

## 中国驻柬埔寨大使汪文斌在脸书上发布视频,提升洛阳文旅国际知名度 白云山美景“出圈”

近日,中国驻柬埔寨大使汪文斌在其海外账号Facebook(脸书)上,发布了一段约50秒的视频,该视频名为《少林男团》,拍摄于嵩县白云山景区,截至9日18时,视频播放量已近2万次。

视频中,白云山的九龙瀑布倾泻而下,水声轰鸣,仿佛大自然奏响的宏大乐章。在山中,武僧们拳脚交错刚柔并济,一招一式行云流水,与山谷瀑布融为一体。“白云山奔腾的瀑布与刚柔并济的中华功夫真是绝配啊!”“向世界讲好中国故事,弘扬我国五千年文化底蕴。”“太酷啦!代代传承!”……在视频评论区,有不少来自世界各地的网友评论点赞,更有人被视频“种草”,表示洛阳山水引人入胜,已将其列入旅行计划。

汪文斌曾任外交部第32任新闻发

言人,在任期间,他多次在国际平台发布带有洛阳元素的视频。今年4月,在第41届中国洛阳牡丹文化节开幕式举办后,开幕式中的节目《簪花仕女》便被汪文斌在国际平台推介。2022年,他曾在Facebook(脸书)推介河南春晚为洛阳定制的舞蹈节目《国色天香》,洛阳栾川老君山的秀丽景色也曾出现在他的国际平台账号中。

近年来,我市围绕“颠覆性创意、沉浸式体验、年轻化消费、移动端传播”新文旅理念,充分发掘利用厚重的历史文化资源,强化传统文化的现代表达、年轻化表达,不断推出文化传承创新的“代表作”,推动洛阳文旅的国际知名度、美誉度和吸引力等持续提升,不断助力洛阳在世界“出圈”。

洛报融媒记者 李晓楠 实习生 余昆鹏 通讯员 杨颖奇



Wang Wenbin Chinese Ambassador to the Kingdom of Cambodia 汪文斌

4天 · 6

Stunning Shaolin kung fu show  
With a history of over 1,500 years, Shaolin kung fu is one of China's most treasured intangible cultural heritages.



汪文斌在Facebook(脸书)上发布视频(网络截图)



### 情系军属 关爱健康

昨日上午,老城区启动“情系军属 关爱健康”拥军优属健康体检活动。此次活动为期1个月,将为该区296名优抚对象提供免费专业健康体检,增强优抚对象的认同感、归属感和荣誉感,进一步营造拥军崇军氛围,助力双拥工作提质增效。

洛报融媒记者 申利超 通讯员 石智卫 摄



### “魔法小厨师”快乐度暑假

擀皮、拌馅……昨日,在涧西区武汉路街道武汉路社区,学生们变身“魔法小厨师”包饺子,进行暑期职业体验。他们还把饺子送到辖区独居老人家中,受到好评。

今年暑期,武汉路社区开设“少年行”夏令营7期,面向社会招募6至12周岁孩子参与,包括宝贝成长营、一块趣享营、少儿模拟法庭、非遗文化等特色课程。下一步,该社区还将持续创新“官方带娃”模式,开展“儿童友好+”系列活动,助力儿童友好社区建设。

洛报融媒记者 贾臻 通讯员 蒋莎曼 摄

## 偃师小伙儿返乡创业种玉米喜获丰收并注册商标 种出“宇宙甜”生活比蜜甜

降雨过后,凉爽许多。昨日一早,在偃师区高店镇郭屯村的一片玉米地里,李英杰和工人在忙着收玉米。他们将棒形均匀、“颜值”高的玉米掐头去尾,装进包装袋,准备拉往洛阳销售。

“这种玉米叫冰糖牛奶玉米,甜度比一些水果还高,无须水煮,剥开皮直接就能吃。”李英杰说。

李英杰今年34岁,身高近2米,玉米秆在他面前显得很“娇小”。因常年奔走在田间地头,他的皮肤被晒得黝黑。就是这样一个小伙儿,成了十里八村种玉米的能手。“今年种了60亩,除了冰糖牛奶玉米,还有彩甜糯玉米。”李英杰边干活边介绍。

2012年,李英杰大学毕业后曾在郑州短暂工作。节奏快、压力大,他很不适应,干了不到一年便辞职回乡创业,先做农机生意,后卖农药化肥,积攒了人生的第一桶金。后来,他觉得发展空间有限,又想承包土地搞种植。

