

樱桃果香飘四方,产业兴旺富农家,新安县返乡创业人张韶东——

“聚合力”做足“樱桃”文章 “幸福果”映红乡村振兴

核心提示

乡村振兴,是一个呼唤人才同时造就人才的舞台。返乡创业人为乡村振兴添砖加瓦,广袤乡村回馈他们以更多人生出彩的机会。让愿意留在乡村、建设家乡的人留得安心,让愿意扎根田野、回报乡村的人更有信心,在这场乡村与返乡创业人的“双向奔赴”中,乡村振兴之花必将在田间地头绚丽绽放,共同绘就产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕的美好图景。

临近谷雨时节,新安县五头镇马头村人沉浸在采摘樱桃的喜悦氛围中。漫山遍野的樱桃树上挂满了硕大的樱桃果,随风摇曳,美不胜收。

近段时间,负责马头村产业发展、项目招引工作的村委会副主任、新安县樱桃协会副会长张韶东几乎每天都要到山坡上看看,站在樱桃园的观景台上,时而远眺,时而俯瞰。“这可是全村人的‘幸福果’啊,一棵树每年要给老百姓贡献500元以上的收入呢!”他说。

2009年,在外创业小有成就的张韶东回到家乡。

十数载磨一剑。他回忆道,自回乡以来,他和乡亲们全力以赴只干一件事:千方百计把“绿水青山”变成“金山银山”!

在张韶东眼里,品质独特的大粒樱桃树是马头村的“母亲树”,风光秀丽的金水河是马头村的“母亲河”。他认为,找到了“绿水青山”变“金山银山”的康庄大道,就找到了马头村富民兴村的新坦途。

张韶东一开始就“盯上”了大粒樱桃果树。如何经营好“这棵树”?一番调研后,他决定抓“两头”,放“中间”——抓好产业发展的关键“两头”,一是技术和规模,二是销售和市场。种植、采摘、包装、运输等“中间环节”,放手发动群众干。

确定好发展思路后,张韶东舞起了“三板斧”。

“头板斧”,扩规模。抢抓退耕还林的政策机遇,广泛动员村民大规模种植大粒樱桃树。在国家退耕还林政策每亩享受补助的“红利”激励和村种植专业合作社的技术支撑下,马头村樱桃种植面积迅速扩大到2500亩,实现“家家都有樱桃树、人人会种樱桃树”的目标,



张韶东与新安大粒樱桃结下不解之缘

让该村迈出了“青山”变“银山”的第一步。

“二板斧”,利市场。马头村积极参与该县连续举办了十一届的新安樱桃文化节。除了稳扎稳打本地市场,还进一步让新安樱桃声名远扬,开辟了北、上、广、深等26个大城市销售渠道,通过“山上建基地、山下做成品、山外拓市场”的模式,打通转换通道,马头村迈出了“青山”变“银山”的第二步。

“新安樱桃文化节期间曾创下日均百万元的销售额。”张韶东扳着手指数了一笔账:2500亩樱桃进入盛产期后,保守估算每亩收入1万元,年产值粗算2500万元,全村510户2300余人,户均收入近5万元,人均收入近1.1万元。

“三板斧”,延产业。布局樱桃深加工,延长产业链。为了提高樱桃附加值,张韶东联系种植大户郭智峰开发樱桃酿酒,经数番尝试之后,酿出的美酒口感十分独特。张韶东

欣喜之余,马不停蹄地忙着樱桃酒厂的各项筹建工作。他信念坚定,随着酒厂投产,马头村将迈出“青山”变“银山”的第三步——实现“土特产”产业化。

张韶东的“三板斧”舞出了马头村的响亮品牌:近年来,该村获得“首批国家森林乡村”“省级文明村”“洛阳市新农村示范村”等荣誉;更舞出了马头村乡村振兴的新动向:经济林覆盖率从50%增至87%,全村人均收入2022年达22600元,其中大粒樱桃的贡献占据了“半壁江山”。

从种好“一棵树”定下乡村的发展方向后,张韶东又组织乡亲们经营好“一条河”。马头村位于省级特色农文旅示范带——新安樱桃谷的核心区域,3月赏樱花,4月品樱桃,夏日戏溪水。在新安樱桃谷数万亩大粒樱桃的“加持”下,这里成为远近游客赏游玩光特色农业的精品打卡地。2019年,马头

