

# 我市咖啡店近年发展迅猛,市场竞争日趋激烈 本土咖啡品牌何去何从

## 国企改革再提速 工业转型再升级

核心提示

近几年,我市特色休闲式咖啡店发展迅速,尤其在今年上半年,其发展呈井喷态势;除了本土自创咖啡品牌,国内、国际一些知名咖啡品牌也纷纷进驻我市,店面数量迅速增加,竞争日趋激烈。当下,我市咖啡休闲市场是否趋于饱和?面对外来品牌冲击,本土咖啡品牌又该如何发展?



市民在咖啡店里享受休闲时光

### 1 现象:咖啡店数量猛增

几年前,提起洛阳的咖啡店,大多数人想到的仅有迪欧、哥德等少数商务连锁店。近两年,不少市民发现,我市有特色的咖啡店越来越多,给朋友小聚、休闲聊天提供了更多的选择。

“近两年,洛阳的咖啡店发展十分迅速,不仅本土自创品牌,一些国内、国际知名连锁品牌也纷纷进驻洛阳市场。”我市咖啡品牌创始人杨逸凡说。

从2012年年底开始,咖啡味、喜式、真咖啡、公园1702等一批本土自创品牌咖啡店相继开业。经过近一年的发展,从2013年年底到今年4月,我市咖啡市场进入发展高峰期,漫咖啡、Zoo Coffee、Caffe Bene等国际品牌也相继来洛开店。

“截至目前,全市近两年来开业的咖啡店品牌约30个,发展高峰期的5个月时间内,平均每个月新开店7家左右,其中包括一些品牌所开的分店。”杨逸凡说。

### 2 分析:多重因素促成“咖啡热”

短短两年内,咖啡行业为何发展如此迅猛?行业发展大环境,导致咖啡“热风”刮到洛阳。杨逸凡说,在发达国家及北京、上海等国内大城市,咖啡行业发展历经速溶咖啡、意式咖啡、精品咖啡等多个阶段,如今,以经营意式、精品咖啡为主的特色休闲式咖啡店

正盛行,我市商家自然也不会放过此商机。随着社会经济的发展,越来越多的人开始认识咖啡、接受咖啡,并将其视为一种流行时尚。喜式咖啡创始人陆阳介绍,现如今,人们对消费环境的要求越来越高,而集咖啡消费与环境消费于一体的咖啡店恰好

满足了消费者的这种需求。同时,近两年,从国外留学归来或从大城市回到洛阳创业的人越来越多。这些年轻人更习惯于到咖啡店消费。另外,我市越来越多的新建商圈,也为咖啡店的发展提供了载体。

### 3 问题:市场饱和,人群还小

咖啡店在短时期内激增,带来的直接后果就是市场趋于饱和。杨逸凡说,虽然越来越多的消费者开始接受咖啡,但受经济条件等限制,我市咖啡消费群体的培养速度远远跟不上咖啡店的

发展速度。去年,新区一商圈内新开业约30家咖啡店和甜品店,其中近一半目前已转让或关门。同时,国际品牌的冲击也使竞争更加激烈。此外,基础设施不完善也制约着咖啡

店行业的发展。比如,咖啡店销售的咖啡豆、牛奶、青柠等食材大多来自国外,但由于目前冷库、冷链运输等尚不成熟,咖啡店只能“少量多次”采购食材,导致成本增加。

### 4 建议:变危为机,趁势而上

业内人士表示,国际咖啡品牌进驻洛阳,可开拓更大的消费群体和消费市场,营造更浓的咖啡市场氛围,本土咖啡品牌不必惧怕,反而可将视其为契机,促进自身发展。咖啡店消费不仅是产品消费,更是环境消费,本土品牌要发展应该注意以下事项。

首先,要在风格上形成自己的品牌特色,包括店内装修、主题、器具以及服务员着装等。其次,可通过聘请专业技术人员及加强培训等,提升产品及服务品质。而针对咖啡店翻台率较低这一特点,不妨尝试丰富产品

种类,以高品质的产品增加单桌消费量。最后,本土咖啡店还可以尝试抱团发展,以合作降低成本。以青柠为例,目前咖啡店仅采购当天所需量的价格为每公斤7.5元,而大量购进,每公斤可降至2元左右。本报记者 赵佳 文/图



讲文明树新风 公益广告

中国精神 中国形象 中国文化 中国表达

# 中国圆梦 家家有福

