

2018年9月10日 星期一 编辑:梁姣龙 校对:晓德 组版:徐凌凌

“洛阳造”机器人被誉为“消防的未来”

中信重工特种机器人首次亮相澳大利亚消防展受热捧

本报讯(记者 赵志伟 通讯员 黄政伟)在2018年澳大利亚消防展会上,首次走出国门的中信重工特种机器人,被澳方誉为“Future of Fire Fighting”(即“消防的未来”)。

9月5日至7日,为期三天的2018年澳大利亚消防展在珀斯会展中心举行。作为唯一一家参展的消防机器人制造企业,中信重工携防爆消防灭火侦察机器人登台亮相,实现了公司特种消防机器人走出国门亮相海外专业展会的突破。

在展会上,中信重工通过展板资料及视频,向观众展示了“无人机监测-中控室调度-消防机器人灭火”等整套消防应急解决方案。其中,消防机器人现场越障表演,得到了与会观众,尤其是澳大利亚消防救援单位相关专业人士的高度评价。

价,“洛阳造”机器人被赞誉为“Future of Fire Fighting”(即“消防的未来”)。

中信重工机器人的出色表现,吸引了众多媒体。澳大利亚电视台Channel 7 事实点节目《Today Tonight》第一时间现场采访录制了洛阳消防机器人的节目,澳大利亚ABC电台、澳大利亚最大的消防杂志《FIRE》,以及新华社悉尼分社纷纷聚焦中信重工展位。

本届展会是澳大利亚境内规模最大的、最专业的国际消防应急展览会,吸引了澳大利亚、新西兰、美国、巴西、沙特阿拉伯等国众多知名企业和采购商参展。中信重工消防机器人首次亮相澳大利亚专业展会和多个媒体平台即受热捧,为公司机器人产品开拓大洋洲市场,以及未来与当地消防部门深度对接打下了良好基础。



中信重工消防机器人受关注(中信重工供图)

“三结合”的落脚点 是取信于民

魏春兴

深入伊滨区寇店镇调研乡村振兴、党的建设和信访工作;不设行程、不打电话,直奔新安县石井镇、青要山镇督导脱贫攻坚等工作……近期,市委书记李亚展开密集调研,其间一再强调认真落实习近平总书记乡镇工作“三结合”重要要求,“让群众看到更多实实在在的变化”。

变化之中见成效,变化之中聚民心。乡村发展越来越好,村容村貌越来越美,是变化;群众腰包越来越鼓,幸福日子越过越甜,是变化;矛盾纠纷越来越少,乡风文明向上向善,是变化;基层党建越建越实,党员形象越来越好,也是变化……说一千、道一万,从群众反映强烈的突出问题切入,推动各项工作取得新突破、新成效,这正是乡镇工作“三结合”的落脚点。

习近平总书记调研指导河南时指出:“乡镇要从实际出发,把改进作风和增强党性结合起来,把为群众办实事和提高群众工作能力结合起来,把抓发展和抓党建结合起来,以实实在在的成效取信于民。”这一重大要求,深刻揭示了强党性与转作风、真为民与炼本领、抓发展与抓党建之间的辩证关系,充分体现了以人民为中心的发展思想,具有很强的思想性、战略性、针对性和指导性。

“实实在在的”“取信于民”,掷地有声的表达背后,贯穿着人民至上的为民情怀,彰显着“民心是最大的政治”的价值取向,折射着发展为了什么、发展由谁检验的政绩观。如果说“三结合”是做好乡镇工作的“方法论”,那么,“以实实在在的成效取信于民”就是“价值论”。

作为“最后一公里”的空间存在,乡镇工作与乡亲们距离最近、联系最广、接触最多,而群众对乡镇工作实际的感受和评价最直观、印象最强烈、反映最灵敏。假若找不准落脚点,“以人民为中心”只停留在口头上,年年都是涛声依旧,乡村发展不温不火,百姓生活原地踏步,甚至吃拿卡要有增无减,歪风邪气不消反盛,不仅群众难得实惠,党的形象也必将受损。省委书记王国生曾指出,什么是风清气正?就是领导有威信、干部有激情、群众有信心。群众的信心来自哪里?关键是两条:一是要让他们看到党的形象越来越好,感受到党组织是主心骨,可以依靠和信赖;感受到党的干部有好作风,真心实意为他们服务;感受到党员像党员,困难面前能挺在前面;二是发展的成果越来越多,群众从中能得到实惠。群众信心不断增强,本身就是巨大的正能量。

诚然,以百姓之心为心,把握做好乡镇工作“三结合”的落脚点,老百姓关心什么、期盼什么,就抓住什么、推进什么,以脱贫攻坚、乡村振兴、基层党建的实际成效增进群众获得感、幸福感和安全感,我们就能在点滴变化中获取直抵人心的力量。