起步阶段,李英杰并非一帆风顺。2017年,他承包土地种无花果,因对市场存在误判,结果以失败告终,赔了十几万元。

彩甜糯玉米深受市场欢迎,李英杰便尝试种玉米。“前期只是小规模种植,

### 落实151工作举措 全面推进乡村振兴



李英杰种植的玉米喜获丰收

效益不错。”李英杰说,从2022年起,他将种植玉米作为主业。

为了挑选优质、稳定的彩甜糯玉米品种,李英杰在网上搜集资料,经过一

番对比筛选,最终确定了如今的玉米品种。他在查阅资料的过程中还有意外收获,知道了冰糖牛奶玉米,这种玉米种子价格三四百元一斤,是彩甜糯玉米

的10倍左右,他看好市场前景,买来进行试种。

虽然在农村长大,但李英杰种玉米的经验并不足,试种新的玉米品种,刚开始损失惨重。“长出的玉米棒形大小不一,病虫害严重,缺乏卖相。”李英杰坦言,他一度产生自我怀疑,整天弄一身泥,投入那么大的精力、人力、财力,究竟值不值?

父母的鼎力支持,让李英杰有了坚持下去的勇气。为了种好玉米,他阅读书籍,向洛阳市农林科学院的专家请教,逐渐积累了经验,摸索出门道,掌握了种植玉米的技巧。

今年,60亩玉米喜获丰收,亩产2000穗以上。李英杰说,彩甜糯玉米价格为10元7穗,冰糖牛奶玉米价格为10元3穗。几年前,他就开始布局社区团购,与洛阳不少社区团购的负责人建立起联系。“现在一天能卖七八千元,‘钱’景广阔。”他说。

种玉米需要大量劳动力,李英杰带动了周边不少乡亲就业。如今,他已为自家玉米注册了“宇宙甜”商标。下一步,他将扩大玉米种植面积,提高品质,让更多人吃上“宇宙甜”。

洛报融媒记者 魏巍 文/图



### 洛阳牡丹剑暑期公益课堂开课

昨日,洛阳牡丹剑暑期公益课堂在西工区市府院社区小街邻里中心开课,首批20多名学员在社会体育指导员的专业指导下,学习这项极具洛阳地方文化特色的健身项目。

此次活动的组织方、洛阳市武术协会牡丹剑委员会有关负责人表示,此次公益培训主要针对50岁以下人群,首期培训持续至7月19日,接下来将不定期举办公益培训。

洛报融媒记者 孟山 通讯员 马翠霞 摄



ICBC 中国工商银行 洛阳分行 温馨的服务体验 | 高效的服务流程 | 优惠的金融产品 | 安全的资金保障

您身边的银行 可信赖的银行

工商银行正在发行多款理财产品,欢迎广大客户到店或致电咨询  
网上银行:www.icbc.com.cn 手机银行:wap.icbc.com.cn 电话银行:95588

### 伊川农商银行与该县城乡街道举行战略合作签约仪式

## 全面深化政银合作 加快推进“整村授信”



7月9日,伊川农商银行与该县城乡街道举行党建与金融深度融合战略合作签约仪式,迈出政银合作、互促互进新步伐。(上图)

签约仪式现场,伊川农商银行工作人员详细解读“整村授信”相关政策。

伊川农商银行与该县城乡街道签订党建与金融深度融合战略合作协议。根据协议,双方将深化合作,以社区“整村授信”为突破口,以大走访、大调查为着力点,更好地发挥伊川农商银行金融优势,将金融知识、金融服务送入千家万户,支持地方产业升级、经济发展。

伊川农商银行相关负责人表示,近年来,伊川农商银行积极扛牢服务“三农”责任,启动“整村授信”工程,为乡村特色产业发展和美丽乡村建设汇聚澎湃的金融动能,为伊川县经济发展提供了重要金融保障。截至目前,伊川农商银行已与11个乡镇(街道)签订党建与金融深度融合战略合作协议,与140个行政村签订了党建联动合作意向书,召开乡镇级“整村授信”启动大会11场、村级“整村授信”宣讲会100余场。

该行将以本次签约为契机,积极行动、主动担当、精准施策,提供多样化金融产品,全力破解民营经济、小微企业和农户“贷款难、贷款慢、贷款贵”等问题,着力营造诚实守信的信用环境,为城乡街道经济社会发展不断添油助力,增强广大群众金融获得感。

(李晓改)

