



“东方红”闪耀科博会

中国一拖推出高端智能拖拉机彰显企业创新实力

国庆节前夕,以“科技创新·军民融合·开放合作”为主题的第四届中国(绵阳)科技城国际科技博览会(以下简称科博会)在四川绵阳拉开帷幕。科博会上,中国一拖集团有限公司自主研制的国内首台东方红LW4004无级变速重型拖拉机、LF2204动力换挡转向拖拉机,以高大威猛的造型、美观的设计、先进的技术,受到“围观”。

“明星”拖拉机“身世”不一般

本届科博会由科技部、四川省人民政府主办,科技部火炬中心和四川省科技厅及省直有关部门、绵阳市人民政府共同承办,中央军委装备发展部、中央军委科技委、国防大学、联合国工业发展组织(UNIDO)等给予支持。科博会展总面积7万平方米,包括军民融合、国际及港澳台、高新技术产业、区域合作与人才、长虹智慧生活体验馆等5个室内展馆,以及大型装备设备、新能源车产业生态两个室外展区。大会吸引了近50个国家和地区的887家单位参展,参展项目达到2067个,展品9141件。

中国一拖展出的东方红LW4004无级变速重型拖拉机,曾于今年6月参加国家“十二五”科技创新成就展,受到

国家领导人的高度赞扬。本届科博会上,中国一拖东方红LW4004无级变速重型拖拉机再次吸引了众人的目光。

中国一拖相关负责人介绍,东方红LW4004无级变速重型拖拉机属“十二五”国家科技支撑计划重大项目,产品可实现连续速度精确控制、变负荷控制、PTO输出速度恒定等功能,可满足任意工况下发动机在最佳动力点和经济点工作要求,实现整机的高效节能,适用于大型农场深耕、深松、联合整地等重负荷农田作业。

“明星”成长史 一拖创新路

在东方红LW4004无级变速重型拖拉机“光环”的背后,是中国一拖全方位技术支持的结果。

目前,中国一拖拥有一个国家级企业技术中心和两个投资数亿元建成的中国最先进的中试基地。另外,拖拉机动力系统国家重点实验室、国家拖拉机质量监督检测中心、中国拖拉机标准化技术委员会秘书处等都设在中国一拖,中国一拖参与制定和修订的国家标准、行业标准已有290余项。

中国一拖具有制造国内最完整的拖拉机系列产品的能力,功率范围在17

马力到400马力,目前已形成磨合套、同步器、动力换挡、动力换挡等4种产品技术平台,完成CVT关键技术研发工作并开始产业化。

说到创新实力,不能不提中国一拖在本届科博会上展出的另一款主打产品——东方红LF2204动力换挡转向拖拉机。

该机型是中国一拖为满足国内大型农场及高端客户需要开发的具有完全自主知识产权的220马大功率率轮式拖拉机,它填补了国内拖拉机动力换挡类产品的空白,是我国最早实现商品化且批量销售的拖拉机动力换挡产品。

中国一拖相关负责人介绍,这款“高大上”产品采用非道路欧III排放标准,一拖(法国)公司生产的电控负载换挡及负载换向传动系统,同时应用了闭心负荷传感电控液压提升系统、液晶显示数字仪表盘、带悬浮的空调驾驶室等国际先进的拖拉机制造技术,是国内农机产品中采用高新技术较多的产品之一。

中国一拖无级变速重型拖拉机研制成功,动力换挡转向拖拉机实现批量销售,表明中国一拖在相关领域已经取得重大技术突破。“尤其是无级变速传动系、智能化控制管理系统等重型拖拉机关键技术,填补了多项国内技术空白。”中国一拖相关负责人说。

瞄准“十三五”“东方红”再发力

刚刚闭幕的市十一次党代会提出,产业是我市率先发展的根基所在,要坚持“双轮驱动”积蓄新动能,“双向发力”培育增长极,让传统产业加快转型、新兴产业加速发力,发展动能更加强劲。

为深入贯彻市党代会精神,中国一拖“十三五”期间将在自动驾驶、精准农业、拖拉机管理信息服务平台等方面进一步提升拖拉机智能化水平。通过对拖拉机智能管理的研发和应用,中国一拖将实现从单一的农机设备制造商到“农机制造商+服务提供商+信息服务商”的转型。

本报记者 赵志伟 通讯员 许予永



《构建现代产业体系促进金融业发展实施方案》确定我市金融业发展目标

2020年,我市各类金融机构总量将达200家

本报讯(记者 李逸博)引进更多的金融机构,市民和企业的融资和理财渠道更为多元化;设立市金融服务中心,破解中小企业融资难题;引导民间资本参与农信社改制,激发金融市场活力……日前,我市出台《构建现代产业体系促进金融业发展实施方案》(以下简称《实施方案》),明确了“十三五”时期我市金融业发展的目标和主要任务。

