

### 洛阳武警战士程俊,重庆探亲期间组织群众救火,归队后只字不提——

# “百姓有难,冲上去是我应尽的职责”

近日,从重庆寄来3封感谢信,使武警洛阳市支队五中队炊事班班长程俊探亲期间,勇闯火海抢救群众财产的事迹浮出水面。

## 收到感谢信:他表现出现代军人的高尚品质

3月4日,驻地于三门峡市陕州区的武警洛阳市支队五中队指导员陈宇龙,接到河南省三门峡监狱(五中队负责看守该监狱)转来的一封重庆寄来的快递。快递里面是一封感谢信,感谢该中队战士程俊探亲期间奋不顾身闯火海抢救群众财产的事迹。

而此前几天,武警洛阳市支队五中队也收到了另外两封感谢信,同样是感谢程俊的。这3封感谢信的寄信人分别是重庆市石柱县龙沙镇政府、龙沙镇油房社区居

委会和该居委会村民谢帮春等人。

龙沙镇政府在感谢信中写道:“贵单位程俊同志不顾个人安危,临危不惧,挺身而出,组织周围群众开展救火行动,有效控制火势,避免了更大灾害的发生,深受群众赞扬,表现出现代军人的高尚品质。程俊同志的高尚行为为龙沙镇全体干部群众树立了良好的榜样。”

谢帮春在感谢信中说:“他奋不顾身,帮助我们救火,把我们的财产损失降到了最低。他这种不顾个人安危,奋力保护人民财产的高尚行为,让我们非常感动。”

至此,程俊探亲期间勇闯火海抢救群众财产的事迹才展现在大家眼前。

## 事情经过:探亲期间组织群众救火,归队后只字不提

2月16日8时10分许,正在老家龙

沙镇油房村探亲休假的程俊,看到离家约80米的村民马世友家的房子浓烟滚滚、火苗乱窜……

危急时刻,程俊一边报警,一边冲向火实现场。由于当地房子为木质结构,火势迅速蔓延,程俊立即组织大家救火。

程俊冲进火势较小的屋子帮助马世友抢救财产。半个小时后,在村民的协助下,火势得到控制。

还没来得及喘口气,大家发现邻居谢帮春家也起火了。看着紧锁的大门,程俊组织几个村民翻墙进入控制了火势,并设法将院里的煤气罐移离现场……消防官兵赶到后,程俊又组织来帮忙的群众协助消防队员继续灭火。

2月18日,假期结束,回到中队后,程俊没有向中队干部和战友提起此事。

## 战友评价:他在工作中是硬汉,在生活中是好汉

“他在工作中是硬汉,在生活中是好汉,危难关头挺身而出的背后是他优秀的职业素养和高尚的道德品质。”战友这样评价程俊。

程俊2010年入伍,进入炊事班后,擅长做渝菜的他,积极摸索其他菜肴的烹饪方法。2015年,五中队食堂被武警河南省总队评为“先进标兵食堂”。五中队老营区条件艰苦,最头痛的是下水道经常堵,很多同志看到发臭的污泥都“敬而远之”,程俊总是一个人在下水道清理,从不嫌脏。

“既然当兵了,无论何时,百姓有难,冲上去是我应尽的职责。”面对群众的感谢,程俊如是说。本报记者 申利超 通讯员 翟晓伟 刘奇山

### 宜阳灵山文化庙会开幕

本报讯(记者 常书香 通讯员 李炳辉 张珂)昨日,为期10天的第17届宜阳灵山文化庙会开幕。本届灵山文化庙会策划了一系列精彩的民俗节目,让游客一饱眼福。

灵山寺位于宜阳县城西8公里处,是中国佛教祖庭白马寺的姊妹寺,也是集“名山、名寺、名树”于一体的著名佛教圣地和旅游景区。自2000年以来,灵山文化庙会每年接待游客近30万人次,对活跃农村文化、弘扬佛教文化、发展宜阳旅游发挥了重要作用。

2010年以来,宜阳县启动了总投资50亿元的灵山文化旅游产业集聚区开发工作,重点建设灵山主景区、莲花公园和灵山新村等。目前,总面积26平方公里的灵山文化旅游区累计完成投资23.6亿元,华严宝殿、药师殿、财神殿、十三级佛塔、观音广场等58个项目全部建成,面积约6万平方米的灵山永济湖正在开挖建设中。



## 机耕烟田早种烟

9日,汝阳县刘店镇刘店村烟农正在机耕烟田。眼下,正是春季烟叶育苗、机耕烟田的春忙时节,汝阳烟叶生产大镇刘店镇在该县烟草部门支持下,开始免费帮烟农机耕烟田,为及时播种烟叶做准备。 康红军 摄