王志锋 张飞鹏 文/图

### 工行温度

#### 工商银行洛阳分行:

## 精准提供多样化服务 做好养老金融大文章

近期,工商银行洛阳分行秉承服务客户、奉献社会的服务理念,引导服务网点工作人员聚焦老年客户所需,持续优化适老服务,以精准、贴心的多样化服务做好养老金融大文章。

“暖心厅堂”传递工行温度。该行着力打造“暖心厅堂”,全力推进网点亮化,为客户提供整洁美观、舒适温馨的服务环境,推

动服务升温;优化服务流程,针对行动不便的老年客户较多的情况,安排服务人员第一时间上前服务,询问客户需求,将客户引导至爱心窗口,为老年客户提供无障碍服务;完善服务设施,为老年客户提供老花镜、放大镜、轮椅等;引导服务人员在办理业务时做到“来有迎声、问有答声、去有送声”,耐心向等待办理业务的老年客户宣传

工商银行金融产品和金融知识,以便民、高效、贴心的服务践行金融使命与担当。

“持续充电”增强服务意识。该行围绕“推动老年人无障碍支付环境建设、全方位满足老年客户的金融服务需求”进行适老化服务培训,针对网点老年客户较多的情况,提醒全体员工随时关注老年客户所办业务和身体状况,完善各项服务措施,及时

为老年客户提供更加贴心和专业的服务。近期,一位客户在办理完业务后不慎将个人物品遗留在瀛洲支行等候区,客户经理严守服务规章,当客户返回寻找时第一时间将物品归还给客户。

工商银行洛阳分行将坚持以客户为中心,不断完善养老金融服务体系,用心、用情、用爱打造“客户身边的银行”。(工行宣)

为老年客户提供更加贴心和专业的服务。近期,一位客户在办理完业务后不慎将个人物品遗留在瀛洲支行等候区,客户经理严守服务规章,当客户返回寻找时第一时间将物品归还给客户。

工商银行洛阳分行将坚持以客户为中心,不断完善养老金融服务体系,用心、用情、用爱打造“客户身边的银行”。(工行宣)

“贷款担保手续简便、利率低,有了这笔资金支持,玉米种植规模就能扩大了。”通过“农担贷”获得贷款的孟津区横水镇种粮大户岳女士高兴地说。

岳女士从事种植多年,在玉米种植时节遇到了资金周转难题。孟津农商银行客户经理主动上门

宣传“农担贷”产品,了解岳女士的情况后当场联系河南农担公司工作人员,现场收集资料,仅用两天时间就成功为岳女士发放贷款20万元。

(李晓改)

#### 孟津农商银行:

### 持续推广“农担贷” 金融支农“零距离”

今年6月,孟津农商银行与河南农担公司签订合作协议,联合推出“农担贷”特色信贷产品,有效破解当地新型农业经营主体“融资难、融资贵”问题。自协议签订以来,该行已成功发放“农担贷”2笔,金额共40万元,助推乡村产业发展。

下一步,该行将继续坚守“支农支小支微”市场定位,提高金融服务能力,当好乡村特色产业发展的“金融后盾”。

(王江霞)

#### 偃师农商银行:

### 送上金融“饲料” 育肥致富“金猪”

走进偃师区府店镇佛光村车李林场,一排排整齐宽敞、干净明亮的养猪棚在群山中分外醒目,一头头黑色山猪活蹦乱跳。养殖场负责人郭先生边给山猪喂食边说:“养猪好多年了,幸好有偃师农商银行源源不断的资金支持,一次次帮我渡过难关。”

2014年,郭先生萌生了养殖特色山猪的想法。一开始,他的养殖场规模较小,加之资金、养殖经验、市场行情等因素影响,特色山猪养殖经历了一些波折。今年3月,随着养殖规模扩大,郭先生急需资金购买饲料。偃师农商银行工作人员了解情况后,为郭先生推荐该行特色线上信贷产品“河洛e贷”,很快为郭先生发放20万元信贷资金,帮助他解决了资金难题。多年来,偃师农商银行累计为郭先生提供

资金支持超过250万元。有了金融“饲料”的注入,郭先生的养猪事业驶入了“快车道”。目前,郭先生的养殖场山猪存栏量已超过140头。

近年来,偃师农商银行充分发挥“乡村振兴主办银行”作用,主动对接种植户、养殖户等相关客户资金需求,扎实开展调查研究,优化服务流程,完善服务细节,当好养殖户致富帮手;着力提供优质金融信贷产品,推出“豫商·养殖贷”“豫商·合家好”“乡村振兴·惠农贷”和纯信用线上贷款“河洛e贷”等,进一步提高贷款审批效率,解决养殖户担保难题。截至目前,该行已为当地养殖户投放贷款1283万元。下一步,该行将继续坚守“支农支小支微”市场定位,提高金融服务能力,当好乡村特色产业发展的“金融后盾”。

(王江霞)