村成功上榜“第九批全国一村一品示范村镇(樱桃)”。

如何让“绿水”变“金水”?张韶东一语道破:“走农文旅融合产业化之路。”他说,推进农文旅融合产业化的关键一招是持续优化农村人居环境。乘着乡村振兴的东风,马头村及周边镇域开启了城乡融合发展之路,樱桃文化广场、农副产品交易市场、农副产品深加工厂房、冷链和仓储物流园、樱桃苗培育科研中心等农文旅融合产业化的标志性基础设施相继建成;幼儿园、文化图书室、加油站、邮政代办点、养老院等生活配套设施日臻完善,百余间商铺日渐活跃,加快了马头村及周边镇域“一条河”农文旅融合的产业化步伐。“红薯脱毒育苗基地”“速冻水饺冷链食品加工厂”“肉牛养殖体验中心”等项目有条不紊地规划建设,农家乐、民宿、垂钓、赏花、采摘等方兴未艾。今年以来,该村及周边镇域已实现“吃

住行游购娱”综合收入1700多万元,人均创收6000余元。

“一棵树”“一条河”,鼓了村民腰包,火了集体经济。2022年,马头村村集体各项生产经营总收入达350万元,老百姓的日子越过越红火,村集体经济也得到壮大,彻底撕掉了集体经济“空壳村”的标签。

让张韶东感触颇深的是,马头村的跨越发展,最关键的是村“两委”“拢”好了一群人。“一团五队”和“两社”,就是马头村“拢”好一群人的法宝。该村成立了党员服务团,组建了发展顾问队、技术服务队、电商服务队、文化传播服务队、事务管理服务队等5支队伍,将产业发展和村务管理的“行家里手”紧密地“拢”在一起。同时,又完善提升了现代生态农民专业合作社和集体股份经济合作社,群众以土地、樱桃树、资金、劳动力等灵活多样的方式入股,把大家的利益紧紧地“拧”在一起,使大家心往一处想、劲往一处使,共谋振兴大计,共兴农文旅融合,共建美丽乡村,共享发展成果。

谈话间,张韶东走下了山,满山的樱桃树一直延伸到了天际。他说,乡村振兴,关键在人;人才兴,乡村兴。作为新安返乡创业人中的一员,他将和千千万万的新安新农人一道经营好新安8万余亩大粒樱桃这一火红产业;同时,他也期待越来越多的乡土人才持续涌现,不断支持家乡建设,生动展示新时代洛阳新安乡村振兴的独特风采。

黄明 狄彤 王锋 文/图

相关链接

新安“樱桃游”简介

新安传统樱桃种植系统被确定为重要农业文化遗产,为豫西地区最大的樱桃基地,现已形成天兴生态园、五头樱桃谷、卓成生态园、新安鹏云牧业等规模化采摘园25个,覆盖面积8万余亩。24公里长的磁五仓公路,因贯穿新安县磁洞、五头、仓头三镇而得名。该线路以“千年樱桃文化”为主线,可直达黄河岸边,沿线有樱桃谷、鹰嘴山、黄河万山湖等乡村旅游景点,突出田园农耕、休闲采摘、康体养生的自然特色。今年“五一”假期,欢迎各地游客沿着最美乡村公路,到新安采摘樱桃,感受农家乐,亲近大自然,沉浸式体验农文旅融合的独特魅力。(黄明)

洛阳金融 专刊

ICBC 中国工商银行 洛阳分行 工行温度 金融为民

洛宁农商银行: 锚定畜牧产业 助力乡村振兴



“农商银行真是为我们养牛户办了件大实事,让我们切身享受到了国家乡村振兴战略的红利,感谢他们!”洛宁县城郊乡养牛户张某拿到20万元贷款后夸赞连连。

今年以来,为贯彻落实国家乡村振兴战略,切实解决辖内养牛户资金短缺问题,洛宁农商银行深入调研,创新信贷产品,优化办贷流程,提升服务质效,为全县养牛户送去金融快餐,助其发家致富。

深入调研,创新产品。2023年,该行对养牛业进行调研后,迅速为养牛户量身定制了低利率、多方式的贷款产品——“金牛贷”。为了最大限度便利养牛户贷款,在此次产品设计中,该行推出的“金牛贷”以养牛户的“存栏数量”乘以定基核定授信额度,最长授信时间3年,3年内随用随支,快捷方便。

优化流程,提高效率。为提高放贷效率,在风险可控的前提下,该行针对“金牛贷”客户群体特征,降低准入门槛,简化核查手续,缩短审核过程,有效缩减了放贷等待时长。

提升服务,送货上门。“金牛贷”推出后,该行下辖各支行(部)快速行动,贯彻落实文件精神,走村串户主动对接养牛户,向广大养牛户介绍贷款优惠条件,有资金需求者当场办理借贷手续,免去了养牛户来回奔波的麻烦。(上图)

自3月推出“金牛贷”后,该行当月投放“金牛贷”190笔,金额2905.5万元。截至目前,累计投放养牛贷款6500万元。 胡晓静 杨志伟 文/图

工行温度

工商银行洛阳分行:

办好“兴农贴” 打好“惠农牌”