市金融办相关负责人表示,金融是现代经济的核心,是我市推进“565”现代产业体系的重要内容,在资源配置、推动经济发展和经济结构调整中发挥着举足轻重的作用。去年,我市金融业增加值为195.3亿元,同比增长14.5%,占GDP的比重达到5.6%,《实施方案》的出台将推动我市金融业快速健康发展,有利于进一步发挥金融业对全市经济社会发展的促进作用。

《实施方案》确定了“十三五”期间我市金融业发展的主要目标:到2020年,全市金融业增加值达到375亿元,争取达到450亿元,年均增速14%以上,占GDP比重7%以上,占全市税收比重10%以上,金融业作为全市支柱性产业的地位进一步巩固。

银行业——建成由政策性银行、国有商业银行、股份制商业银行、地方商业银行、农村商业银行、村镇银行等构成的结构完善、功能完备的银行业机构体系。到2020年,全市存款规模达到7400亿元,年均增长12%;贷款规模达到4300亿元,年均增长10%。

保险业——建成由财产保险、人寿保险、健康保险、保险中介机构等组成的结构合理、互补共赢、竞争有序的现代保险市场体系。到2020年,全市保费收入达160亿元,年均增长11%左右。

证券业——到2020年,全市实现上市或挂牌企业80家以上,资本市场融资330亿元。

该负责人透露,到2020年,我市将争取引进2家至5家股份制商业银行和城市商业银行,引进1家至2家保险机构,使我市各类金融机构总量达到200家。目前,我市相关部门正积极与中原银行、华夏银行、广发银行、浙商银行、渤海银行、恒丰银行等金融机构对接,待更多金融机构落户洛阳,市民和企业的融资和理财渠道将更为多元化。

我市还将通过推动洛阳银行上市、设立市金融服务中心、引导民间资本参与农信社改制等,持续壮大地方金融服务主体;引进或培育包括金融租赁、融资租赁、消费金融公司、汽车金融公司等在内的新型金融业态,试点建立土地经营权流转、宅基地使用权、林权、采矿权、碳排放权等要素市场交易平台,丰富金融市场主体;通过设立政府创业投资引导基金,引导社会资本积极参与设立创业投资企业,疏通高成长、高科技型企业的融资渠道。



了解《实施方案》详细内容 请扫二维码

短网址: <http://shouji.lyd.com.cn/n/650309>



洛阳新逐鹿创客空间 进入“国家队”

昨日,在位于市先进制造业集聚区卓阳科技园的洛阳新逐鹿创客空间的“创业咖啡厅”,年轻创客正在交流。

近日,洛阳新逐鹿创客空间入选“国家级创客空间”,这个开放式办公场所,可以为国内企业免费提供交流合作和项目路演场地。该创客空间由逐鹿电商学院联手上海蚁美信息科技、数据袋鼠团队、卓阳孵化器共同投资建立,将通过大数据挖掘、商业模式创新、产品与服务创新、全网营销等多种手段,为我市传统制造业企业提供全新的互联网运作服务,帮助创业企业做大做强。预计今年年底,进入新逐鹿创客空间的创业企业及团队将达到1000个。 记者 潘郁 通讯员 程传水 摄

洛阳部件在欧洲电动自行车市场“站稳脚跟”

中航光电连接器产品在德国电动自行车市场占有率达到近半

9月30日8时,在德国基兴市,市民荣格用完早餐后,就戴上头盔,骑着一辆自行车上班了。

荣格骑的自行车,外观如山地车,但斜跨梁上方固定了一块环保锂电池——这就是在中西欧国家较为盛行的E-Bike(电动自行车)。你知道,这辆E-Bike车上,负责信号和电力传输的所有连接器产品均来自2万公里外的洛阳企业——中航光电科技股份有限公司。

日前,记者随新华社“一带一路全球行”报道团抵达德国基兴,探寻欧洲E-Bike市场的“洛阳故事”。

赴德国参展受捧,吹响进军欧洲号角

10月1日,在德国基兴市,中航光电产品与国际市场部销售经理张亚峰正和德国代理商有关人员讨论下一步销售方案。

牡丹瓷、唐三彩、关林风景照……走进这家代理公司办公室,随处可见洛阳的文化符号。

“洛阳是我事业的新起点,我对洛阳有着特殊的感情。你看,我们的工作T恤上就印着JONHON(中航光电英文简称)。”HIPO公司产品经理托马斯·奥森动情地说,如今,他们销售的E-Bike连接器,近一半来自中航光电。

