

涧西区强化市场思维,集中连片推进,扎实抓好涉农街道、社区乡村振兴工作

着力打造城郊型乡村振兴涧西样板

礼乐小镇项目自4月开始运营至今,已成功举办了春日露营派对、少儿创意绘画大赛等活动,接待游客3万人次,实现收入20万元。

洛阳农丰农业科技有限公司在小核桃上做文章,核桃育苗、核桃油深加工、文玩核桃销售、农事研学体验等多种经营活动红红火火。

“咱家延秋”特色商业街在激发辖区消费活力的同时,每年为社区增加收入125万元,带动116名群众在家门口就业、创业。

近年来,涧西区认真贯彻落实中央、省委农村工作会议精神,深入学习运用浙江“千万工程”经验,按照市委“推进城乡一体化,加快建设城郊型乡村”部署要求,锚定“重振涧西,重塑高新”目标,全域推行乡村振兴“城市合伙人”模式,强化市场思维,集中连片推进,扎实抓好涉农街道、社区乡村振兴工作,着力打造城郊型乡村振兴涧西样板。

积极发展订单农业。与大张、丹尼斯、万邦等龙头企业深度合作,建立“龙头企业+农户+基地”等农业产业化模式,拓宽农产品销售渠道,提升农产品附加值。

辛店街道与万邦物流园签订乡村振兴“城市合伙人”框架协议,在万邦园区内设置辛店蜜薯等特色农产品专区,线上线下同步销售,带动老井社区、董窑社区种植蜜薯、菊花等特色农产品2000余亩。

创新发展农田认养。利用近郊区位优势和良好生态环境,创新发展农田认养,打造“悠享生活菜园”项目,推出东马沟共享菜园、佳禾共享菜园等,通过全托管、半托管方式吸引市区居民到社区认领土地,开展休闲种植。截至目前,全区已建成共享菜园88亩,亩均收益1万元。

发展社区助农团购。编制《涧西区农业种植基本情况》,统计各类特色农产品信息,推动37个乡里中心与51个邻里中心结对,设立“城市合伙人”共享农场农产品展示区,进行特色农产品展示预售,推出各类采摘节和推广活动。今年以来,通过邻里中心销售辖区农产品34种,收入8万余元。

村企结对共建。采取多种利益联结模式,通过提供劳务定向对接、盘活闲置土地等方式,深化企业与共建村合作。老井社区组织辖区居民通过劳务公司,为万邦物流园提供物资装卸、保洁、保安等用工服务,实现300余人就地就业。

整村规划运营。选出村容村貌较好、特色种植业基础好、基础设施配套完善、乡村治理优良的社区,由“城市合伙人”企业进行整体规划提升。昌沟社区引入首钢集团,将在“三清两建”中收回的40余处闲置民宅用于发展民宿经济,打造以观光休闲、康养民宿为主的农谷科创小镇,目前已完成投资800余万元。

追风赶月莫停留,平芜尽处是春山。接下来,涧西区将认真落实市委关于乡村振兴的部署要求,立足资源禀赋,突出区域特色,创新发展模式,奋力描绘城郊型乡村振兴壮美新画卷。

(晨召)
(本组图片除署名外均由涧西区融媒体中心提供)



露营派对 张光军摄



礼乐小镇 张光军摄



延秋街景



研学活动



核桃采摘



农事体验

洛阳金融

ICBC 中国工商银行 洛阳分行

您身边的银行 可信赖的银行

工商银行正在发行多款理财产品,欢迎广大客户到店或致电咨询
网上银行:www.icbc.com.cn 手机银行:wap.icbc.com.cn 电话银行:95588

建设银行宜阳支行:普惠金融为民惠民 创新服务喜获殊荣

“谋发展·焕新力——金融服务到洛阳”专场培训活动举行

紧扣发展集中“充电” 提升资本运作能力

5月28日,“谋发展·焕新力——金融服务到洛阳”专场培训活动举行。此次培训活动由洛阳市人民政府办公室、广州金融控股集团有限公司联合开展,我市上市公司、国有企业、金融机构相关负责人现场聆听专家真知灼见,提升利用资本市场能力,助力全市经济高质量发展。

活动中,来自万联证券股份有限公司、广州金控期货有限公司的相关专家针对我市上市公司、“新三板”挂牌企业、国有企业、农村商业银行不同需求,围绕“资本市场服务”“期货及衍生品风险管理”“债权融资业务”“银行股权投资业务”开展专业授课。参加培训的众多企业负责人踊跃交流、深受启发,表示培训活动掀起了碰撞出“思想火花”的“头脑风暴”,搭建了促进交流、深化合作的宝贵平台。

近年来,我市在全省率先实施企业“上市倍增”行动,深入推进“基金入洛”,完善“以投带引”“投贷联动”的产业投融资模式,统筹做好科技金融等“五篇大文章”,金融生态持续改善。下一步,我市将继续开展各类金融专题培训,组织相关企业学习借鉴上市公司资本运作、期货管理、债务化解与市场化转型等方面的新模式,引导相关企业规范经营,强化资本运作,落实创新驱动战略,助力打造更加健康、更具活力的资本市场“洛阳板块”。

(金融宣)

近期,建设银行宜阳支行凭借在普惠金融领域的出色成绩,在建设银行河南省分行县域支行考核中荣获2023年度普惠业务经营突出贡献奖。多年来,建设银行宜阳支行通过创新金融服务模式、多渠道支持实体经济、深入小微企业帮助客户纾困解难等一系列普惠金融服务举措,全面提升服务小微企业水平。2023年,该支行新增普惠贷款1.8亿元,新增授信额度、新增授信户数、新增贷款、惠懂你App授信户数等4项重要指标均在建设银行洛阳分行各支行中位列第一,成为普惠金融“排头兵”。

