

政务要闻

13日,市人大常委会副主任、市总工会主席吉振华到中信重工机械股份有限公司调研新时代产业队伍建设和改革工作...

13日下午,副市长贺敏带领市残联相关负责人,到洛龙区科技园街道办事处溢坡村走访慰问建档立卡贫困户...

我市开展烟花爆竹燃放督查工作

本报讯(记者 申利超 通讯员 鲍小丽 魏征)我市成立18个烟花爆竹燃放督查组,对各县(市)区烟花爆竹燃放工作开展情况进行督导检查...

据介绍,自即日起至2月12日,督查组将采取听取工作汇报、查阅资料、实地检查、随机暗访抽查等方式,重点督查烟花爆竹燃放工作部署、宣传、职能部门工作联动、查处整治等情况...

会议强调,各县(市)区职能部门要按照相关要求,对辖区烟花爆竹隐患进行排查清零,加大对非法制造、储存、销售、运输、燃放烟花爆竹查处力度...

副市长、市公安局局长李保兴参加“禁放烟花爆竹 倡树文明新风”会议。



学习时代楷模陈俊武 争做最美奋斗者

中石化洛阳工程有限公司首席专家刘昱深情讲述陈俊武事迹——

一位科学家的光荣与梦想

1月13日下午,在北京人民大会堂举行的“时代楷模”陈俊武先进事迹报告会上,中石化洛阳工程有限公司首席专家、全国工程勘察设计大师刘昱以《一位科学家的光荣与梦想》为题,深情讲述陈俊武院士的三个故事...

人物关系:刘昱1987年调入公司,1992年成为陈俊武院士的“爱徒”,二人交集28年。

眼中楷模:一位如师、如父、如友的智慧长者,一位追梦石化、至诚报国的科学家。

交往故事:1992年年初,陈俊武院士提出要由青年工程师中培养催化裂化设计高层次人才。一时间,陈院士将亲手带徒的消息传遍了整个公司...

生。陈院士亲自出题、亲自阅卷,经过层层选拔、考试,我最终幸运地成为公司“催化裂化专业高层次人才培训班”三名正式学员之一。

为确保这个不脱产的培训班培训计划顺利实施,在众人的见证下,当时已年过半百的陈院士与我们签订了《导师带徒合同》。出乎意料的是,陈院士在带徒过程中不仅分文不取,还在带徒合同中和我们“约法三章”——其实很大程度上“约束”的是他自己啊。

陈院士自我保证在规定时间内(包括午休时间)内给学员讲课。此后3年,只要不是因公出差,陈院士每周都要给学员们讲一次课,一个月平均有10多个学时。给我们讲课时,陈院士从不照本宣科,而是结合自己从事催化裂化工程技术开发和设计的实践经验,向我们传授自己总结出来的学习方法...

算手段等,还经常带领我们结合现场实际情况教学。对我来说,这时的陈院士是一位循循善诱的良师,我从他那里汲取了大量的催化裂化知识。

随着交往的深入,陈院士在我生命中承担了更多的角色。在工作中他总是一丝不苟、要求严格,作为后辈,我有时免不了跟他发发牢骚。这时候,陈院士也不会直接说我不对,还安慰我说,他像我这个年龄的时候,和我的想法是一样的。陈院士年龄大了,我们心疼他,有时为了不让他登高爬梯,跟他说话塔顶上没有什么新设备,不用上去了。可陈院士对上面哪个地方有什么设备知道得一清二楚,想瞒都瞒不住。

有一次,在陕西华县试验现场,装置出现了问题,陈院士坚持要爬上40米的高塔,这相当于13层楼那么高,大家说什么也不让他上,陈院士却坚持爬到了塔顶。那一年,院士已经80岁

了啊。甲醇制烯烃技术研发及装置建设的十几年,是我跟陈院士交往最密切的时候。怕我们有顾虑,陈院士一开始就说,现在我们既是师徒,也是战友,大家可以尽情发表自己的看法。项目启动后,陈院士办公室就成了指挥所,我们都可以跟陈院士畅所欲言,既不怕说错话,也不怕有分歧,像战友一般,并肩战斗,攻坚克难,最终取得成功。2014年,该项目获国家科技发明一等奖,陈院士在87岁那年攀登了职业生涯的又一座高峰……

有人问我,最敬佩陈院士什么?我说是“智慧”,这种智慧不仅是他经过不懈努力掌握五门外语和非凡心算能力的技能,不仅是他循循善诱、善于育人的方法,更是他站在行业顶端的视野与眼光,更是对科学的敬畏与执着!本报记者 孙自豪 通讯员 贾春峰 程阳

“时代楷模”陈俊武先进事迹在我市广大党员干部群众中持续引发热烈反响——

像陈院士那样不懈奋斗

13日下午,由中央宣传部、国务院国资委、河南省委联合举办的“时代楷模”陈俊武先进事迹报告会在北京人民大会堂隆重举行。连日来,陈俊武院士先进事迹在我市各高校、中小学及企事业单位持续引发热烈反响。大家纷纷表示,要像陈俊武院士那样不懈奋斗,只争朝夕,不负韶华,在不忘初心、忠诚报国中书写人生华章。