为深入贯彻上级金融服务乡村振兴战略部署,进一步加大涉农领域金融服务力度,工商银行洛阳分行积极拓展服务新领域,近日成功为涉农企业办理首笔“兴农贴”票据贴现业务,实现涉农领域服务新突破。

近期,该行深入学习习近平新时代

中国特色社会主义思想,全面贯彻落实党的二十大精神,聚焦服务一线不断开展创新实践,引导广大党员干部以实际行动践行初心使命,深刻认识办理“兴农贴”是落实乡村振兴战略部署的重要举措,是体现政治担当的政策性重点任务;帮助更多客户了解集利率优惠、操作便

捷、资金到账迅速等诸多优势于一体的“兴农贴”票据贴现业务,吸引涉农企业主动选择;重视下沉服务,组织更多服务人员学习、掌握“兴农贴”办理流程,梳理涉农客户名单,筛选锁定目标客户,强化与客户沟通交流,充分利用总行专项营销活动的相关优惠措施,全过程跟踪,全方位

服务,实现银企快速对接,确保了首笔“兴农贴”票据贴现业务成功办理。

下一步,该行将继续秉承服务传统,想客户之所想、急客户之所急,用好支持涉农企业的一系列有力“工具”,以创新产品、全新行动推动金融服务提质增效,为乡村振兴添砖加瓦。(苏楠)

中原银行洛阳分行:凝聚资本力量 助推创新发展

4月16日下午,由洛阳市人民政府主办,洛阳市金融工作局、洛龙区人民政府和中原银行洛阳分行共同承办的洛阳开元资本论坛活动在正大国际中心成功举行。本次论坛作为市资本运作培训的首场活动,在各县区及市委党校设置16个分会场同步收听收看。

论坛围绕“凝聚资本力量,助推创新发展”这一主题,邀请行业专家做主旨演讲。同时,相关政府部门负责人、洛阳市重点企业及金融机构负责人会聚一堂,共同探索打造多层次资本市场、构建现代化金融体系的洛阳方案。

在论坛上,南开大学金融研究所所长李全从中国式现代化的高度,对中原崛起中资本市场如何创新发展提出了真知灼见;中航基金副总经理邓海清从资本市场与地方经济发展的角度,就摆脱地方政府债务困境提出了非常中肯的建议。此外,中原银行针对科创金融和地方政府专项债,向与会人员进行了政策宣讲和产品推介。

论坛当天,中原银行洛阳分行与国宏集团签订了“投资联动”协议,后续双方将进一步加强多元化金融战略合作,助推洛阳实体经济高质量发展。 下一步,中原银行洛阳分行将以此次活动为契机,继续深化政银企合作,不断提升金融服务效能,在服务现代化洛阳建设中勇挑大梁,为“建强副中心、形成增长极”贡献金融力量。(中原银行宣)

建设银行洛阳分行:金融惠农硕果丰 乡村振兴谱新篇

近期,建设银行洛阳分行深入贯彻乡村振兴各项要求,凝心聚力推动涉农贷款快速增长。截至2023年3月31日,建设银行洛阳分行涉农贷款余额114.85亿元,较年初新增18.48亿元,以出色的惠农硕果获得建设银行河南省分行贺信表扬。

金融赋能乡村振兴。该行常态化开展走进政府、走进农企、走进农村“三走进”活动,针对县域产业和特色,差异化实施“示范引领、整体推进、巩固提升”区域产品策略,2023年第一季度累计上报“农担贷”客户7批次91户,出具担保函金额2321.29万元,实现成功支用64笔,金额1557.1万元,为广大农户抢抓农时提供了必要资金支持。

重点服务特色产业。该行完善“乡金专员”管理模式,结合区域特色产业开展金融产品创新,大力支持汝阳香菇及红薯、新安樱桃、洛宁苹果、偃师葡萄及小麦等特色产业,成为特色产业发展的“金融后盾”。 全力提升服务质效。该行抓住“农商贷”涉农

信贷产品上线契机,通过线上线下相结合,构建农户信用体系;在县域支行设立“乡金专员”整理客户信息,在洛阳分行设专人承接县支行上报的客户数据,大幅压缩核对数据、整理资料、上报省行的时间,做到当日受理、核对、上报,保证次日顺利到账,持续提升“农商贷”服务使用效率。2023年第一季度,该行上报“香菇贷”和“苹果贷”共26批次135户,授信2827万元,当季成功支用90笔,金额1518万元,以实际行动争当助力乡村振兴“急先锋”。(张博 赵彩艺)

金融花开洛阳城 资本点亮新未来 2023年“线上+线下”常态化政银企合作活动 线上常态化银企对接会 4月20日10:00直播

社会主义核心价值观 富强 民主 文明 和谐 自由 平等 公正 法治 爱国 敬业 诚信 友善 洛阳日报报业集团 宣