贴心服务随叫随到

“没想到周末也能申请贷款,你们的服务太周到了!”日前,宜阳县某商店经营者张女士连声感谢“送钱上门”的建设银行宜阳支行服务人员。近期,张女士急需资金支付货款,抱着试试看的心态拨通了建设银行的服务电话。不一会儿,建设银行宜阳支行客户经理小王便带着同事来到张女士的商店,很快为其申请了“商户云贷”100万元,解决了她的资金难题。

精准服务直击痛点

类似的服务案例,在宜阳支行还有很多。多年来,宜阳支行认真落实普惠金融政策,践行“金融为民”理念,关注百姓民生,将普惠金融服务送到客户家中、送到客户心坎上,当好广大客户的贴心金融助手。

打造过硬服务团队

“我们收到的银行承兑汇票金额太大了,而且还不能拆分,真是头疼。”日前,面对上门走访的建设银行宜阳支行客户经理,一位企业负责人大倒苦水。客户经理随即详细了解了该企业近期经营情况,迅速向企业负责人介绍了建行“交易快贷”产品,并积极做好跟进服务,协助其整理相关资料,仅用两天就完成了贷款申请,帮助企业获得近500万元贷款。

为及时破解小微企业融资难、融资贵的难题,宜阳支行创新工作思路,为企业精准“画像”,用好建设银行金融服务“产品线”,创新推出综合金融服务方案,让小微企业倍感温暖。

2023年以来,建设银行宜阳支行探索形成“1+1+2+N”服务模式,组织业务骨干成立普惠突击队,发挥年轻员工思路活跃、创新能力强的优势,完善服务方案,做好客户数据维护及问题解答等,增进客户对建设银行产品的了解,同时注重发挥老员工经验丰富的优势,积极拓展市场,提升市场份额,不断迈出普惠金融服务新步伐。(建洛宣)

工行温度 工商银行洛阳分行: 聚焦重点优化金融服务

近期,工商银行洛阳分行认真贯彻上级要求,优化资源配置,完善服务细节,努力做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融“五篇大文章”,为建设金融强国不断贡献力量。

着力做强科技金融

该行聚焦科创企业金融服务需求,实施《科创企业综合金融服务方案》,完善科技金融服务模式和产品

着力做强绿色金融

该行聚焦抽水蓄能、风电、光伏等清洁能源项目,加大能源保供、生态保护、节能环保、绿色交通、绿色建筑、循环经济等领域贷款投放力度,积极推动绿色金融服务扩面增量。

着力做强普惠金融

该行持续完善“3+1”

做优做强“五篇大文章”

多层次产品体系,推进新一代“经营快贷”扩面提质,加快“民宿贷”“烟草贷”“丹参贷”等特色产品推广,抓好“个人e企”“法人e企”“税务贷”精准投放;加快推动普惠金融服务下沉,增强网点获客和服务能力;落地全国首笔“种植e贷·牡丹贷”,增添高质量发展新动能。

着力做强养老金融

该行聚焦社保、年

金、个人养老金“三大支柱”和支付、财富、融资“三大产品”,坚持协同发力,支持养老产业、银发经济发展,完善适老化服务,满足老年客群多元化服务需求。着力做强数字金融 该行探索运用资金承接、数据赋能、数字厅堂等数字化工具,构建完善政务、消费、文旅、民生等服务场景,提升数字运营能力。(工行宣)

孟津农商银行麻屯支行: 推广“零钱包”便民心连心

“‘零钱包’更适合我们,这个服务太方便了,谢谢。”近日,一位老年客户手持孟津农商银行麻屯支行服务人员为其兑换的“零钱包”,连声道谢。

原来,麻屯支行服务人员为该客户办理存款业务时发现其日常现金需求难以满足,立刻为其推荐了“零钱包”。该客户了解后马上被“零钱包”吸引,当即决定兑换。

为满足客户现金支付需求,传递农商银行温度,麻屯支行近期多措并举持续推广“零钱包”服务,利用客户等待办理业务

的间隙,为客户尤其是老年客户介绍“零钱包”服务,普及人民币真伪鉴别等金融知识,增强客户金融安全意识;组织员工深入周边社区、菜市场等提供上门兑换服务,通过现场教学引导居民有效管理零钱,让“零钱包”服务真正走进百姓生活,让贴心金融服务与民同行。

下一步,孟津农商银行麻屯支行将继续秉持“以客户为中心”的服务理念,积极探索创新,不断优化现金服务,为构建安全、高效的现金流通环境贡献力量。(盛朋祥)

嵩县农商银行: 送上贴心“民宿贷” 乡村旅游添新彩

“感谢嵩县农商银行的‘民宿贷’,可解了我的燃眉之急!”日前,在嵩县车村镇经营民宿的王先生激动地说。

近年来,嵩县旅游持续火爆,带动当地民宿建设持续升温。由于民宿建设成本高、抵押难度大、回本周期长,王先生在资金上犯了难。

面对资金难题,王先生想到了前段时间下乡宣传的嵩县农商银行服务人员。得知王先生的情况后,该行服务人员第一时间安排客户经理上门实地调查、受理贷款,

通过“民宿贷”给予王先生30万元的信贷支持,帮助王先生的民宿在旅游旺季前完成了建设工作。

嵩县农商银行相关负责人表示,为进一步推进乡村全面振兴,该行从民宿经营者角度出发,迅速推出、广泛推广“民宿贷”。该产品进一步简化贷款申请手续,适用抵押、信用、保证等多种担保方式,可提供先息后本、等额本息等多种还款方式,切实有效满足了民宿经营者的融资需求,为嵩县乡村旅游增添新彩。(刘成荣)