陈俊武一直是石油化工行业的先进人物,早在1993年,石化系统就开展了学习陈俊武活动。省级青年岗位能手、中国石化洛阳分公司芳烃部设备工程师

谭帅说,陈俊武院士是我们身边可敬可爱、可信可学的先进人物,他的精神已成为公司企业文化的强大精神内核,他的专注与情怀,诠释了科技报国精神,谱写了改革创新篇章。我要学习陈俊武院士爱一行、专一行、精一行的工作精神,立足岗位、脚踏实地、苦干实干,以饱满的热情在本职工作上创造更大成绩。

“一代人有一代人的使命担当。我们生在这个形势大好的新时代,应该更加努力,在勇攀高峰中展现更大作为。”吴红波是汝阳县王坪乡柳树村的驻村第一支书,他对陈俊武院士的

事迹如数家珍,“陈院士面对困难从不退缩,我要像他一样,越是有困难,越是要闯、要干,要下定决心为群众闯出一条致富增收的路来,让农民过得好一点、农业变得强一点、农村变得美一点。”

西工区白马小学五年级学生夏雨菲曾与陈俊武院士面对面交流,听说在北京人民大会堂举行陈俊武先进事迹报告会,她课余时间专门上网看了相关报道。“陈爷爷是我的超级偶像,他深厚的家国情怀、求真务实、担当精神,是我人生努力的方向!”夏雨菲说,自己要为国家需要而学习,传承爱国之情、弘扬报国之志。

市第十四中学团委书记陈晓庆一直把陈俊武院士看作自己的“人生灯塔”。她说:“每个人的人生都有选择题,陈俊武院士用他一生的选择,照亮我们前进的方向。我要将学习先进转化为工作动力,转化为履行职责的实际行动,做一名让学生满意、让家长满意的优秀教师,弘扬新时代教师的浩然正气。”

洛阳理工学院马克思主义学院副院长侯丙舜说,陈俊武院士是知识分子的优秀代表,我们要学习他把个人理想融入党和国家事业,为党和人民的事业奋斗终生、献出一切的爱国情怀和崇高追求。作为一名思政课老师,我要把他的事迹写进教案、带进课堂,号召学生们把他的精神传承下去,用自己的正能量与行动去感染和影响周围的人。

本报记者 智慧 通讯员 张珂 实习生 秦文佳

1 创新产品 争当普惠金融领头雁

“成功办理省行首笔海关场景‘跨境贷’业务,标志着我们的融资服务迈上了2.0的台阶,今后要让我们的普惠金融服务步伐再快些……”近日,面对媒体,工商银行洛阳分行一位负责人激动地说。

2019年年末,该行在总行和省行的大力支持下,在工商银行总行上线全国版“单一窗口”金融服务功能后第一时间迅速跟进,主动对接目标客户,同时加强与经办机构联动,在短短一天时间内便完成客户在线签约和业务落地,成功办理河南省首笔海关场景“跨境贷”业务148万元,赢得了客户的赞誉,为推动该行国际业务与普惠金融深化联动、丰富线上跨境产品打下坚实基础。

这仅仅是该行坚持推进“普惠金融服务2.0”的一个缩影。2019年,该行瞄准广大小微企业融资难、融资慢、融资贵问题,集中推广一大批服务小微的新融产品,推动“融资”提质,使金融服务更加智能、高效、精准。

“双轮驱动升级‘三产品’”。该行按照“线上线下”双轮驱动原则,不断完善小微金融服务平台,做强经营快贷、网贷通与数字供应链等“三大产品”,围绕“数字普惠”,全面推进结算贷、资产贷、税务贷及经营快贷等场景化线上融产品,逐步改变传统的抵押、担保贷款模式,采用无抵押、担保的信用贷款方式贴近小微企业及小微业主,不断拓宽小微企业融资渠道。

“围绕重点用好‘科技贷’”。该行针对洛阳科技型小微企业众多但轻资产、无抵押和担保的问题,积极与市科技局沟通,结合上级相关政策创新推出了“科技贷”专属融产品。与传统的融产品相比具有不要求抵押物全覆盖的优点,深受科技型小微企业欢迎,目前已累计为洛阳科技型小微企业提供贷款2亿多元,为科技型小微企业发展汇聚了澎湃动能。

“完善机制畅通‘服务链’”。该行不断壮大普惠金融事业部,积极构建小微信贷绿色通道,组建小微企业专职服务队伍;实行派驻审批制度,指定专人审批小微企业业务,通过人员优化、流程优化缩短了审批时间,畅通了“服务链”,成为洛阳普惠金融的领头雁。

