



金融花开洛阳城 资本点亮新未来



工商银行洛阳分行 工行担当助小微 普惠金融开新花

工商银行洛阳分行认真贯彻落实上级要求,紧扣产业发展对金融服务的新要求,把破解小微企业融资难、融资贵问题作为普惠金融的突破口,扎实推进小微企业金融服务能力提升工程,在资金供给上突出“增”,在融资成本上突出“降”,在产品服务上突出“新”,在帮扶政策上突出“实”,完善“敢贷愿贷”工作机制,提升“能贷会贷”专业能力,为小微企业提供更加精准适配的金融服务,推动普惠金融“增量、扩面、降本、提质”取得积极成效,打造支持小微、服务小微、普惠小微的金融“快车道”。

聚焦风口产业需求,完善立体服务体系。该行深入分析全市十大产业集群发展特点,围绕“高新技术+专精特新”及科技型小微企业企业“专精特新”及科技型小微企业企业“专精特新”加大科技供应链融资力度,实现上下游客户批量拓展,利用核心企业进行增信,通过数字供应链业务为科技创新企业的上下游客户发放贷款。截至2022年年底,该行针对国家高新技术企业授

建设银行洛阳分行 建设丰富金融产品 畅通小微融资渠道

2023年,建设银行洛阳分行充分发挥国有大行金融科技领先、金融产品丰富等优势,坚持服务实体经济不动摇,持续丰富金融产品,畅通小微企业融资渠道,提供贴心便捷服务,助力小微企业稳健发展。

优化服务争做普惠金融“标兵”。该行结合洛阳产业发展需要,主动实施普惠金融战略,不断加大民营、小微企业金融服务力度;利用金融科技畅通线上服务渠道,面向小微企业、个体工商户等普惠金融客户打造24小时线上“小微快贷”服务平台——“建行惠懂你”App,可为中小微企业提供包括贷款额度测算、信贷融资和预约等服务;多维度整合信息推出普惠系列产品,方便小微企业负责人通过“建行惠懂你”App、网银、手机银行等线上平台自助办理,实现一分钟融资、一站式服务,助力小微企业破解融资难、融资贵和融资慢问题;落实上级减费降费、减轻企业负担的各项要求及“七不准”“四公开”“两禁两限”等

洛阳银行 洛阳银行 洛阳银行

洛阳银行作为地方金融的排头兵,普惠金融的领跑者和助力乡村振兴生力军,在市委、市政府的大力支持下,坚持“支农支小支微”市场定位不变,坚持服务地方经济、服务民生、服务实体经济,为小微企业提供便利、快捷、普惠的金融服务,助力小微企业发展。

用好“三农”金融供给,全面推进乡村振兴。洛阳银行系统充分发挥本地优势,推动服务力量向基层延伸,推动服务资源向田间地头渗透,不断提高“三农”金融供给能力;将农商行的改革发展与落实惠民富民、促进共同富裕相关政策有机结合,积极开展普惠金融,深入推进“整村授信”,持续做好脱贫人口小额信贷投放,不断加大涉农贷款投放力度,截至目前该系统已授牌贫困村(社区)927个,覆盖人口64万余人;针对肉牛养殖、烟叶和苹果种植等特色产业的经营周期和风

洛阳农商银行系统 纾困解难助力小微 农商服务再谱新篇

洛阳农商银行系统作为地方金融的排头兵,普惠金融的领跑者和助力乡村振兴生力军,在市委、市政府的大力支持下,坚持“支农支小支微”市场定位不变,坚持服务地方经济、服务民生、服务实体经济,为小微企业提供便利、快捷、普惠的金融服务,助力小微企业发展。

用好“三农”金融供给,全面推进乡村振兴。洛阳农商银行系统充分发挥本地优势,推动服务力量向基层延伸,推动服务资源向田间地头渗透,不断提高“三农”金融供给能力;将农商行的改革发展与落实惠民富民、促进共同富裕相关政策有机结合,积极开展普惠金融,深入推进“整村授信”,持续做好脱贫人口小额信贷投放,不断加大涉农贷款投放力度,截至目前该系统已授牌贫困村(社区)927个,覆盖人口64万余人;针对肉牛养殖、烟叶和苹果种植等特色产业的经营周期和风

农业银行洛阳分行 农业银行洛阳分行 重磅支持实体经济 推动乡村全面振兴

农业银行洛阳分行多年来秉持“服务乡村振兴领军银行,服务实体经济主力银行”战略定位,不断提升服务小微企业、个体工商户、农户等普惠群体的能力,开发众多普惠金融产品,持续加大信贷投放力度,有效解决企业融资难、融资贵、融资门槛高问题,让众多小微企业、个体工商户、农户得到金融活水润泽,吹响推动乡村全面振兴“冲锋号”。

提升普惠金融服务质效。该行紧跟“数字普惠”步伐,综合运用线上常态化银企对接、金融直播及线下银企对接会等各类活动,积极推动“链信贷”“纳税e贷”“抵押e贷”“惠农e贷”“续捷e贷”等线上服务产品推广,方便更多小微企业根据发展需求了解、选择农行普惠金融产品,不断拓展普惠金融服务覆盖面。2022年,该行累计投放普惠领域贷款53.5亿元,支持普惠小微企业1.2万户,新增首贷户341户,帮助众多小微企业解决了融资难题。

邮储银行洛阳市分行 聚邮储服务之力 促民营经济勃兴

近年来,邮储银行洛阳市分行根据上级要求,推动分行高质量发展与洛阳发展同频共振,努力抢抓新机遇、抢抓新风口,抢占新赛道,牢记服务实体经济初心,扛牢助力民营经济使命,走出以邮储担当“加速洛阳重振雄风的新路”。