“科技贷”让创新不再等“贷”

(上接01版)

“2015年,公司拿下总价650万元的大型高温石墨化炉订单,对方只付了一成定金,几百万元的资金缺口让公司上下急得团团转。”企业董事长曹俊英对首次申请“科技贷”的情形记忆犹新。

好在有了“科技贷”,申请后没过多久,350万元资金打入供应商账户,使得产品研发如期开展,顺利交付。那台大型高温石墨化炉,后来成功入围河南省首台(套)重大技术装备产品名单。

“洛阳八佳公司这样创新能力突出的科技型中小企业,是‘科技贷’业务的优质客户。”王建军说。

据介绍,“科技贷”优先支持创新能力突出的科技型中小企业,包括省级科技型

中小企业,注册于省级以上科技企业孵化器、大学科技园等创新创业载体内的科技型中小企业,经认定的高新技术企业、高新技术后备企业、科技“小巨人”企业,承担过国家、省、市级科技计划项目的企业,开展国内、国际产学研合作的企业,获得股权投资机构投资并推荐的科技型中小企业等。

“‘科技贷’没有大水漫灌,而是精准滴灌,让有限资金流向最急需资金的创新型中小企业研发一线。”王建军说,据统计,三年来,获得“科技贷”的企业主要集中在新一代信息技术、新材料、生物技术、现代服务业等高成长性领域,它们中约九成因缺乏实物资产,难以从银行获得贷款或新增贷款。在“科技贷”的支持下,这些企业不仅

获得了贷款,而且融资成本同比下降30%以上,同期销售收入平均增长20%以上。

“四两”财政撬动“千斤”资金

“科技贷”业务模式,是对财政科技资金使用方式的大胆创新。融资支持从直接支持转变为间接支持,引导银行等金融机构对全市科技型中小企业贷款建立“绿色通道”。

三年来,我市启动了科技型中小企业融资需求征集工作,常态化面向全市科技型中小企业征集贷款需求,采用常年受理、分批实施的方式,扩大“科技贷”受惠面。

如今,我市“科技贷”业务已陆续与中国银行洛阳分行、建设银行洛阳分行、农业银行洛阳分行等银行签署了合作协议,

合作银行达到5家。政府站台、风险补偿,极大地调动了银行向中小企业放贷的积极性。

目前,我市已向风险资金池累计投入2900万元资金,撬动科技型中小企业2.885亿元贷款授信,贷款授信额度高达风险资金池规模的10倍。同时,由于市科技局、银行进行严格的贷前审查、贷后管理,审批流程规范,严格控制资金风险,使得“科技贷”运行以来,从未出现一起代偿案例。

下一步,我市“科技贷”业务计划继续加大投入力度,预计到2020年资金池规模达到1亿元,让更多有技术、有市场的科技型中小企业获得精准支持,让创新不再等“贷”。

本报首席记者 张锐鑫 通讯员 郭琳

洛阳市污染防治攻坚战领导小组办公室 关于全市环境空气质量生态补偿周考核情况的通报

各县(市)区人民政府(管委会):

按照《洛阳市2018年空气质量考核暨生态补偿办法》相关规定,市政办组织对8月13日至8月19日全市环境空气质量排名情况进行了周考核。瀍河区、偃师市分列所在考核组首位,西工区、汝阳县分列所在考核组末位。因周排名考核组首位,且PM10、PM2.5两项指标均达到月度控制目标,瀍河区、偃师市分别奖励30万元;因周排名考核组末位,但PM10、PM2.5两项指标均达到月度控制目标,西工区、汝阳县本周不予扣款。现将考核情况予以公布:

Table with 10 columns: 区县名称, PM10 (ug/m3) 周均值, 当月目标, 周得分, PM2.5 (ug/m3) 周均值, 当月目标, 周得分, 总分, 排名, 应扣缴, 应奖励(万元)

Table with 10 columns: 区县名称, PM10 (ug/m3) 周均值, 当月目标, 周得分, PM2.5 (ug/m3) 周均值, 当月目标, 周得分, 总分, 排名, 应扣缴, 应奖励(万元)

2018年9月4日



无锡:减税60亿元打造创新型企业集群

2018年,无锡推进重点科技创新政策,已为3839家(次)企业减免企业所得税60.76亿元,减免数量同比增长42.4%,减免金额同比增长26.35%。此外,科技型中小企业也将直接受惠于企业研发费用加计扣除政策。

近年,无锡通过减免企业所得税,支持科技型中小企业申报入库,建立高水平研发机构等举措,按照创新企业类型和发展特点分类施策,打造创新型企业集群。(据新华社南京9月9日电)