工行 温度

推出新产品、提供新服务、搭建新平台,扎实推进以“融资、融智、融商”为核心的“普惠金融服务2.0”——

工商银行 洛阳分行 不负韶华,开启洛阳普惠金融2.0时代



在省行工商银行小微客户节上,洛阳分行赵光行长(左)向小微客户推介金融服务

大行服务,普惠为先;大行担当,聚焦小微。

近期,工商银行洛阳分行在上级坚强领导下,紧紧围绕市委、市政府中心工作,聚焦“发力都市圈、提升辐射力、打造增长极、形成新引擎”,进一步把满足小微企业对高质量金融服务的需求作为干事创业的出发点和落脚点,多管齐下扎实推进以“融资、融智、融商”为核心的“普惠金融服务2.0”。截至2019年年末,该行人行降准普惠贷款余额18.25亿元,新增5.6亿元;小微贷款户数1271户,增加501户,在全省工商银行系统中名列第一,以追梦前行的坚实脚步奋力开启洛阳普惠金融2.0时代。

2 全面发力打好特色金融服务牌

如何答好为小微企业提供高质量金融服务这道“必答题”?工商银行洛阳分行给出的答案是:打好“三张牌”,特色促“融智”。

“提前打好‘对接牌’”。该行积极对接政府部门、行业协会、担保机构,以“银政”“银担”合作模式为突破口,探索多渠道服务小微企业新方式新方法。以与市科技局合作的“科技贷”业务为例,在小微市场规划过程中,该行加强与市科技局相关部门的沟通,强化对高新技术小微企业的客户优选,并结合市科技局备案企业情况建立客户图谱,对符合条件的高新技术企业重点跟进对接,对暂时不符合融资条件的企业纳入后备库,全力下好情况把握“先手棋”。

“突出打好‘基层牌’”。该行先后参与“千名专家进小微”“百行进万企”活动,组织客户经理积极走进园区、市场、核心企业,将小微客户请进来,将专家服务送出去,在小微企业与特色金融服务之间搭建“连心桥”,帮助小微企业提升经营

管理水平。通过深入基层推介,该行“网贷通”“经营快贷”等多种产品成为推动小微企业发展的新引擎,起到优化小微企业管理的效果,帮助一大批小微企业轻装上阵参与竞争。

“全面打好‘联欢牌’”。该行通过公司金融、个人金融、个人信贷、结算与现金、网络金融、私人银行、银行卡等多个专业条线联动,将融资服务与对公开户、银行卡、存款理财、代扣代收、私人银行、商户收单等业务有效整合,提供一揽子金融服务和一整套解决方案,为小微企业提供更多综合化服务。多年来,该行与省农担合作,出台创新方案,实施“川川重渡沟”“乡村旅游贷”融资项目,以服务“组合拳”助力川川县旅游产业蓬勃发展;2019年对接嵩县、汝阳、洛宁等国家级贫困县,对聘用建档立卡贫困户的贷款企业进行金融产业一体化服务……从专家指导、资讯提供、产品对接等多方面同时发力,助推小微企业应用新技术、拓展新领域、实现新发展。

3 群策群力搭好跨越发展新平台

“要适应发展更多依靠创新、创造、创意的大趋势,推动金融服务结构和质量来一个转变。”这是习近平总书记在中共中央政治局第十三次集体学习时对完善金融服务提出的要求,已经不止一次出现在工商银行洛阳分行服务人员的笔记本上。

“从产品提供商到服务提供商,该行群策群力抓‘融商’,构建小微企业跨越发展新平台;搭好合作‘大舞台’。该行持续发挥自身联系政府部门、各类机构和客户方面的优势,积极引导小微企业参加该行举办的各类产品推介会、企业家交流会、经贸洽谈会等平台,从而更好地引导小微企业融入全球资金链、产业链、价值链,实现商业拓展。”

“形成发展‘新场景’”。该行引导企业运用工商银行“融e购”平台,在小微企业重点服务场景全覆盖的基础上为小微客户开辟业务新渠道;深入开展线上供应链融资业务,优先挑选配合度高、供应商数量多、结算模式规范的核心企业引入工银e信供应链平台开展服务,实现河南省行范围内首笔工银e信业务落地。2019年累计投放供应链融投资1.7亿元,线上供应链业务融资客户30户,贷款

余额7360万元,赢得了核心企业和供应商的一致好评。

“按下联合‘快进键’”。该行联合税务、海关等部门,积极将普惠金融服务提供给小微企业,推动形成“几家联合做普惠”的良好氛围,同时按照“保本微利”原则打好“提速牌”,助推服务“再快些”,联合多部门提供“滴灌式”精准服务,构建经营新场景,开拓业务新空间,更好地贴近小微,服务小微。

持续升级改进综合服务、生态场景、流程渠道、科技架构,实现从“单一贷款提供商”向“综合服务提供商”、从“单一场景”向“共享生态”、从“产品中心”向“客户中心”、从“电子银行”向“智慧银行”转变,为小微企业提供更加全面、更加方便、更加智慧的服务……工商银行洛阳分行正以“行肩担当”服务小微责任,开启洛阳普惠金融的2.0时代! 李媛媛 刘毓辉/文 蔡红峰/图