中航光电外贸部部长韩兆春介绍,近年,既能脚踏又能电驱的E-Bike在中西欧国家逐渐普及,踩着E-Bike上下班成为时尚环保的出行方式。这种E-Bike价格不低,



张亚峰(左一)在和德国代理公司产品经理讨论技术问题

每辆售价3000欧元到1万欧元,但销量仍以每年约两成的速度递增。

中航光电和E-Bike结缘,还要从2011年说起。那年,中航光电第一次率团参加德国慕尼黑电动车展,一亮相就引起了不少外商的关注。

“很多厂商第一次看到中国企业能做出这么精密和高可靠性的连接器,消除了他们对‘中国制造’价廉质次的成见。”张亚峰说,这次参展,打开了中航光电进军欧洲E-Bike市场的大门。

建立德国研发中心, 贴近市场搞创新

2012年,中航光电进入欧洲E-Bike市场头一年,就完成了约合数百万元人民币的销售额。

为了让研发更加贴近市场,中航光电在德国基兴设立研发中心,安排来自洛阳总部的研发和销售人员进驻。

基兴在距德国科隆东南90公里处,交通便利,市中心约50平方米的研发中心,便是中航光电在欧洲连接器市场上的“前哨”。

“我们和托马斯的产品代理公司仅一条走廊之隔,代理商反馈客户需求,走几步路敲敲门就能现场解决,大大加快了我们的市场反应速度。”张亚峰说。

在这里,企业研发出的E-Bike专用连接器,不仅满足了厂商的耐紫外线、插拔寿命要求,还满足了IP67级防渗水要求。

这意味着,即便是产品浸入约30厘

米深的水中,也不会发生短路等故障,性能可以和欧洲一流连接器相媲美。

“轻量化、小型化、智能化,是连接器行业发展大趋势。我们的连接器最细能做到5毫米,可谓将小型化、轻量化做到了极致。”张亚峰说,研发中心还新开发出一款具有接口自动校正功能的连接器,可以大大提升接口牢固度。

销售连级跳,进军欧洲市场步伐加快

20余万只——这是去年中航光电为欧洲市场供应的E-Bike连接器数量。张亚峰说,今年有望突破100万只!

经过几年的发展,中航光电连接器产品已经在德国实现稳定销售,并积极向全欧洲拓展。

如今,依托该研发中心,中航光电E-Bike配套产品累计实现销售额数千万元人民币,开发了3个系列20余个品种,累计申请专利5项。

随着产品在德国走俏,中航光电在欧洲市场的“朋友圈”也越来越大。如今,中航光电为10余家欧洲知名企业供应产品,在德国E-Bike市场占有率近半,在欧洲拿下了约三成的E-Bike连接器市场,成为中航光电出口业务的支柱产品。

“德国是世界一流工业强国,中国制造在此立足充满挑战。但4年来,我们的连接器产品已在欧洲市场站稳了脚跟。贴近市场搞创新,‘洛阳制造’走向‘一带一路’一定行!”张亚峰说。

洛阳日报报业集团特派记者 张锐鑫 通讯员 宋明丽 文/图

(一)关于政府采购政策

市财政局与市直相关部门联合下发《关于运用政府采购措施进一步促进我市经济发展的通知》及相关意见,要求市、县(市)区两级采购单位,一是在满足采购需求及质量和价格同等条件下,优先采购我市本地企业生产的产品,二是洛阳本地生产企业之间能够形成竞争的,经财政部门批准,可以采取竞争性磋商、竞争性谈判和询价等非招标采购方式,直接面向洛阳企业采购。

(二)关于企业创新发展的支持政策

一是创新财政科技投入方式,实行科技创新券。我市出台了《洛阳市科技创新券实施管理办法》(洛政办〔2014〕124号),采取无偿资助方式支持企事业单位开展科技创新。

二是实施“玉洛汇”计划,吸引、鼓励大学生在洛阳进行创新创业。为更好发挥政府的引导作用和市场对资源配置的决定作用,“玉洛汇”采取科技创业券的形式,支持大学生在科技企业孵化器(包括大学科技园、创客空间等)创新创业。

三是引进新型研发机构,为深入推进我市产学研合作专项行动计划实施,加快产学研深度融合,

促进科技成果转化,加快产业转型升级,出台《洛阳市促进产学研融合发展若干政策措施》。

四是实施“河洛英才计划”,5年内拿出不少于20亿元,用于引进和培育创新创业人才(团队)。

(三)支持企业项目建设政策

设立了企业技术改造资金、中小企业发展专项资金、电子信息产业专项资金、工业机器人及智能装备产业发展资金。通过补助、贷款贴息、奖励、销

售或购买本地产品补贴等多种方式,给予企业补贴支持。

(四)支持企业金融政策

设立中小微型企业信贷风险补偿资金、小微企业还贷周转金、科技型中小企业贷款风险补偿资金池、企业增信基金、天使投资引导资金、洛阳先进制造业发展专项基金,解决企业融资难、融资贵等问题。(袁东任)



相关政策请扫码关注

专题

发挥财政职能 做好企业服务工作

——洛阳市“政策落实进万企”政策宣传宣讲之财政局篇