

近日,由中信重工等三方投资的中信阿姆智能装备有限责任公司进驻中国-白俄罗斯工业园 “洛阳造”特种机器人“牵手”白俄罗斯

坐落于“一带一路”上的中国-白俄罗斯工业园(以下简称中白工业园),被誉为中白两国经贸合作的“旗舰项目”。5月8日,由中信重工等三方投资的中信阿姆智能装备有限责任公司进驻中白工业园。伴随着这家落户园区的第34家居民企业,同时也是第18家中国居民企业“揭开红盖头”,“洛阳造”特种机器人正式“牵手”白俄罗斯。

1 中白工业园的第34家居民企业

5月,享有“万湖之国”美誉的白俄罗斯,花团锦簇,景色迷人。

近年,这个欧洲内陆之国逐渐被中国人特别是洛阳人所熟悉,是因为一个项目——中国-白俄罗斯工业园。

2015年5月12日,6家中资企业正式成为中白工业园的首批入园企业,其中,就有来自洛阳的中国一拖集团有限公司(以下简称中国一拖)。

被誉为中国和俄罗斯两国合作的“旗舰项目”的中白工业园,位于白俄罗斯明斯克州斯莫列维奇区,距白俄罗斯首都明斯克市仅25公里。工业园紧邻国际机场,柏林——莫斯科洲际高速公路横穿园区,使产品一两天就可以通过公路、铁路、空运等多种方式运到西欧国家。

拥有得天独厚“工业地缘优势”的中白工业园,将自身定位为以机械制造、电子信息、精细化工、生物医药、新材料、仓储物流为主的高新技术产业园区。园区内还规划有商贸娱乐综合体、金融和科研中心。正因为高端,被白俄罗斯政府称为“亚欧合作新典范”的中白工业园,还吸引了中兴通讯和华为等大型企业。

2018年5月8日下午,中白工业园在园区办公楼新闻发布厅举行了一个简短的企业入园及公司揭牌仪式。在现场嘉宾的见证下,中白工业园管委会主任亚罗申科与中信集团副董事长兼总经理王炯,一起为当天进驻园区的中信阿姆智能装备有限责任公司揭牌。与此同时,亚罗申科还向中信重工董事长俞章法颁发了工业园居民企业证书。至此,中信阿姆智能装备有限责任公司成为中白工业园的第34家居民企业,也是第18家中国居民企业。



中信重工特种机器人生产基地



公司揭牌仪式

2 白俄罗斯相中“洛阳机器人”

这家新进驻的企业到底什么来头?

为响应白俄罗斯总统邀请外国公司对白直接投资的号召,以及回应中国商务部、国家发改委邀请国内大型央企进驻中白工业园的倡议,中信重工、中信建设、白俄罗斯 AM-KODOR-BELVAR 有限责任公司决定,三方投资,共同设立中信阿姆智能装备有限责任公司,为“智能消防机器人设备组装线项目”(暂定名)进驻中

白工业园搭建基础平台。

该项目拟在白俄罗斯组用于消防安全、工业巡检等用途的特种机器人,利用中白工业园提供的投资优惠政策,增创经济效益。

在中国,提及特种机器人,人们首先就会想到中信重工。因此,这个项目,中信重工自然当仁不让。

中信阿姆智能装备有限责任公司由中信重工控股,主要负责提供技术

支持及合资公司的生产运营管理等工作。在公司揭牌仪式现场,还特别展示了中信重工从洛阳带来的特种机器人产品。

中白工业园区管委会主任亚罗申科表示,园区将不断提高服务质量,为居民企业的顺利投产运营提供保障。

园区居民企业是指,符合中白工业园产业定位、经园区管委会批准的、能享受到园区各项投资优惠政策的企业。

3 “一带一路”上的中白友谊纽带

中白工业园坐落于丝绸之路经济带中贯通欧亚的重要枢纽——白俄罗斯明斯克州。

这个园区的建立缘起8年前。2010年3月,时任国家副主席的习近平对白俄罗斯进行访问。一年多之后,中、白两国签署合作协定,中白工业园项目孕育而生。2014年6月19日,中白工业园开工建设。2015年5月12日,园区迎来包括中国一拖在内的

