心建成后,还将配置高新仪器设备,提供高分子材料的检验检测服务。这意味着,一个集产品质量检验、检测和技术研发、标准制订于一体的国家级超高分子材料检测机构将落户洛阳。

一个是技术研发单位,一个是产品生产企业,二者成功签约,对于国润管业来说,是一次经营效率的提升,更是一个发展的良机,同时也标志着一个产学研用全产业链即将初步形成。

4 两化融合 让企业走上发展“快车道”

近年,这一新兴产业不断发展,然而全国规模以上超高分子量聚乙烯生产企业却为数不多,大多分布在东南沿海地区。

作为中原大省,河南蕴藏着丰富的矿产资源,是全国矿产资源大省之一,多数矿山煤电、化工行业也在此分布。国润管业作为中原地区唯一的超高分子量聚乙烯研发与生产企业,在交通、资源等方面都独具优势,其产品接近原材料地、距市场近的区位优势,使得其生产成本较低,发展条件得天独厚。

不仅仅是区位优势,归结起国润管业所生产的超高分子量聚乙烯产品在全国迅速推广的原因,王伟说,这还得益于公司良好的电子商务营销模式。

新一代信息技术高速发展、应用领域持续拓宽的条件下,传统的生产方式和商业模式正在不可避免地发生着变化,信息化是当前世界发展的大趋势,同时也是推动经济社会变革的重要力量。“以信

息化带动工业化、以工业化促进信息化”成了全社会的责任。

目前,国家政策强力推进两化融合。

所谓两化融合,是指以信息化带动工业化,以工业化促进信息化,走新型工业化道路。其核心就是信息化支撑,追求可持续发展模式。

作为两化融合示范企业,国润管业全力打造电子商务营销模式,通过电商平台,以线上推广的模式发展销售。现在,企业以每年产值翻番的速度发展,营销团队却仅由成立之初的几人扩展到不到50人。如此大的年销售量看似与销售团队的现有人数不成正比。王伟却笑笑说,销售的重点在于产品的质量与平台的搭建,好的产品总是更容易接受,而信息化模式的应用,成为国润管业扩展销售渠道的重要手段。这也是促成上海化工研究院和国润管业合作的重要原因之一。

公司通过搭建电商平台对自

身业务资源进行整合,从而进一步深挖市场需求。如今,国润管业生产的超高分子量聚乙烯管道已销往全国多个城市,并远销东南亚和孟加拉、加拿大等地,受到客户的广泛赞誉。国润管业也成为国内唯一一把超高分子量聚乙烯管道推向世界的企业。

提及未来的发展,王伟信心满满地说:“国润管业从事的是国家引导的产业项目,好的产品加上良好的营销模式助推企业走上了发展的‘快车道’。”今后,公司将努力实现转型升级,实施多元化经营战略,逐步实现从技术研发、生产销售专一化经营方式向产品研发、生产与销售、技术输出、管理模式输出为一体的多元化经营方式转变。

下一步,公司还将筹建中国管道制造网,通过搭建行业平台,实现多方合作,使国润管业真正成为超高分子材料研发、生产、销售的领航者。(陈宁)



洛阳国润管业有限公司 LUOYANG GUORUN PIPES CO., LTD.