# 洛城警花带警爸“重返20岁”爆红网络

微博阅读量5小时超百万次

本报讯(记者 李三旺 通讯员 李向鑫)前阵子,1989年出生的杭州小伙小顾请假陪爷爷“重返25岁”的事爆红网络。昨天,咱洛阳也出了一个类似的事情——洛阳姑娘带爸爸“重返20岁”。让人感慨的是,父女俩都是人民警察。

昨日上午,市公安局官方微博“平安洛阳”发布了一组洛阳警花带警察爸爸“重返20岁”的写真照片。短短5个小时,该微博阅读量达109.6万次,转发

1700余次,评论600多条。

记者从市公安局获悉,照片中的主人公张玺和张潇潇都是来自我市公安系统的基层民警。父亲张玺从警27年,是新安县公安局的一名普通民警;女儿张潇潇是去年刚进入公安队伍的“新兵”,在汝阳县公安局一偏远山区派出所工作。

在这组极具创意的照片中,父女俩穿上了破洞牛仔、滑板鞋、老式警服等,一老一少形成鲜明对比。特别是父女二人同为人民警察的身份,引起众多网友热议。

“@陕西公安”说:时光时光,慢些吧,不要再让他变老了!

“@伊恩和瑞秋”则直言:感动!“女承父志”,警察是一种传承,也是一种信仰。



“警花警爸”写真集(资料图片)

## 多措并举 加强危化企业监管

本报讯 为确保安全生产形势持续稳定,洛龙区安监局下大力气加强对境内危险化学品企业的监督管理。该区强化企业红线意识,健全责任机制,督促危化企业加强仓库安全管理,提高人员安全技能;增加巡查频次加大查处力度,严厉打击“违法、违规”行为。(龙安)



### 行业风采

## 创新服务理念 打造“旗舰网点” 建行洛阳分行 古城路支行喜获殊荣

近日,河南省银行业协会对全省银行业文明服务单位进行表彰,建设银行洛阳分行古城路支行喜获“2015年度河南省银行业文明规范服务百佳示范网点”荣誉称号。

古城路支行秉承“以客户为中心”的服务理念,坚持“耐心、用心、细心”的三心服务,全力打造建行洛阳分行优质服务“旗舰店”。

一方面抓服务环境营造,提升服务质量。支行对服务的硬件设施进行完善,以智慧银行建设为抓手,优化服务区功能,增加自助填单台、自助存取款机等更加人性化的服务设施、设备,在自助服务区安装免费的95533客户服务电话,提供盲人键盘、语音叫号机,提供英文和哑语业务服务,设立爱心座椅等内容,保证对普通客户做好全功能的服务,更能够让特殊人群感到建行服务的无微不至。

一方面抓服务软件建设,制定金融业务设计倡议书,设计以远离诈骗、远离假币、远离非法集资为主题的公众金融服务教育区,引导客户进行理财投资。扩大服务内涵,提升服务质量,该员工王利芬在全国银行业协会举办的“金融行业大堂经理风采展示”比赛中,从全国金融系统两千余名选手中脱颖而出,获得“魅力之星”荣誉称号。此项荣誉在河南省建行、洛阳市金融行业仅此一名。古城路支行优质服务获得同业及内外部监管部门的一致认同,各项业务指标也取得快速增长。(徐锐锋)

### 前言

金融是经济的血脉,经济发展离不开金融的支持,我市确立了“十三五”期间以新发展理念为引领,以九大体系为支撑,着力实现“四高一强一率先”的目标。实现这一目标,离不开金融源源不断的“营养”。

今天,《洛阳金融》与广大市民见面了。《洛阳金融》以助力洛阳金融行业发展、服务广大市民生活为理念,旨在传递金融机构改革动态、展示金融创新发展成果、传递金融机构声音、探讨金融发展趋势,为读者提供鲜活、最专业、最具价值的金融知识和投资信息。

《洛阳金融》内容以政策解读、行业动态、理财分析为主。我们将全力打造金融机构和读者互动沟通的平台,着力提升洛阳金融的辐射力和影响力。

# 全市农商银行、农信联社 12亿元资金春雨闹春耕

人勤春来早,春耕生产忙。眼下,正是春耕生产的大忙季节,全市农商银行、农信联社投放的12亿元资金春雨,让辛勤耕作的老农们喜不自禁。

为确保春耕生产不误农时,市农信办未雨绸缪,积极行动,“三突出”为春耕生产的顺利开展提供了强有力的保证。

**突出抓好调查摸底工作。**为深入了解春耕资金需求动向,市农信办指导辖内行社“走基层、进村组、访农事”,成立信贷小分队进村入户开展调研、宣传,在为农户和农资企业送去新春祝福的同时,积极征询其金融服务诉求和资金需求情况,确保支持春耕生产有的放矢。

**突出抓好资金组织工作。**为建好春耕生产“蓄水池”,市农信办早谋划、早部

署、早落实,去年底,就锁定目标客户全力营销,2016年元旦过后就迅速行动,为各项存款的稳定增长奠定了坚实基础。截至3月7日,全市各项存款余额达815.21亿元,较年初增加91.17亿元。