首批进驻企业。

习近平总书记时刻牵挂着中白工业园建设的每一步进展。

2015年5月,国家主席习近平对白俄罗斯进行国事访问,在白俄罗斯总统卢卡申科陪同下,现场考察了中白工业园。考察过程中习近平指出:要把中白工业园建设作为中国和白俄罗斯的合作重点,将园区项目打造成丝绸之路经济带上的明珠和双方互利的

合作的典范。

4个月后,习近平在北京会见白俄罗斯总统卢卡申科时又指出,双方要通过中白工业园建设,带动两国贸易、投资、金融、地方等全方位合作。

一年后的2016年9月29日,习近平同卢卡申科总统会谈时再次强调“要加快中白工业园建设”。

如此密集关注中白工业园,足见这个园区在总书记心中的分量。

4 挺进欧洲门户,“洛阳制造”迎来新机遇

位于欧洲中部的白俄罗斯,是中国“一带一路”倡议的战略要地和重要枢纽,是欧洲和独联体国家间的交通要道与贸易走廊,也是丝绸之路经济带进入欧洲的门户。

中白工业园是中国“一带一路”倡议的标志性工程之一,是中国在海外开发的面积最大、合作层次最高的经贸合作区,受到中白两国政府的高度重视。

中信重工特种机器人产业化项目进驻中白工业园,有利于中信重工抢占独联体国家的智能装备制造领域,在生产和市场份额上形成先发优势。同时,此举还有利于将中信重工高附加值的智能装备产品在欧洲和独联体国家推广,全面提升公司的综合竞争力和企业价值。

中信重工相关负责人介绍,凭借公司强大的研发和制造能力,以及白俄罗斯优越的地理位置和税收优惠,未来中信重工特种机器人在欧亚市场上将独具竞争优势,为中信重工掘金欧亚市场带来新的发展机遇。

无独有偶。比中信重工早几年进驻中白工业园的中国一拖,也在全力开拓海外市场。为了增加集团的研发实力,中国一拖在白俄罗斯成立了一拖白俄技术研发中心。通过研发中心,中国一拖还与明斯克拖拉机厂开展了全面合作,双方将在加强包括“数据网络系统、CAE工程以及拖拉机、柴油机电子控制系统”三大核心部件方面开展合作,提升中国一拖产品在海外的技术水平和整机性能,更好地开拓全新的海外市场。

本报记者 赵志伟 通讯员 黄政伟 文/图

洛阳·视界

小小理发店 承载脱贫梦

5月的一个清晨,像往常一样,匆匆把6岁的女儿送到学校后,崔小娟便准时来到理发店。刚打开店门,她还没来得及缓口气,第一位顾客就来到了。

崔小娟,27岁,栾川县陶湾镇新立村人,2016年,崔小娟一家被确定为建档立卡贫困户。

她和许多农村妇女一样,丈夫外出打工,自己在家照顾孩子。但是自从被定为贫困户,崔小娟有了压力——自己这么年轻,应该学门手艺,给女儿创造更好的条件。2016年,她在陶湾街找了一家理发店开始当学徒。凭借着肯吃苦、肯钻研的精神,短短半年,她就掌握了一套理发技术要领。

2017年夏天,崔小娟决定自己开理发店。理发店虽小,开起来却不容易,崔小娟对此格外用心。没有钱做招牌,她就用粉笔在墙上写上店名“领秀”。

随着理发店的生意越来越好,崔小娟的生活也在慢慢发生变化。“丈夫在外打工的钱终于可以全部存进银行了。”她笑着说。

“领秀”这个理发店的名字是她自己取的,意思是要统领一片,为自己打出一片小天地,也为孩子撑起一个美好未来。“下一步,等再挣点钱,要把工具换些新的,把这简陋的‘店面’也升级一下。”崔小娟笑着说。

除了这些,崔小娟最大的愿望,就是把生意做得更大,让丈夫不再出门打工,一家人在一起团团圆圆生活。

记者 刘冰
通讯员 罗代彬
赵船 文/图



打扫店面



整理产品



陪伴女儿

我的脱贫故事

和丈夫视频通话

■ 版权声明

除法律许可之外,未经本报书面授权,任何组织或个人不得非法使用本报享有版权的内容。

联系电话:0379-65233520