做实普惠金融服务 推进减费让利。该行针对符合授信条件的企业加快内部审批放款流程,将单户授信总额1000万元(含)以下的普惠型小微企业作为贷款投放重点,给予重点授信支持;规范信贷融资收费,降低民营、小微企业融资综合成本;针对采用抵押模式融资的企业小微企业,主动承担抵押登记、评估等费用;对普惠性小微企业执行最低利率,不断加大减费让利工作力度。

招商银行洛阳分行 招商银行 招商银行 产业链+线上+普惠”新模式为企业赋能纾困

从2010年6月成立以来,招商银行洛阳分行始终秉承“以客户为中心”初心,深入贯彻洛阳经济社会发展全局,全力服务产业发展、城市提质、乡村振兴“三项重点任务”,金融保障,充分发挥科技创新优势,加大金融创新产品运用和金融服务力度,打通服务“堵点”,激活市场“潜力点”,培育发展“增长点”,以全方位服务为企业赋能纾困。

依托差异化产业链经营模式,满足企业多元化融资需求。招商银行成立于1987年,总部位于中国深圳,是一家拥有商业银行、基金管理、资产管理、人寿保险、境外投行、消费金融、理财子公司等金融牌照的银行集团。近年来,招商银行打造了“投行集团+私行”一体化的综合化、差异化经营模式,率先践行数字化转型,打开生态化经营的发展空间,形成了鲜明的服务模式,实现了“质量、规模、风控”动态均衡发展。2022年,招商银行在《财富》世界

中国银行洛阳分行 中国银行洛阳分行 聚焦实体经济彰显担当 普惠服务提质增效

中国银行洛阳分行多年来牢记金融初心使命,主动拓展普惠金融广度,大力宣传普惠金融政策,高效落实普惠金融项目,夯实金融服务基础,推动中小微企业站得稳、跑得快、行得远。

做好“加宽乘降”,支持小微企业。该行做好好总量支持“加法”,强化对市场确定的重点项目的融资保障,与市商务局签署战略合作协议,全力支持招商引引资;支持伊滨科技产业园发展;组建专业服务平台,全方位支持轨道交通、孟津沿黄廊道建设、中重工等重点项目建设。做好纾困解难“减法”,针对受疫情影响、暂时经营困难的企业开展展期等帮扶措施,灵活调整企业还贷计划,减轻企业还款压力。做好支持结构“乘法”,组织服务人员主动下沉服务,擦亮“中银惠如意”品牌,推动产品创新满足各类市场主体尤其是小微企业、个体工商户

中原银行洛阳分行 中原银行 用心点亮新服务 释放发展新活力

为强化政银企合作,努力在重振洛阳雄风的新征程上打好服务“主动仗”,中原银行洛阳分行高标准启动“新中原、新服务、新未来”高质量发展交流会,组织市县各级主要领导与分行班子参会,针对重点项目、普惠型小微企业推出一系列服务项目,为民营小微企业推出一系列服务项目,为民营小微企业推出一系列服务项目,为民营小微企业推出一系列服务项目。

更新优化服务架构。该行根据中原银行洛阳分行新组织架构,成立创新项目金融服务工作专班,明确责任人和激励机制,围绕企业需求主动上门,精准服务客户;对服务网点进行分片包干,各条线协同联动、高效推进,通过定期例会、综合服务方案设计、评价反馈闭环流程提升客户服务能力及业务落地效率。中原银行总行副行长、洛阳分行党委书记、行长周丽涛带队走访伊川企业集团等重点企业,开展“行长进万企”实地调研,深入了解企业

建设银行洛阳分行 建设银行洛阳分行 建设丰富金融产品 畅通小微融资渠道

2023年,建设银行洛阳分行充分发挥国有大行金融科技领先、金融产品丰富等优势,坚持服务实体经济不动摇,持续丰富金融产品,畅通小微企业融资渠道,提供贴心便捷服务,助力小微企业稳健发展。

优化服务争做普惠金融“标兵”。该行结合洛阳产业发展需要,主动实施普惠金融战略,不断加大民营、小微企业金融服务力度;利用金融科技畅通线上服务渠道,面向小微企业、个体工商户等普惠金融客户打造24小时线上“小微快贷”服务平台——“建行惠懂你”App,可为中小微企业提供包括贷款额度测算、信贷融资和预约等服务;多维度整合信息推出普惠系列产品,方便小微企业负责人通过“建行惠懂你”App、网银、手机银行等线上平台自助办理,实现一分钟融资、一站式服务,助力小微企业破解融资难、融资贵和融资慢问题;落实上级减费降费、减轻企业负担的各项要求及“七不准”“四公开”“两禁两限”等

民生银行洛阳分行 民生服务 民生服务 担使命再出发 助小微惠民生

近年来,民生银行洛阳分行秉承金融初心使命,深度融合洛阳经济社会发展全局,深入贯彻洛阳经济社会发展全局,深入贯彻洛阳经济社会发展全局,深入贯彻洛阳经济社会发展全局。

开展立体宣传 擦亮服务“名片”。该行根据中国民生银行小微转型规划,创新方式,通过多种方式开展市场宣传;组织服务人员深入五金机电等行业大型市场开展“面对面”“一对一”宣传,精准服务商圈、专业市场的小微企业;利用经销商召开订货会等契机,现场讲解民生银行小微产品服务;通过行业协会、政府职能部门了解小微企业阶段性资金需求,深入产业园区,与园区管理运营人员深入交流,针对园区不同企业特点灵活推广差异化、多样化小微信贷产品;让民生银行小微服务“名片”熠熠生辉。