**突出抓好信贷投放工作。**为确保春耕生产资金投放高效及时,行社结合辖区实际,适时开辟涉农贷款“绿色通道”,适当放宽贷款标准,简化贷款手续,降低贷款利率,实现农户贷款随到随贷,确保了不误农时。同时,市农信办积极加强督导,严格涉农贷款投向,确保专款专用,杜绝“农转非”,保障涉农资金足额发放好、使用好。嵩县联社向当地农资企业、种子公司等涉农企业发放贷款400万元,帮助农户做好化肥、农药、农

膜、农机具以及粮食种子等农业生产资料的调销和储备。为解决农田灌溉问题,该联社发放贷款180万元,维修、淘汰全县88眼机井,使之充分发挥抗旱效能,并向大坪乡青沟水庫项目及周边行政村发放贷款150万元,用于修建引水工程,解决宋岭村、李沟村等5个村77户350亩农田引水灌溉难题。宜阳农商银行开发农家乐、致富宝等信贷产品,入春以来累计投放春耕生产贷款452笔,金额4746万元,支持农户购买种子131万公斤,农机具142台,打机井53眼,实现抗旱浇麦3万余亩。(全华 薛晓璐)



# 农行洛阳分行资产业务实现快速发展

2016年农行洛阳分行在资产业务发展上坚持“守存量、扩增量”,在大客户大项目营销上取得重大突破。截至2月29日,洛阳分行各项贷款(含贴现)余额180亿元,较年初净增19亿元,增量占全省农行增量的21.54%,实现了资产业务开门红,为全年创造了良好的开局。

**高度重视,强力营销。**一是明确营销目标,紧紧把握政府新一轮加大投资的重大战略机遇,主动对接洛阳市重点抓好的城市基础设施建设、棚户区改造、机器人及智能装备等重大项目,突出营销重点,明确营销目标。二是推行客户经理制度,市、县行领导亲自对接、亲自制定策略,凝聚营销合力,实现重点突破。三是实施团队营销,组建跨层级、跨

区域的营销团队,制订集融资、融信、融智于一体的交叉营销方案,部门协同、前后台联动,提高运作效率,提升市场响应能力。

**超前谋划,做好储备。**按照“打基础、利长远、可持续、重实效”的总体工作要求,该行提前做好优质项目的营销储备工作。围绕“水、电、路、管、棚、央企”等六大领域储备了一大批优质客户和优质项目,为今年资产业务快速发展奠定坚实的基础。

**创新机制,倾斜资源。**一是实行大客户大项目营销会商机制。二是倾斜资源,匹配专项经费奖励重大项目营销团队,并通过签订责任书的形式,保证专项经费奖励到团队、到人员,最大限度调动

营销积极性。

**快速投放,早见成效。**该行始终牢记“信贷投放成效决定着资产业务发展的成败”,对新营销项目,要求营销人员及时收集资料抓紧上报;对正在审批项目,要求相关部门密切配合、高效协作,确保当日审批、当日投放、当日见效。今年以来该行已为某实业有限公司投放全省农行首笔园区基础设施建设贷款2亿元,为某公司投放全省农行首笔PPP项目贷款5000万元,有力地支持了洛阳地方经济发展。(杨武强 任海峰)



## 中国民生银行洛阳偃师支行 盛大开业

10日,中国民生银行洛阳偃师支行盛大开业,该支行成为民生银行在洛阳市区域内开业的首个县(市)级支行。自此,民生银行在我市营业网点总数达到17家。该支行成立后,将全面实施总行提出的“客户化运营”模式,以客户为中心,为客户提供更高效、更便捷的服务。(李怡洁)

## 富德生命人寿2020年 续期保费或将突破500亿元

近日,富德生命人寿董事长方力在公司会议上,以“守正出奇,厚积薄发,谱写富德生命新篇章”为题强调了全面落实公司五年规划的重要性。

战略先行,是方力一直强调的理念。首先落地的是围绕如何满足客户最大化需求、如何打造高品质市场化产品的“大产品战略”。随着“大产品战略”的深入,富德生命人寿近两年在互联网产品、新型健康险产品方面有诸多市场领先的产品出现,赢得了市场的认可。

未来5年,富德生命人寿的整体战略目标是“全面进军第一集团,打造一流行业标杆”。根据规划,公司将从盈利模式、现金流来源、新业务价值和运营效率入手,解决目前的问题,以推动公司持续健康发展。公司将通过3年至5年时间的调整,逐步实现长、短利差及死病差的平衡发展,预计到2020年,续期保费将突破500亿元,是2015年的3倍;新业务价值将达到50亿元,是2015年的3.5倍。

据悉,2015年,公司年度规模保费由2014年的700亿元上升至1600亿元,同比增长133.7%,市场排名进入前三。(吴志刚)