河南申瑞售电有限公司:勇做改革发展“弄潮儿”

作为我省较早成立的售电公司,河南申瑞售电有限公司乘着新一轮深化电力体制改革的东风,迅速发展壮大,短短几年间已成为省售电联盟核心企业、河南省电力企业协会会员单位,目前为洛阳地区规模大、代

客户多的售电企业。这家售电企业蓬勃发展的背后,体现了国家强力推进电力体制改革的决心,也客观反映了电力市场的实际需求,让广大用电企业享受到改革带来的红利。

极进行改造升级,提高发电效率和产能利用水平。从广东电力市场改革的实践来看,售电公司的“鲑鱼效应”凸显。

深耕河南,做好专业服务

“专业、高效是我们公司在激烈的市场竞争中拔得头筹的重要因素。”申瑞公司负责人表示,该公司每年代理电量庞大,与众多大型电厂均有深度合作,具备较强的议价能力;公司拥有专业化的管理团队,通过科学的管理模式及远光购电平台、丰富的市场经验,为客户提供优质、高效的电力服务方案;申瑞售电公司为河南百宽电力工程有限公司的控股股东,河南百宽电力工程有限公司致力于服务洛阳地区的大型房地产企业,合作企业有凯瑞地产、天元地产、协和地产及碧桂园等,能为客户提供专业的电力、电器运维服务及电力工程施工服务。

未来,申瑞公司将积极发挥在电力体制改革中不可替代的生力军作用,积极为电力用户降低用电成本,保障电力用户的电力设备安全高效运行,勇做改革发展的“弄潮儿”。(孟山 陈宁)

8个月为一家企业省350万元电费

“多亏申瑞公司周到细致的服务,让我们1至8月就节省了350余万元电费。”近日,洛阳古城机械有限公司动力部负责人张建国高兴地说。作为国家铸协理事单位、河南省重点企业、我国汽车零部件的骨干生产厂家之一,该公司年用电量较大,通过售电企业——河南申瑞售电有限公司,洛阳古城机械有限公司获得了相对低廉的电价,降低了生产成本,增强了企业的发展活力。

河南申瑞售电有限公司(以下简称申瑞公司)是我省较早成立的售电公司,也是我省电力市场改革较早的参与者,主要从事售电、电力项目投资、电力设备运维、电力工程设计与咨询、安装工程、互联网售电、节

能技术咨询等业务。虽然成立时间不长,但该公司乘着电力体制改革的东风,成长势头迅猛。

“我们致力于为洛阳地区的用电企业提供简单便捷、经济实惠的购电服务,为企业用电设备提供安全可靠的维保方案。”申瑞公司负责人表示,公司以“至诚至信、优质服务”为宗旨,以“坚持优质能源、高效回报客户”为指导,以技术为支持、服务为基础,全力为河南省工商业电力用户、发电企业提供优质、体贴的服务。

改革东风助力企业发展

企业能够保持良好发展势头,一方面取决于自身的市场定位,一方面离不开政策的指引。对于申瑞公司来说,国务院在2015年

3月出台的《关于进一步深化电力体制改革的若干意见》(以下简称《意见》),吹响了企业发展的号角。

《意见》明确了此次电力体制改革的目标:建立规则明晰、水平合理、监管有力、科学透明的独立输配电价体系,形成保障电网安全运行、满足电力市场需要的输配电价形成机制。还原电力商品属性,按照“准许成本+合理收益”原则,核定电网企业准许总收入和分电压等级输配电价,明确政府性基金和交叉补贴,并向社会公布,接受社会监督。健全对电网企业的约束和激励机制,促进电网企业改进管理,降低成本,提高效率。

《意见》出台后,广东电力市场启动我国历史上首次有售电公司参与的集中竞价交易,市场气氛活跃,场面盛况空前。售电公司从2016年年初的13家猛增至目前的300多

家,售电公司在电力市场改革中的定位和重要作用得到凸显。

为用户提供专业化的购电服务。由于大部分电力用户都不是电力行业的,对电能生产、输配成本,以及电力市场供需情况等缺乏专业知识,因此由专业化的售电公司提供购电服务就非常重要,这也形成了售电公司的社会分工。

对启蒙和教育用户有极大的作用。《意见》对于市场主体自由竞争和自主选择的权利有多处明确表述,为电力用户选择权的实现指明了方向。经过近三年的实践,电力用户收获了改革红利,市场主体意识到自主选择权,企业逐渐意识到了自己的自主选择权。

对于激活市场竞争也有巨大的作用。售电公司的介入,在为电力用户提供更好服务的同时,也激发了市场竞争,倒逼发电企业积